

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	24
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	27
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	29
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	30
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	32
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	34
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	37
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	40
[700002] Datos informativos del estado de resultados	41
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	42
[800001] Anexo - Desglose de créditos	43
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	45
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	46
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	47
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	49
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	53
[800500] Notas - Lista de notas.....	54
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	114
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	131

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Aspectos destacados del Cuarto Trimestre de 2020

- El volumen decreció 1.2% a 7.5 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas incrementaron 2.8% a \$10,729 millones de pesos;
- La utilidad bruta decreció 2.4% a \$5,184 millones de pesos. El margen bruto fue de 48.3%;
- La UAFIDA decreció 41.8% a \$1,315 millones de pesos. El margen UAFIDA fue de 12.3%;
- La utilidad neta consolidada disminuyó 35.7% a \$919 millones de pesos. El margen neto fue de 8.6% y;
- La utilidad por acción fue de \$0.26 pesos.

Aspectos destacados del Año Completo 2020

- El volumen aumentó 7.0% (+6.0% reportado) en un escenario subyacente a 23.7 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas incrementaron 19.4% (+17.9% reportado) en un escenario subyacente a \$35,037 millones de pesos;
- La utilidad bruta incrementó 16.5% a \$18,246 millones de pesos. El margen bruto fue 52.1%;
- La UAFIDA incrementó 24.8% a \$7,607 millones de pesos. El margen UAFIDA fue de 21.7%, una mejora de 1.2 puntos porcentuales año contra año y;
- La utilidad neta consolidada aumentó 38.6% a \$5,152 millones de pesos. El margen neto fue de 14.7% y;
- La utilidad por acción fue de \$1.43 pesos.

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente se han determinado en comparación con el periodo correspondiente del año anterior.

Comentario de la Administración

Becle terminó el 2020 con 3% de crecimiento año contra año en las ventas netas del cuarto trimestre y 18% de crecimiento año contra año en las ventas netas para el año completo. Esto fue impulsado por sólidos resultados en Estados Unidos y Canadá, que lograron 22% de crecimiento año contra año en volumen y 33% de crecimiento año contra año en ventas netas durante el año. Esto más que compensó los desafíos que enfrentamos en el resto de las regiones en las que operamos. A pesar de las presiones en costos de insumos año contra año, la utilidad bruta y la UAFIDA aumentaron en un 17% y un 25% para todo el año, respectivamente. Esto llevó a un crecimiento anual de la utilidad neta de 39%.

A medida que el año llegó a su fin, continuamos enfrentándonos a desafíos en varios de nuestros mercados como resultado de la pandemia del COVID-19. Sin embargo, como lo hicimos durante todo el año, nuestro equipo directivo pudo adaptarse efectivamente a las condiciones rápidamente cambiantes. Esto nos permitió continuar ejecutando nuestro plan de negocios de manera eficiente y terminar el año con mejoras

secuenciales en la mayoría de nuestras categorías. Estamos optimistas que conforme la recuperación global venga, algunas regiones empezarán a recuperarse desde el punto de vista social y económico hacia la segunda mitad del año. Aunque el entorno y las perspectivas actuales son inusualmente inciertas, confiamos en que seguiremos adaptándonos con éxito a medida que evolucionen las circunstancias, como lo hicimos en 2020.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Becle es una compañía de renombre mundial en la industria de bebidas alcohólicas y el mayor productor de tequila del mundo. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propiedad, algunas de ellas marcas de agencia distribuidas solo en México, se ha desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con un alto potencial de crecimiento, sirviendo a los mercados de bebidas alcohólicas más importantes del mundo y atendiendo preferencias y tendencias clave de los consumidores. La fortaleza del portafolio de Becle se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como Jose Cuervo®, combinadas con adquisiciones complementarias como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills®, Pendleton® y Boodles®, así como un implacable enfoque en la innovación que durante los años ha creado marcas reconocidas como 1800®, Maestro Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y b:oot®, entre otras. Algunas de las marcas de Becle se venden y distribuyen en más de 85 países.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.

- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market

Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de “cristalinos” (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambas tequilas “cristalinos” lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar

valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.

- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:ost, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's, los vodkas Hangar 1 y Three Olives y la nueva adquisición Pendleton.
- La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio "super-premium", "ultra-premium" y "prestige". La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores. El reciente lanzamiento de Jose Cuervo Tradicional Cristalino constituye un ejemplo de una extensión de la marca a un precio casi 60% superior al de JC Tradicional reposado tratando de que los consumidores de esta marca puedan hacer un "Trade Up" a esta variante más actual y premium.
- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores. Durante 2018, la Compañía lanzó una variedad de nuevos productos, incluyendo nuevas marcas y ampliaciones de línea existentes que se enfocan en tendencias de los consumidores como el whiskey Proper No. Twelve, whiskey irlandés lanzado en colaboración con un deportista/celebridad. En el mercado americano se lanzó el whiskey Black Dirt. Asimismo, durante 2018, la Compañía también lanzó nuevas extensiones como lo es Centenario Leyenda, un tequila extra añejo premium.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y

las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sanciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

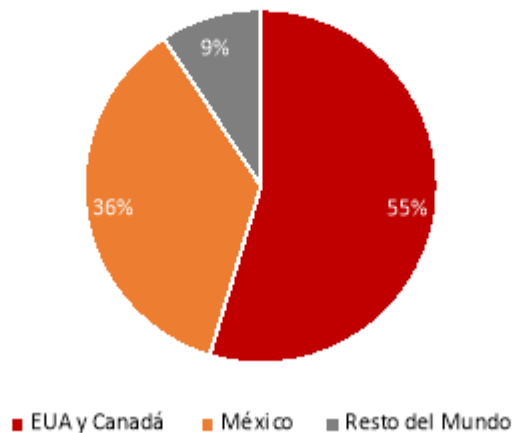
Resultados del Cuarto Trimestre de 2020

Volumen por región 4T20 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	4T20	4T19	(Var.% Aca)
--------	------	------	-------------

EUA y Canadá	4,090	3,914	4.5%
México	2,696	2,771	-2.7%
Resto del Mundo	693	883	-21.5%
Total	7,479	7,568	-1.2%

Distribución de volumen por región 4T20

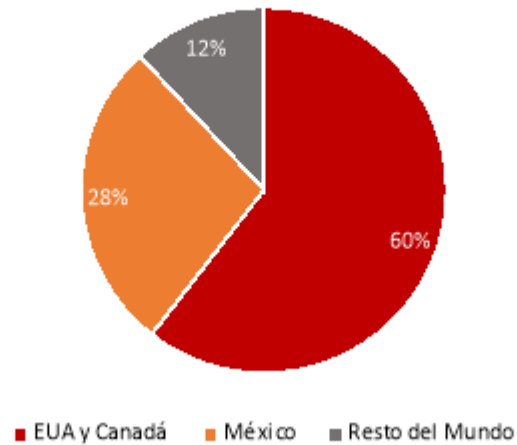


Durante el cuarto trimestre de 2020, el volumen total disminuyó 1.2% a 7.5 millones de cajas de nueve litros. El crecimiento año contra año se explica por un crecimiento en volumen de 4.5% en Estados Unidos y Canadá, impulsado por fuertes desplazamientos para nuestras marcas, principalmente de los productos listos para beber (RTD) y tequilas, parcialmente compensado por una desaceleración secuencial natural luego de una temporada de vacaciones socialmente restringida. En México hubo una disminución de 2.7% año contra año en el volumen debido al impacto de las restricciones del COVID-19, así como también a un entorno macroeconómico desafiante. En la región Resto del Mundo (RoW) hubo una disminución año contra año en volumen del 21.5%, principalmente debido al impacto de las restricciones de COVID-19 en dicha región.

Ventas netas por región 4T20 (en millones de pesos)

Región	4T20	4T19	(Var.% Aca)
EUA y Canadá	6,494	6,207	4.6%
México	2,957	2,836	4.3%
Resto del Mundo	1,277	1,391	-8.2%
Total	10,729	10,434	2.8%

Distribución de ventas por región 4T20

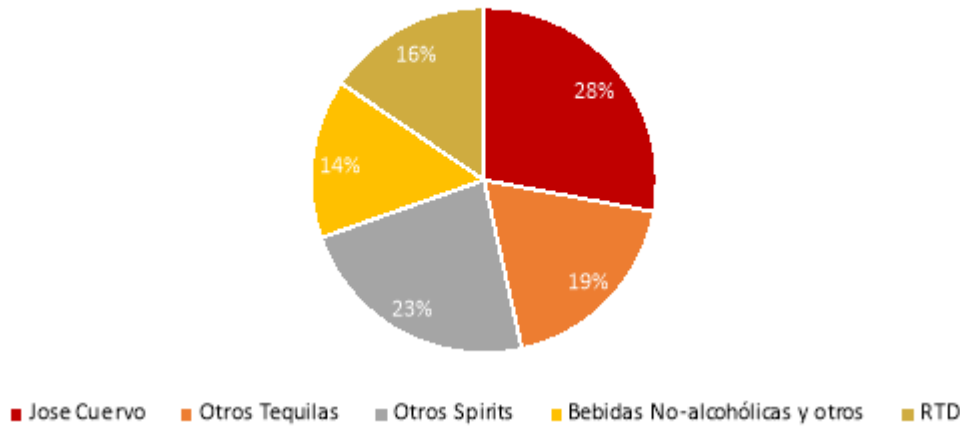


Las ventas netas del cuarto trimestre de 2020 aumentaron 2.8% año contra año a \$10,729 millones de pesos. Las ventas netas de Estados Unidos y Canadá aumentaron 4.6% año contra año, reflejando principalmente una mezcla sesgada hacia marcas de menores ventas por caja, parcialmente compensado por la depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en una comparación año contra año. En el mismo periodo, las ventas netas en México aumentaron 4.3%, principalmente debido a aumentos de precio año contra año en nuestro portafolio, que fueron parcialmente compensados por disminuciones de volumen. Las ventas netas de la región de RoW disminuyeron 8.2% en comparación con el cuarto trimestre de 2019, lo que refleja principalmente caídas de volumen parcialmente compensadas por una mejor mezcla, así como por aumentos de precios en la región.

Volumen por categoría 4T20 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	4T20	4T19	(Var.% Aca)
Jose Cuervo	2,089	2,644	-21.0%
Otros Tequilas	1,386	1,373	1.0%
Otros Spirits	1,728	1,785	-3.2%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	1,114	960	16.0%
RTD	1,161	806	44.1%
Total	7,479	7,568	-1.2%

Chart Title

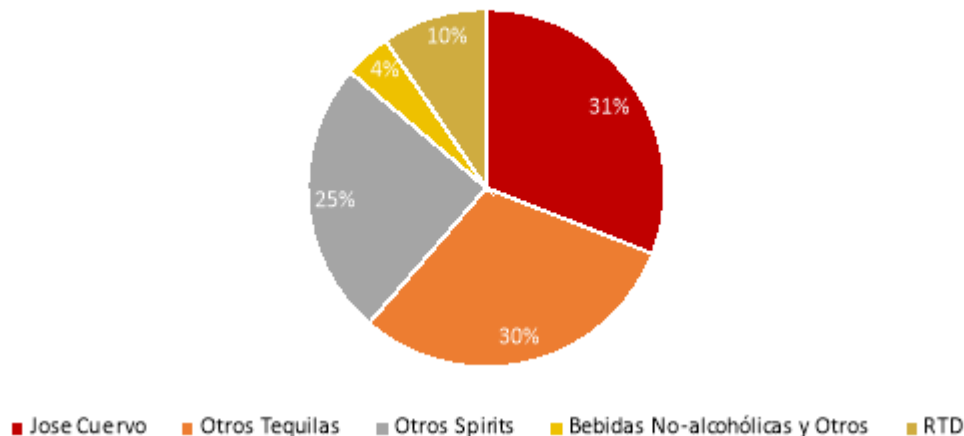


El volumen de 'Jose Cuervo' disminuyó 21.0% en comparación con el mismo periodo de 2019 y representó 27.9% del volumen total para el cuarto trimestre de 2020. Los 'Otros Tequilas' representaron el 18.5% del volumen total, con un aumento de volumen del 1.0% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Las marcas correspondientes a 'Otros Spirits' representaron el 23.1% del volumen total en el periodo y experimentaron una disminución de 3.2% en volumen respecto al cuarto trimestre de 2019. El volumen de las 'Bebidas No-alcohólicas y Otros' representó el 14.9% del volumen total y aumentó un 16.0% en comparación con el mismo periodo del año anterior. El volumen de 'RTD' representó el 15.5% del volumen total y creció 44.1% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

Ventas netas por categoría 4T20 (en millones de pesos)

Categoría	4T20	4T19	(Var.% Aca)
Jose Cuervo	3,324	3,825	-13.1%
Otros Tequilas	3,260	2,949	10.5%
Otros Spirits	2,667	2,554	4.4%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	452	437	3.6%
RTD	1,026	669	53.3%
Total	10,729	10,434	2.8%

Distribución de ventas por categoría 4T20



Las ventas netas de 'Jose Cuervo' disminuyeron 13.1% en comparación con el mismo periodo de 2019 y representaron el 31.0% de las ventas netas totales para el cuarto trimestre de 2020. Las ventas netas de 'Otras marcas de Tequila' aumentaron 10.5% en comparación con el mismo periodo del año anterior y representaron 30.4% de las ventas netas totales. Las marcas de 'Otros Spirits' representaron el 24.9% de las ventas netas totales en el periodo y aumentaron 4.4% en comparación con el cuarto trimestre del año pasado. Las ventas netas de 'Bebidas No-alcohólicas y Otros' representaron el 4.2% de las ventas netas totales y aumentaron 3.6% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Las ventas netas de 'RTD' representaron el 9.6% de las ventas netas totales y aumentaron 53.3% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

La utilidad bruta del cuarto trimestre de 2020 disminuyó 2.4% respecto al mismo periodo de 2019 a \$5,184 millones de pesos. El margen bruto fue 48.3% para el cuarto trimestre de 2020 en comparación con 50.9% para el cuarto trimestre de 2019, reflejando aumentos en los costos de insumos año contra año.

Los gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) aumentaron 17.7% a \$2,537 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2019. Este aumento en los gastos de AMP indica la reactivación y el desfase de las oportunidades de inversión en AMP en nuestras regiones, así como el fortalecimiento de nuestras marcas en categorías y mercados clave. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de AMP aumentaron a 23.6% de 20.7% en el mismo periodo del año anterior.

Los gastos de distribución aumentaron 52.7% a \$526 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2019, impulsados por un mayor volumen y aumentos de los costos de logística.

Los gastos de venta y administración (SG&A) aumentaron 24.6% a \$1,006 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2019. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de SG&A aumentaron a 9.4% de 7.7% en el mismo periodo de 2019, explicado principalmente por una mayor provisión para la compensación variable, reflejando sólidos resultados anuales.

La utilidad de operación durante el cuarto trimestre de 2020 disminuyó 44.0% a \$1,141 millones de pesos en comparación con el mismo periodo de 2019. El margen operativo disminuyó a 10.6% en comparación con 19.5% en el mismo periodo del año anterior.

La UAFIDA del cuarto trimestre de 2020 disminuyó 41.8% a \$1,315 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2019. El margen UAFIDA fue de 12.3% en el cuarto trimestre de 2020 frente al 21.6% correspondiente al cuarto trimestre de 2019.

El resultado financiero neto fue una pérdida de \$7 millones de pesos durante el cuarto trimestre de 2020, comparado con una ganancia de \$17 millones de pesos en el mismo periodo de 2019. Esta pérdida se derivó principalmente del gasto por interés neto, así como de la apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en comparación con el tercer trimestre de 2020, y fue parcialmente compensada por el reconocimiento del valor razonable de la opción de compra de la Compañía para adquirir el 51% del capital de Eire Born Spirits LLC (EBS).

La Compañía tiene una opción de compra para adquirir el 51% del capital de EBS. De acuerdo con IFRS 9 y IAS 32, al 31 de diciembre de 2020, la opción del 51% se clasifica y se mide como un activo (instrumento financiero) en el estado de situación financiera consolidado y se clasifica y se mide a Valor Razonable a través de Pérdidas y Ganancias (Fair Value Through Profit and Loss, FVTPL). El FVTPL resultó en una ganancia de \$304 millones de pesos en los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros dentro de la línea de resultado financiero neto en el estado de resultados consolidado.

Como resultado de su exposición al riesgo de tipo de cambio entre el dólar estadounidense y el peso mexicano, a partir del 1 de enero de 2020, la Compañía ha designado su Bono por US\$500 millones de dólares como cobertura contra sus inversiones netas en sus operaciones en Estados Unidos. Derivado de esta adopción, todas las ganancias y pérdidas cambiarias asociadas con el instrumento de deuda de largo plazo de la Compañía han sido reconocidas como una ganancia de \$1,200 millones de pesos en el rubro de Otros Resultados Integrales (que se reflejará en el Capital Contable de la Compañía en el Estado de Situación Financiera Consolidado y en el Estado de Resultados Integral Consolidado) y no en el Estado de Resultados por los tres meses terminados el 31 de diciembre de 2020 (ver IFRS 9; IFRIC 16: Divulgaciones de Coberturas de Inversiones Netas).

La utilidad neta consolidada en el cuarto trimestre de 2020 disminuyó 35.7% a \$919 millones de pesos, en comparación con \$1,429 millones de pesos en 2019. El margen neto fue de 8.6% para el cuarto trimestre de 2020, en comparación con 13.7% para el cuarto trimestre de 2019. La utilidad por acción fue de \$0.26 pesos en el cuarto trimestre de 2020, en comparación con \$0.40 pesos en el mismo periodo del año anterior.

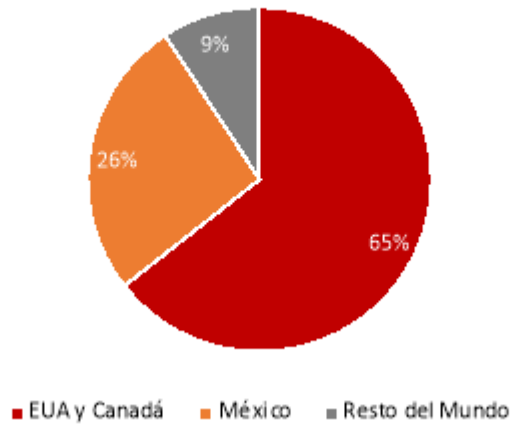
Resultados para el año 2020

Volumen por Región para el año 2020 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	2020	2020 PF*	2019	2019 PF*	(Var.% Aca) PF*	(Var.% Aca)
EUA y Canadá	15,230	15,230	12,460	12,269	24.1%	22.2%
México	6,237	6,237	7,297	7,294	-14.5%	-14.5%
Resto del Mundo	2,187	2,187	2,560	2,549	-14.2%	-14.6%
Total	23,654	23,654	22,317	22,112	7.0%	6.0%

*Pro-forma por la no-renovación del acuerdo de distribución con The Cholula Food Company en abril de 2019. Para fines de comparación únicamente.

Distribución de volumen por región 2020



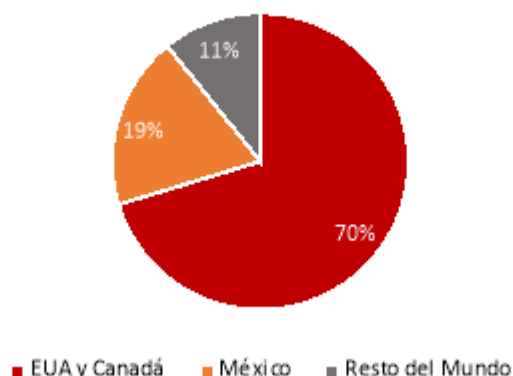
Durante el año 2020, el crecimiento total del volumen fue de 7.0% a 23.7 millones de cajas de nueve litros en un escenario subyacente (+6.0% reportado). Este aumento refleja un aumento subyacente de 24.1% en EUA y Canadá (+22.2% reportado), un decremento subyacente y reportado de 14.5% en los volúmenes de México y un decremento subyacente de 14.2% en la región del Resto del Mundo (-14.6% reportado).

Ventas Netas por Región para el año 2020 (en millones de pesos)

Región	2020	2020 PF*	2019	2019 PF*	(Var.% Aca) PF*	(Var.% Aca)
EUA y Canadá	24,631	24,631	18,514	18,176	35.5%	33.0%
México	6,619	6,619	7,248	7,245	-8.7%	-8.7%
Resto del Mundo	3,787	3,788	3,943	3,927	-3.5%	-4.0%
Total	35,036	35,037	29,705	29,348	19.4%	17.9%

*Pro-forma por la no-renovación del acuerdo de distribución con The Cholula Food Company en abril de 2019. Para fines de comparación únicamente.

Distribución de ventas por región 2020



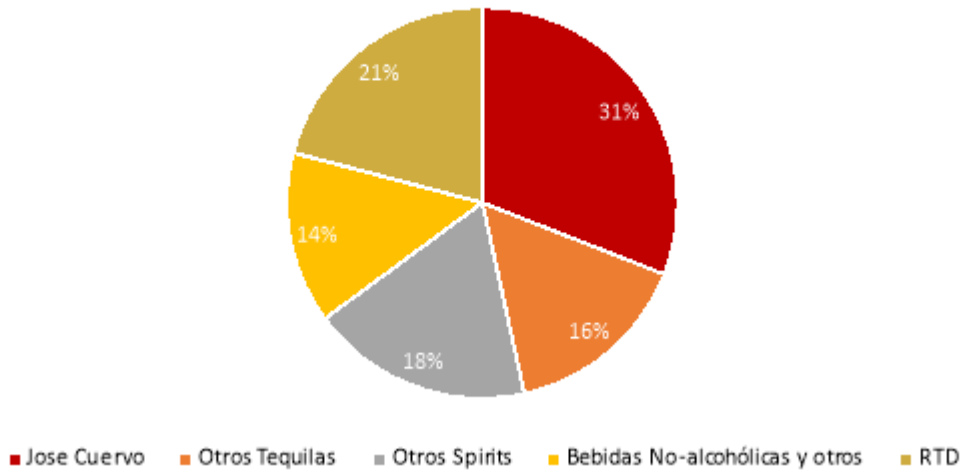
Las ventas netas durante todo el año 2020 aumentaron 19.4% a \$35,037 millones de pesos en un escenario subyacente (+17.9% reportado) en comparación con el mismo periodo de 2019, impulsadas por el crecimiento en volumen y mayores precios promedio por caja. Esto refleja una mezcla de regiones favorable hacia Estados Unidos y Canadá. Las ventas netas de EUA y Canadá aumentaron de forma subyacente un 35.5% (+33.0% reportado) en comparación con el mismo periodo de 2019, impulsado por el crecimiento del volumen y la depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en una comparación año contra año. Las ventas netas de México disminuyeron de forma subyacente y reportado en un 8.7% año contra año debido al crecimiento en volumen y mayores precios de venta netos promedio por caja, principalmente como resultado de aumentos de precios. Las ventas netas de la región Resto del Mundo disminuyeron 3.5% de forma subyacente (-4.0% reportado) contra el año de 2019, lo que también refleja disminuciones en el volumen parcialmente compensadas por una mayor mezcla de ventas de marcas de bebidas de spirits premium y aumentos de precios.

Volumen por categoría para el año 2020 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	2020	2020 PF*	2019	2019 PF*	(Var.% Aca) PF*	(Var.% Aca)
Jose Cuervo	7,325	7,325	7,296	7,296	0.4%	0.4%
Otros Tequilas	3,684	3,684	3,574	3,574	3.1%	3.1%
Otros Spirits	4,341	4,341	4,452	4,452	-2.5%	-2.5%
Bebidas No-alcoholicas y Otros	3,364	3,364	3,929	3,724	-9.7%	-14.4%
RTD	4,940	4,940	3,067	3,067	61.1%	61.1%
Total	23,655	23,654	22,317	22,112	7.0%	6.0%

*Pro-forma por la no-renovación del acuerdo de distribución con The Cholula Food Company en abril de 2019. Para fines de comparación únicamente.

Chart Title



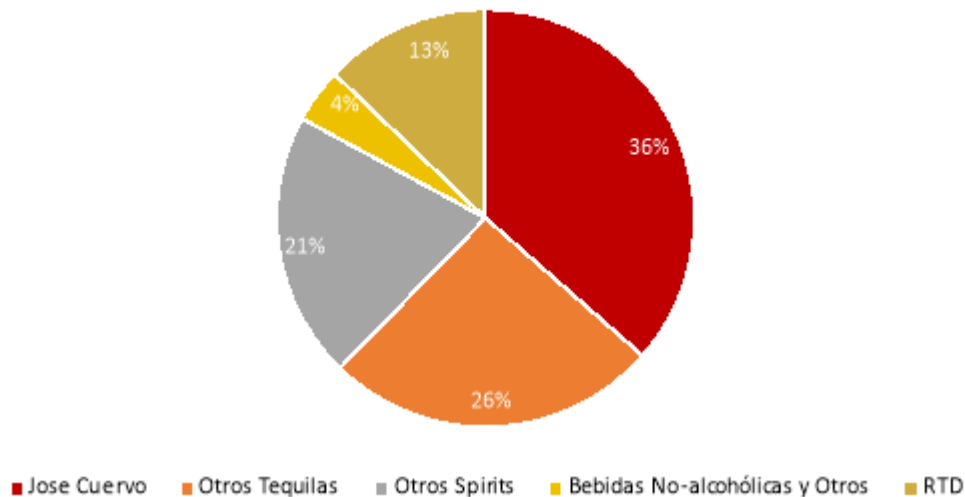
El volumen de 'Jose Cuervo' aumentó 0.4% contra el año anterior y representó el 31.0% del volumen total en el año de 2020. Las marcas de la Compañía 'Otros Tequilas' representaron el 15.6% del volumen total y aumentaron 3.1% en comparación con el año anterior. Las marcas de la categoría 'Otros Spirits' representaron el 18.4% del volumen total en el periodo y disminuyeron un 2.5% en comparación con el año 2019. El volumen de productos de la categoría de 'Bebidas No-alcohólicas y Otros' representó el 14.2% del volumen total, disminuyendo 9.7% en un escenario subyacente en comparación con el año anterior (-14.4% reportado). El volumen de productos 'RTD' representó el 20.9% del volumen total y aumentó 61.1% en comparación con el periodo del año anterior.

Ventas netas por categoría para el año 2020 (en millones de pesos)

Categoría	2020	2020 PF*	2019	2019 PF*	(Var.% Aca) PF*	(Var.% Aca)
Jose Cuervo	12,771	12,771	10,697	10,697	19.4%	19.4%
Otros Tequilas	9,045	9,045	7,463	7,463	21.2%	21.2%
Otros Spirits	7,228	7,228	6,765	6,765	6.8%	6.8%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	1,476	1,477	2,273	1,916	-22.9%	-35.0%
RTD	4,515	4,515	2,507	2,507	80.1%	80.1%
Total	35,036	35,037	29,705	29,348	19.4%	17.9%

*Pro-forma por la no-renovación del acuerdo de distribución con The Cholula Food Company en abril de 2019. Para fines de comparación únicamente.

Distribución de ventas por categoría 2020



'Jose Cuervo' reportó un aumento en las ventas netas de 19.4% en comparación con 2019, lo que representa el 36.5% de las ventas netas totales para todo el año 2020. Las ventas netas de 'Otras marcas de Tequila' de la Compañía aumentaron 21.2% en comparación con el año anterior, representando 25.8% de las ventas netas totales. Las marcas de 'Otros Spirits' de la Compañía representaron 20.6% de las ventas netas totales en el periodo y reportaron un aumento de 6.8% en las ventas netas en comparación con el año completo de 2019. Las ventas netas de 'Bebidas No-Alcohólicas y Otros' representaron el 4.2% del total de ventas netas, con ventas netas disminuyendo 22.9% en un escenario subyacente (-35.0% reportado) en comparación con el año anterior. Las ventas netas de 'RTD' representaron el 12.9% de las ventas netas totales y reportaron un incremento de 80.1% en comparación con el año anterior.

La utilidad bruta para todo el año 2020 aumentó 16.5% con respecto al mismo periodo de 2019 a \$18,246 millones de pesos. El margen bruto fue 52.1% para el año completo de 2020 en comparación con 52.7% para todo el año de 2019. El margen bruto fue afectado negativamente principalmente por aumentos en los costos de insumos y menores eficiencias de producción; reflejando el impacto de una mayor demanda de tequila súper premium junto con el abastecimiento de plantas de agave más jóvenes en toda la industria, lo que afecta nuestra eficiencia de destilación, pero parcialmente compensado por una mezcla regional favorable hacia la región de Estados Unidos y Canadá.

Los gastos de AMP aumentaron 4.1% a \$6,688 millones de pesos en comparación con el año completo de 2019. Como porcentaje de las ventas netas, AMP disminuyó a 19.1% de 21.6% en 2019, en línea con la estrategia de inversión de la Compañía.

Los gastos de distribución aumentaron 32.5% a \$1,380 millones de pesos en comparación con 2019. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de distribución aumentaron a 3.9% de 3.5% en 2019.

Los gastos de administración y ventas (SG&A) aumentaron 14.5% a \$3,377 millones de pesos en comparación con el año completo 2019. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos SG&A disminuyeron 30 puntos base a 9.6% de 9.9% en 2019, impulsado por un firme control de gastos y apoyado por una aceleración en las ventas.

Durante todo el año 2020, la utilidad de operación aumentó 27.4% a \$ 6,893 millones de pesos en comparación con el año anterior. El margen operativo aumentó a 19.7% en comparación con 18.2% en 2019.

La UAFIDA en el año de 2020 aumentó 24.8% a \$7,607 millones de pesos en comparación con \$6,096 millones de pesos para el año completo 2019. El margen UAFIDA aumentó a 21.7% en comparación con el 20.5% en 2019.

El resultado financiero neto acumuló una pérdida de \$38 millones de pesos para todo el año 2020. Esta pérdida se derivó principalmente de los gastos por intereses, así como por la apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense en comparación con el tercer trimestre de 2020, parcialmente compensada por el reconocimiento del valor razonable de la opción de compra de la Compañía para adquirir el 51% de EBS.

La Compañía tiene una opción de compra para adquirir el 51% del Capital Social de EBS. La opción del 51% se clasifica y se mide como un activo en el estado de situación financiera consolidado y se clasifica y mide al Valor Razonable a través de Pérdidas y Ganancias (FVTPL). El FVTPL resultó en una ganancia de \$304 millones de pesos en los cambios en el valor razonable de la línea de instrumentos financieros en el estado de resultados consolidado. Como resultado de su exposición al riesgo de tipo de cambio entre el dólar estadounidense y el peso mexicano, a partir del 1 de enero de 2020, la Compañía ha designado su Bono por US\$500 millones de dólares como cobertura contra sus inversiones netas en sus operaciones en Estados Unidos. Derivado de esta adopción, todas las ganancias y pérdidas cambiarias asociadas con el instrumento de deuda de largo plazo de la Compañía han sido reconocidas como una pérdida de \$551 millones de pesos en el rubro de Otros Resultados Integrales (que se reflejará en el Capital Contable de la Compañía en el Estado de Situación Financiera Consolidado y en el Estado de Resultados Integral Consolidado) y no en el Estado de Resultados por los doce meses terminados el 31 de diciembre de 2020 (ver IFRS 9; IFRIC 16: Divulgaciones de Coberturas de Inversiones Netas).

La utilidad neta consolidada para el año completo 2020 fue \$5,152 millones de pesos, un incremento de 38.6% con respecto al periodo del año anterior. El margen neto fue 14.7% para todo el año. La utilidad por acción fue de \$1.43, en comparación con \$1.04 en el 2019.

IFRS 9; IFRIC 16: Divulgaciones de cobertura de inversión neta

Instrumentos financieros para cubrir inversiones netas de operaciones en el extranjero

A partir del 1 de enero de 2020, la Compañía designó un Bono por US\$500 millones (senior notes) como instrumento de cobertura para su inversión neta en Sunrise Spirits Holdings, Inc., la cual es una entidad sub-tenedora de las operaciones en los Estados Unidos con el objetivo de mitigar el riesgo de tipo de cambio que surge entre la moneda funcional de estas operaciones y la moneda funcional de la compañía tenedora que tiene dicha inversión.

La Compañía designó y documentó formalmente la relación de cobertura, estableciendo los objetivos, la estrategia de cobertura de riesgos, la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo a ser cubierto y la metodología de evaluación de efectividad. Dado que la relación de cobertura del tipo de cambio es clara, el método que la Compañía utilizó para evaluar la efectividad consistió en una prueba de efectividad cualitativa al comparar los términos críticos entre los instrumentos de cobertura y los elementos cubiertos.

Política contable

Cobertura de inversión neta en una operación extranjera

La Compañía aplica la contabilidad de cobertura al riesgo cambiario resultante de sus inversiones en operaciones en el extranjero debido a las variaciones en los tipos de cambio que surgen entre la moneda funcional de esa operación y la moneda funcional de la compañía tenedora, independientemente de si la inversión se mantiene directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se

reconoce en Otro Resultado Integral como parte del efecto de conversión cuando se consolida el negocio en el extranjero.

Para este fin, la Compañía designa la deuda denominada en moneda extranjera como instrumentos de cobertura. Por lo tanto, los efectos de tipo de cambio derivados de dicha deuda se reconocen en Otro Resultado Integral, en la línea de efectos de conversión, en la medida en que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no es efectiva, las diferencias en el tipo de cambio se reconocen como ganancias o pérdidas cambiarias dentro del estado de resultados consolidado.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Posición financiera y flujo de efectivo

Al 31 de diciembre de 2020, el efectivo y equivalentes de efectivo fue de \$7,646 millones de pesos y la deuda financiera total fue \$9,956 millones de pesos. Durante 2020, la Compañía generó efectivo neto de actividades de operación por \$3,746 millones de pesos, y la Compañía utilizó \$5,070 millones de pesos en actividades de inversión neta. El efectivo utilizado en actividades de financiamiento fue de \$1,318 millones de pesos para el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2020.

Aumento de la participación en el Capital de Eire Born Spirits

El 23 de febrero de 2021, la Compañía notificó el ejercicio de su opción de compra para adquirir el 51% del Capital de EBS.

Control interno [bloque de texto]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La

Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo IFRS, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos la UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses, más utilidad o (pérdida) cambiaria.

La UAFIDA no es una medida de IFRS de liquidez o rendimiento, tampoco es la UAFIDA una medida financiera reconocida bajo la IFRS. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

Estados de Resultados Consolidados

	Tres meses terminados en Diciembre 31, 2020			Tres meses terminados en Diciembre 31, 2019		Variación año con año	
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	% de Ventas netas	(Pesos)	% de Ventas netas	\$	%
(Cifras en millones, excepto montos por acción)							
Ventas netas	538	10,729		10,434		295	2.8
Costo de ventas	278	5,545	51.7	5,122	49.1	422	8.2
Utilidad bruta	260	5,184	48.3	5,312	50.9	(128)	(2.4)
Publicidad, mercadotecnia y promoción	127	2,537	23.6	2,156	20.7	381	17.7
Distribución	26	526	4.9	344	3.3	181	52.7
Venta y administración	50	1,006	9.4	807	7.7	199	24.6
Otros (ingresos), neto	(1)	(25)	-0.2	(34)	-0.3	9	(25.4)
Utilidad de operación	57	1,141	10.6	2,038	19.5	(897)	(44.0)
Resultado integral de financiamiento	0	7	0.1	(17)	-0.2	23	(139.4)
Utilidad antes de impuestos	57	1,134	10.6	2,055	19.7	(921)	(44.8)
Impuestos a la utilidad	11	215	2.0	625	6.0	(410)	(65.6)
Utilidad neta consolidada	46	919	8.6	1,429	13.7	(510)	(35.7)
Participación no controladora	0	3	0.0	8	0.1	NM	NM
Participación controladora	46	916	8.5	1,421	13.6	(505)	(35.6)
Depreciación y amortización	9	175	1.6	220	2.1	(46)	(20.8)
UAFIDA	66	1,315	12.3	2,259	21.6	(943)	(41.8)
Utilidad por acción	0.01	0.26		0.40		(0.14)	(35.6)
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción	3,591	3,591		3,588			

(1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.95 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados de Resultados Consolidados

(Cifras en millones, excepto montos por acción)	(U.S. \$) ⁽¹⁾	Doce meses terminados en Diciembre 31, 2020		Doce meses terminados en Diciembre 31, 2019		Variación año con año	
		(Pesos)	% de Ventas Netas	(Pesos)	% de Ventas Netas	\$	%
Ventas netas	1,756	35,036		29,705		5,331	17.9
Costo de ventas	842	16,790	47.9	14,039	47.3	2,751	19.6
Utilidad bruta	915	18,246	52.1	15,666	52.7	2,580	16.5
Publicidad, mercadotecnia y promoción	335	6,688	19.1	6,425	21.6	263	4.1
Distribución	69	1,380	3.9	1,041	3.5	339	32.5
Gasto de venta y administración	169	3,377	9.6	2,950	9.9	428	14.5
Otros (ingresos), neto	(5)	(92)	-0.3	(160)	-0.5	68	(42.7)
Utilidad de operación	346	6,893	19.7	5,410	18.2	1,482	27.4
Resultado integral de financiamiento	2	38	0.1	263	0.9	(224)	(85.4)
Utilidad antes de impuestos	344	6,854	19.6	5,147	17.3	1,707	33.2
Total de impuestos a la utilidad	85	1,702	4.9	1,430	4.8	273	19.1
Utilidad neta consolidada	258	5,152	14.7	3,718	12.5	1,434	38.6
Participación no controladora	0	6	0.0	6	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	258	5,146	14.7	3,712	12.5	1,434	38.6
Depreciación y amortización	36	714	2.0	685	2.0	29	4.2
UAFIDA	381	7,607	21.7	6,096	20.5	1,512	24.8
Utilidad por acción	0.07	1.43		1.03		0.40	38.5
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad por acción	3,591	3,591		3,588			

(1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.95 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados de Situación Financiera consolidados

(Cifras en millones)	31 de Diciembre de 2020		31 de Diciembre de 2019
	(U. S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	383	7,646	9,628
Cuentas por cobrar, neto	462	9,214	9,295
Partes relacionadas	3	57	103
Impuesto por recuperar	31	624	782
Otros impuestos y otras cuentas por cobrar	65	1,291	637
Inventarios	561	11,194	9,438
Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados	15	304	0
Activos biológicos	15	292	915
Pagos anticipados	50	1,005	851
Total de activo circulante	1,585	31,627	31,650
Inventarios	299	5,960	4,991
Activos biológicos	245	4,895	2,719
Inversiones en asociadas	79	1,580	267
Propiedades, planta y equipo - Neto	510	10,169	6,945
Intangibles	774	15,447	14,230
Crédito mercantil	345	6,891	6,253
Activos por arrendamiento	118	2,352	2,046
Impuesto sobre la renta diferido	118	2,357	1,314
Beneficios a los empleados - Neto	12	235	251
Otros activos	3	68	59
Total del activo no circulante	2,504	49,955	39,075
Total de activo	4,090	81,582	70,725
Pasivo			
Senior Notes corto plazo	2	49	46
Cuentas por pagar	154	3,062	2,183
Partes relacionadas	8	170	68
Pasivo por arrendamiento	31	617	446
Otras cuentas por pagar	241	4,810	3,945
Total del pasivo a corto plazo	437	8,708	6,687
Senior Notes largo plazo	497	9,907	9,345
Pasivo por arrendamiento	92	1,844	1,703
Reserva ambiental	6	126	118
Otros pasivos de largo plazo	25	508	191
Impuesto sobre la renta diferido	288	5,743	4,089
Total del pasivo a largo plazo	909	18,129	15,445
Total del pasivo	1,345	26,837	22,133
Capital contable atribuible a la participación controladora	2,740	54,666	48,520
Participación no controladora	4	79	73
Total de capital contable	2,744	54,745	48,592
Total del pasivo y capital contable	4,090	81,582	70,725

(1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.95 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

Estados Consolidados de Flujos de Efectivo

(Cifras en millones)	Doce Meses Terminados en Diciembre 31, 2020		Doce Meses Terminados en Diciembre 31, 2019
	(U. S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Actividades de operación:			
Utilidad antes de impuestos	344	6,854	5,147
Ajuste de partidas que no implican flujos de efectivo:			
Depreciación y amortización	36	714	685
Pérdida en venta de propiedades, planta y equipo	3	55	95
Partidas que no implican flujo	12	243	(13)
Ingresos por intereses	(7)	(144)	(191)
Fluctuación cambiaria no realizada	(12)	(233)	(218)
Gastos por intereses	21	419	543
Método de Participación	(4)	(78)	0
Costo neto del período de beneficio a los empleados	4	70	31
Subtotal	<u>396</u>	<u>7,900</u>	<u>6,260</u>
(Aumento) disminución en:			
Cuentas por cobrar	(0)	(5)	(1,073)
Partes relacionadas	5	100	57
Otros impuestos y otras cuentas por cobrar	(28)	(565)	(99)
Inventarios	(102)	(2,042)	(2,970)
Activos biológicos	(84)	(1,668)	(872)
Pagos anticipados	(5)	(101)	(74)
Otros activos	16	317	294
Aumento (disminución) en:			
Cuentas por pagar	37	739	(371)
Otras cuentas por pagar	7	139	1,460
Beneficios a los empleados	(2)	(43)	18
Impuesto sobre la renta pagado o recuperable	(52)	(1,028)	(461)
Efectivo neto de actividades de operación	<u>188</u>	<u>3,746</u>	<u>2,369</u>
Actividades de inversión:			
Propiedades, planta y equipo	(178)	(3,544)	(2,038)
Intangibles	(5)	(92)	(189)
Inversión en Asociadas	(80)	(1,593)	0
Venta de The Cholula Food Company	0	0	266
Ingresos por intereses	7	144	191
Venta de propiedades, planta y equipo.	1	16	12
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de inversión	<u>(254)</u>	<u>(5,070)</u>	<u>(1,758)</u>
Actividades de financiamiento:			
Dividendos pagados	(27)	(544)	(1,962)
Recompra de acciones - Neta	6	115	155
Pago de principal e interes por arrendamiento	(20)	(393)	(251)
Adquisición de interes minoritario	0	0	(21)
Pago de intereses	(25)	(497)	(380)
Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de financiamiento	<u>(66)</u>	<u>(1,318)</u>	<u>(2,809)</u>
Disminución neta de efectivo y equivalentes de efectivo	<u>(132)</u>	<u>(2,642)</u>	<u>(1,998)</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año:			
A principios de año	483	9,628	12,028
Efectivo procedente de adquisición	1	13	
Fluctuación cambiaria en efectivo y equivalentes de efectivo	<u>32</u>	<u>647</u>	<u>(401)</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	<u><u>383</u></u>	<u><u>7,646</u></u>	<u><u>9,628</u></u>

(1)Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.95 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	CUERVO
Periodo cubierto por los estados financieros:	2020-01-01 al 2020-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2020-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	CUERVO
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Becle, S.A.B. de C. V. y sus subsidiarias, a las que nos referimos colectivamente como Becle, el Grupo o la Compañía, es una compañía de licores reconocida a nivel mundial y el mayor productor de tequila del mundo. La compañía fabrica, comercializa y vende licores reconocidos internacionalmente y bebidas alcohólicas y no alcohólicas listas para tomar. La marca de tequila insignia de Becle es José Cuervo Especial, pero la Compañía ha desarrollado otras marcas de tequila comercializadas internacionalmente, incluidas 1800 y Gran Centenario. Becle también distribuye varias categorías de bebidas alcohólicas además del tequila, incluyendo vodka, whiskey, ron y licores, y comercializa más de 30 marcas en México.

La Compañía opera en tres regiones: (i) Estados Unidos de América y Canadá, (ii) México (iii) y el resto del mundo (principalmente América Latina (LATAM), Europa, Medio Oriente y África (EMEA) y Asia Pacífico (APAC), y sus productos se venden en más de 85 países.

Las actividades de la Compañía en cada región son las siguientes:

- En México, la Compañía opera la mayor plantación privada de Agave Azul para controlar el proceso agrícola con el objetivo de asegurar un suministro suficiente de Agave Azul. El Grupo actualmente posee y opera dos destilerías de tequila y una planta de procesamiento y embotellado, todas ubicadas en el estado de Jalisco, que forman parte del territorio de la Denominación de Origen del Tequila.
- En los Estados Unidos de América y Canadá, la Compañía distribuye sus productos a través de sus subsidiarias, Proximo Spirits, Inc. (Proximo US) y Proximo Spirits Canadá, Inc. El Grupo posee tres destilerías (en Colorado, Nueva York y California), una planta embotelladora y un centro de distribución en Indiana, y un centro de distribución en Kentucky, Estados Unidos de América.
- En el resto del mundo, el Grupo distribuye a través de su subsidiaria, JC Master Distribution Limited, en la República de Irlanda. En Irlanda del Norte, The Old Bushmills Distillery Company Limited, se dedica a la destilación, maduración y el embotellado del whiskey irlandés Bushmills y otros whiskies irlandeses.

Becle está registrada en la Bolsa Mexicana de Valores y su domicilio se encuentra en Guillermo González Camarena 800, Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

Impacto COVID-19

A principios de 2020 se lanzó a nivel mundial una medida de emergencia de salud pública, derivada de la enfermedad respiratoria denominada COVID-19, que fue designada por la Organización Mundial de la Salud como pandemia. Debido a la pandemia de COVID-19, las economías del mundo se ven afectadas materialmente, con consecuencias directas para el crecimiento económico de la mayoría de los países, y por ende posible crisis financiera con alta volatilidad tanto en los mercados financieros globales, como en la estabilidad empresarial, laboral y social, y con un impacto significativo en los estados financieros de entidades de todo el mundo.

En 2020, la Compañía enfrentó efectivamente los desafíos relacionados con la pandemia COVID-19, principalmente por un desempeño sólido y continuo en Estados Unidos y Canadá, que ha generado un sólido crecimiento en volumen y ventas, y su estado favorable y liderazgo en el alto crecimiento de las categorías de Tequila y bebidas listas para servir han posicionado a la Compañía bien en el entorno actual. Por otro lado, las regiones de México y el Resto del Mundo (RoW) han disminuido sus operaciones en comparación con 2019 debido a un entorno macro desafiante, tendencias de consumo para llevar y restricciones de ventas, sin embargo, la Administración de la Compañía espera mejorar sus operaciones principalmente como resultado de la reducción de las restricciones de ventas en varios canales en estas regiones. Si bien los desafíos y la incertidumbre continúan por delante en estos tiempos sin precedentes, la Compañía confía en su capacidad para preinmunizar su cartera de marcas y mantener su estrategia de crecimiento a largo plazo.

El aumento en el nivel de incertidumbre causado por COVID-19 incrementa la necesidad de que la administración de la Compañía aplique su mejor juicio al evaluar el entorno económico y de mercado, así como su impacto en los supuestos utilizados para calcular estimaciones significativas, particularmente la estimación del monto recuperable de los activos intangibles de vida indefinida.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

<i>Institución</i>	<i>Analista</i>	<i>Correo electrónico</i>	<i>Teléfono</i>
Actinver SA	Enrique Méndoz	emendoza@actinver.com.mx	+52 (55) 1103 1193
Banco Santander S.A	Héctor Maya	hmmaya@santander.com.mx	52-55-5269-2859
Bank of America Merrill Lynch	Fernando Olvera	folvera@baml.com	52-55-5201-3473
Barclays	Benjamin M Theurer	benjamin.theurer@barclays.com	+52 (55) 52413322
BBVA	Pablo Abraham Peregrina	pablo.abraham@bbva.com	+52 55 5621 1390
Consumer Edge Research	Brett Cooper	bcooper@consumeredgeresearch.com	+1 (570) 877 2984
Credit Suisse	Marcella Recchia	marcella.recchia@credit-suisse.com	+55 (11) 37016312
GBM	Miguel Tortolero	matortolero@gbm.com.mx	+52 (55) 54807094
Invex	Giselle Mojica Plascencia	GMOJICA@invex.com	+52 (55) 5350 3333
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	andrea.f.teixeira@jpmorgan.com	+1 (212) 622 6735
Morgan Stanley	Ricardo Alves	ricardo.alves@morganstanley.com	+52 (55) 11 3048 6238
Scotia Capital	Felipe Ucros	felipe.ucros@scotiabank.com	+1 (212) 225 5098
Véctor Servicios Financieros	Marco Montañez Torres	mmontane@vector.com.mx	+52 (55) 5262 3706

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	7,646,318,000	9,628,169,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	12,191,198,000	11,668,458,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	303,739,000	0
Inventarios	11,193,822,000	9,438,092,000
Activos biológicos	291,882,000	915,393,000
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	31,626,959,000	31,650,112,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	31,626,959,000	31,650,112,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	5,959,914,000	4,990,747,000
Activos biológicos no circulantes	4,895,421,000	2,719,349,000
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	1,579,765,000	267,131,000
Propiedades, planta y equipo	10,169,488,000	6,944,677,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	2,351,770,000	2,046,169,000
Crédito mercantil	6,891,070,000	6,253,088,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	15,447,299,000	14,229,951,000
Activos por impuestos diferidos	2,357,279,000	1,313,978,000
Otros activos no financieros no circulantes	302,702,000	309,732,000
Total de activos no circulantes	49,954,708,000	39,074,822,000
Total de activos	81,581,667,000	70,724,934,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	3,231,988,000	2,251,098,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	48,833,000	46,131,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	617,268,000	445,582,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	4,809,558,000	3,944,604,000
Total provisiones circulantes	4,809,558,000	3,944,604,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	8,707,647,000	6,687,415,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	8,707,647,000	6,687,415,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	9,907,075,000	9,344,657,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	1,843,873,000	1,702,822,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	0
Otras provisiones a largo plazo	634,815,000	308,747,000
Total provisiones a largo plazo	634,815,000	308,747,000
Pasivo por impuestos diferidos	5,743,187,000	4,089,090,000
Total de pasivos a Largo plazo	18,128,950,000	15,445,316,000
Total pasivos	26,836,597,000	22,132,731,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	11,283,642,000	11,514,467,000
Prima en emisión de acciones	14,486,569,000	15,364,892,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	22,918,547,000	17,638,507,000
Otros resultados integrales acumulados	5,977,668,000	4,001,717,000
Total de la participación controladora	54,666,426,000	48,519,583,000
Participación no controladora	78,644,000	72,620,000
Total de capital contable	54,745,070,000	48,592,203,000
Total de capital contable y pasivos	81,581,667,000	70,724,934,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	35,036,139,000	29,704,781,000	10,729,026,000	10,434,413,000
Costo de ventas	16,790,114,000	14,039,147,000	5,544,659,000	5,122,293,000
Utilidad bruta	18,246,025,000	15,665,634,000	5,184,367,000	5,312,120,000
Gastos de venta	1,404,296,000	1,195,568,000	400,111,000	298,175,000
Gastos de administración	1,972,970,000	1,754,086,000	605,532,000	508,655,000
Otros ingresos	91,595,000	159,789,000	25,014,000	15,672,000
Otros gastos	8,067,742,000	7,465,629,000	3,062,894,000	2,482,865,000
Utilidad (pérdida) de operación	6,892,612,000	5,410,140,000	1,140,844,000	2,038,097,000
Ingresos financieros	506,403,000	265,782,000	123,043,000	151,949,000
Gastos financieros	544,809,000	528,551,000	129,640,000	135,227,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	6,854,206,000	5,147,371,000	1,134,247,000	2,054,819,000
Impuestos a la utilidad	1,702,162,000	1,429,518,000	214,973,000	625,455,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	5,152,044,000	3,717,853,000	919,274,000	1,429,364,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	5,152,044,000	3,717,853,000	919,274,000	1,429,364,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	5,146,020,000	3,712,022,000	915,827,000	1,421,256,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	6,024,000	5,831,000	3,447,000	8,108,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	1.43	1.04	0.26	0.40
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.43	1.04	0.26	0.4
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.43	1.04	0.26	0.4
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.43	1.04	0.26	0.4
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.43	1.04	0.26	0.4

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	5,152,044,000	3,717,853,000	919,274,000	1,429,364,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	33,243,000	25,713,000	33,243,000	25,713,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	33,243,000	25,713,000	33,243,000	25,713,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	2,521,389,000	(1,145,931,000)	(3,645,097,000)	(450,495,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	2,521,389,000	(1,145,931,000)	(3,645,097,000)	(450,495,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(551,750,000)	0	1,254,300,000	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(551,750,000)	0	1,254,300,000	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	(26,931,000)	(46,513,000)	(26,931,000)	(46,513,000)
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	(26,931,000)	(46,513,000)	(26,931,000)	(46,513,000)
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	1,942,708,000	(1,192,444,000)	(2,417,728,000)	(497,008,000)
Total otro resultado integral	1,975,951,000	(1,166,731,000)	(2,384,485,000)	(471,295,000)
Resultado integral total	7,127,995,000	2,551,122,000	(1,465,211,000)	958,069,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	7,121,971,000	2,545,291,000	(1,468,658,000)	949,960,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	6,024,000	5,831,000	3,447,000	8,109,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	5,152,044,000	3,717,853,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	1,702,162,000	1,429,518,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	714,459,000	685,425,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	1,166,000	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(233,175,000)	(217,910,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	54,928,000	94,625,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(78,482,000)	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(3,547,472,000)	(3,461,145,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	40,643,000	(1,064,089,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(248,671,000)	178,964,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	738,873,000	(370,718,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	166,496,000	1,506,859,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	35,698,000	(2,427,000)
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(653,375,000)	(1,220,898,000)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	4,498,669,000	2,496,955,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(419,044,000)	(543,243,000)
+ Intereses recibidos	(143,666,000)	(191,321,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	1,028,198,000	460,548,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	(19,139,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	3,745,849,000	2,369,190,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	1,592,995,000	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	15,653,000	12,006,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	3,544,310,000	2,038,090,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	91,807,000	189,204,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2020-01-01 - 2020-12-31	2019-01-01 - 2019-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	143,666,000	191,321,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	265,938,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(5,069,793,000)	(1,758,029,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	(114,980,000)	(155,278,000)
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	0	0
- Reembolsos de préstamos	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	393,320,000	251,045,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	543,535,000	1,962,221,000
- Intereses pagados	496,518,000	530,469,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	13,119,000	(20,967,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(1,305,274,000)	(2,609,424,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(2,629,218,000)	(1,998,263,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	647,367,000	(401,499,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(1,981,851,000)	(2,399,762,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	9,628,169,000	12,027,931,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	7,646,318,000	9,628,169,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	11,514,467,000	15,364,892,000	0	17,638,507,000	0	3,950,279,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	5,146,020,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	2,521,389,000	0	(551,750,000)	0
Resultado integral total	0	0	0	5,146,020,000	0	2,521,389,000	0	(551,750,000)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,106,441,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	(141,392,000)	0	0	272,705,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(89,433,000)	(878,323,000)	0	967,756,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(230,825,000)	(878,323,000)	0	5,280,040,000	0	2,521,389,000	0	(551,750,000)	0
Capital contable al final del periodo	11,283,642,000	14,486,569,000	0	22,918,547,000	0	6,471,668,000	0	(551,750,000)	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	(46,513,000)	0	0	97,951,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	(26,931,000)	0	0	33,243,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	(26,931,000)	0	0	33,243,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	(26,931,000)	0	0	33,243,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	(73,444,000)	0	0	131,194,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	4,001,717,000	48,519,583,000	72,620,000	48,592,203,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	5,146,020,000	6,024,000	5,152,044,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	1,975,951,000	1,975,951,000	0	1,975,951,000
Resultado integral total	0	0	0	0	1,975,951,000	7,121,971,000	6,024,000	7,127,995,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,106,441,000	0	1,106,441,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	131,313,000	0	131,313,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	1,975,951,000	6,146,843,000	6,024,000	6,152,867,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	5,977,668,000	54,666,426,000	78,644,000	54,745,070,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	14,587,615,000	0	4,974,051,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,712,022,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(1,023,772,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,712,022,000	0	(1,023,772,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,962,221,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	131,491,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(108,086,000)	(1,061,514,000)	0	1,169,600,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(108,086,000)	(1,061,514,000)	0	3,050,892,000	0	(1,023,772,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,514,467,000	15,364,892,000	0	17,638,507,000	0	3,950,279,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	194,397,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	(46,513,000)	0	0	(96,446,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	(46,513,000)	0	0	(96,446,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	(46,513,000)	0	0	(96,446,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	(46,513,000)	0	0	97,951,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	5,168,448,000	47,805,022,000	66,789,000	47,871,811,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	3,712,022,000	5,831,000	3,717,853,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(1,166,731,000)	(1,166,731,000)	0	(1,166,731,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(1,166,731,000)	2,545,291,000	5,831,000	2,551,122,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,962,221,000	0	1,962,221,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	131,491,000	0	131,491,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(1,166,731,000)	714,561,000	5,831,000	720,392,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	4,001,717,000	48,519,583,000	72,620,000	48,592,203,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	11,283,642,000	11,373,075,000
Capital social por actualización	0	141,392,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,492,437,000	1,505,529,396.32
Numero de funcionarios	165	161
Numero de empleados	7,160	5,950
Numero de obreros	755	725
Numero de acciones en circulación	3,591,176,301	3,588,126,416
Numero de acciones recompradas	0	31,513,275
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	714,459,000	685,425,000	174,519,000	220,491,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	35,036,139,000	29,704,781,000
Utilidad (pérdida) de operación	6,892,612,000	5,410,140,000
Utilidad (pérdida) neta	5,152,044,000	3,717,853,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	5,146,020,000	3,712,022,000
Depreciación y amortización operativa	714,459,000	685,425,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
Senior notes	SI	2015-05-13	2025-03-13			48,833,000					9,907,075,000				
TOTAL					0	48,833,000	0	0	0	0	9,907,075,000	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					0	48,833,000	0	0	0	0	9,907,075,000	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
Servicios de publicidad, mercadotecnia y promoción	NO	2020-12-31	2021-01-31			46,357,000	0		0		0	610,026,000			
Servicios Administrativos	NO	2020-12-31	2021-01-31			13,783,000						130,707,000			
Otros Servicios	NO	2020-12-31	2021-01-31			973,412,000						569,414,000			
Insumos y otros materiales	NO	2020-12-31	2021-01-31			280,414,000						438,324,000			
TOTAL					0	1,313,966,000	0	0	0	0	0	1,748,471,000	0	0	0
Total proveedores															
TOTAL					0	1,313,966,000	0	0	0	0	0	1,748,471,000	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos															
TOTAL					0	1,362,799,000	0	0	0	9,907,075,000	0	1,748,471,000	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	90,658,000	1,808,511,000	404,000	8,062,000	1,816,573,000
Activo monetario no circulante	61,113,000	1,219,129,000	321,000	6,411,000	1,225,540,000
Total activo monetario	151,771,000	3,027,640,000	725,000	14,473,000	3,042,113,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	40,638,000	810,674,000	931,000	18,575,000	829,249,000
Pasivo monetario no circulante	500,000,000	9,974,350,000	0	0	9,974,350,000
Total pasivo monetario	540,638,000	10,785,024,000	931,000	18,575,000	10,803,599,000
Monetario activo (pasivo) neto	(388,867,000)	(7,757,384,000)	(206,000)	(4,102,000)	(7,761,486,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
México				
Nuevo Producto	6,618,850,000			6,618,850,000
Estados Unidos de América				
Nuevo Producto			24,630,619,000	24,630,619,000
Resto del Mundo				
Nuevo Producto			3,786,670,000	3,786,670,000
TOTAL	6,618,850,000	0	28,417,289,000	35,036,139,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	7,646,318,000	9,628,169,000
Total efectivo	7,646,318,000	9,628,169,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	7,646,318,000	9,628,169,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	9,213,715,000	9,294,939,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	57,214,000	103,294,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	1,004,644,000	850,902,000
Total anticipos circulantes	1,004,644,000	850,902,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	1,291,220,000	637,217,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	624,405,000	782,106,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	12,191,198,000	11,668,458,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	128,658,000	173,332,000
Suministros de producción circulantes	6,940,749,000	5,035,458,000
Total de las materias primas y suministros de producción	7,069,407,000	5,208,790,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	4,071,671,000	4,181,992,000
Piezas de repuesto circulantes	52,744,000	47,310,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	11,193,822,000	9,438,092,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	1,579,765,000	267,131,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	1,579,765,000	267,131,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	1,220,653,000	647,344,000
Edificios	1,457,398,000	1,052,226,000
Total terrenos y edificios	2,678,051,000	1,699,570,000
Maquinaria	2,120,692,000	1,971,657,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	172,744,000	161,116,000
Total vehículos	172,744,000	161,116,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	44,468,000	36,227,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	3,553,177,000	1,670,295,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,600,356,000	1,405,812,000
Total de propiedades, planta y equipo	10,169,488,000	6,944,677,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	15,174,858,000	14,003,843,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	272,441,000	226,108,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	15,447,299,000	14,229,951,000
Crédito mercantil	6,891,070,000	6,253,088,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	22,338,369,000	20,483,039,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	3,062,437,000	2,182,716,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	169,551,000	68,382,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	3,231,988,000	2,251,098,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	48,833,000	46,131,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	48,833,000	46,131,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	9,907,075,000	9,344,657,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	9,907,075,000	9,344,657,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	634,815,000	308,747,000
Otras provisiones a corto plazo	4,809,558,000	3,944,604,000
Total de otras provisiones	5,444,373,000	4,253,351,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	5,866,056,000	3,950,279,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	(19,582,000)	(46,513,000)
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	131,194,000	97,951,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	5,977,668,000	4,001,717,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	81,581,667,000	70,724,934,000
Pasivos	26,836,597,000	22,132,731,000
Activos (pasivos) netos	54,745,070,000	48,592,203,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	31,626,959,000	31,650,112,000
Pasivos circulantes	8,707,647,000	6,687,415,000
Activos (pasivos) circulantes netos	22,919,312,000	24,962,697,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	35,036,139,000	29,704,781,000	10,729,026,000	10,434,413,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	35,036,139,000	29,704,781,000	10,729,026,000	10,434,413,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	143,666,000	191,321,000	20,113,000	41,529,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	58,549,000	74,461,000	(201,258,000)	110,420,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	304,188,000	0	304,188,000	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	506,403,000	265,782,000	123,043,000	151,949,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	544,809,000	528,551,000	129,640,000	135,227,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	544,809,000	528,551,000	129,640,000	135,227,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	1,152,060,000	796,390,000	(335,129,000)	521,366,000
Impuesto diferido	550,102,000	633,128,000	550,102,000	104,089,000
Total de Impuestos a la utilidad	1,702,162,000	1,429,518,000	214,973,000	625,455,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Bases de preparación

Los estados financieros consolidados adjuntos se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus Interpretaciones (IFRIC) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB). De acuerdo con los cambios a las Reglas para Empresas Públicas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía debe preparar sus estados financieros utilizando las NIIF como marco regulatorio para propósitos contables.

Los estados financieros consolidados se han preparado sobre la base del costo histórico, excepto por: (1) los activos netos de beneficios definidos que se miden al valor razonable; (2) Inversiones que anteriormente habían sido reconocidas como Asociadas, y que ahora se reconocen a su valor razonable a través de otros resultados integrales (OCI); (3) instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados; y (4) activos biológicos medidos a valor razonable menos los costos a incurrir para su venta.

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y las estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

Traducción por conveniencia a dólares estadounidenses (\$) - información complementaria

Los estados financieros consolidados se expresan en miles de pesos mexicanos (\$) y se redondean a miles a menos que se indique lo contrario. Sin embargo, únicamente para conveniencia de los lectores, el estado consolidado de situación financiera, el estado consolidado de resultados integrales y los estados de flujos de efectivo consolidados para el año terminado el 31 de diciembre de 2020, se convirtieron a dólares estadounidenses al tipo de cambio de \$19.9487 por dólar estadounidense, según lo publicado por el Banco de México el 31 de diciembre de 2020. Dicha conversión no debe interpretarse como una representación de que los montos en pesos mexicanos representan, o han sido o podrían ser convertidos a dólares estadounidenses a ese o cualquier otro tipo de cambio, de acuerdo con la NIC 21.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Al aplicar las políticas contables de la Compañía, la gerencia realiza juicios, estimaciones y suposiciones que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Las estimaciones y supuestos relacionados se basan en la experiencia histórica y otros factores considerados relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Las estimaciones y los supuestos se analizan de forma continua. Las revisiones a las estimaciones se reconocen prospectivamente.

Las políticas contables críticas, que la Compañía considera son de mayor complejidad y/o particularmente sujetas al ejercicio de juicios, son las siguientes:

Reconocimiento de activos por impuestos diferidos

El juicio utilizado por la administración se utiliza para determinar si se requiere una estimación sobre la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos. La administración también es responsable de las estimaciones de impuestos

corporativos por pagar o por cobrar. El Grupo debe calcular el impuesto sobre la renta en cada una de las jurisdicciones en las que opera. Se requiere que la administración calcule el monto que debe reconocerse como un impuesto pasivo o activo en muchos países que están sujetos a auditorías tributarias que por su naturaleza a menudo son complejas y pueden tomar varios años para resolverse. Los cálculos fiscales y las disposiciones tributarias se basan en el juicio y la interpretación de la administración de la legislación fiscal específica del país y la probabilidad de pago. Sin embargo, los pasivos fiscales reales podrían diferir de la provisión y, en tal caso, el Grupo estaría obligado a realizar un ajuste en un período posterior que podría tener un impacto significativo en las utilidades acumuladas del Grupo para el año. La evaluación de la recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos requiere que se hagan juicios con respecto a la disponibilidad de ingresos acumulables futuros basados en proyecciones de 3 a 5 años.

Combinación de negocios - asignación del precio de compra

Para las combinaciones de negocios, las NIIF requieren que se realice un cálculo del valor razonable asignando el precio de compra al valor razonable de los activos y pasivos adquiridos. Cualquier diferencia entre la contraprestación pagada y el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos se reconoce como crédito mercantil o ingreso en resultados si es una ganancia. El cálculo del valor razonable se realiza en la fecha de adquisición.

Debido a la naturaleza del valor razonable en la fecha de adquisición, la asignación del precio de compra y las mediciones del valor razonable requieren juicios significativos basados en una amplia gama de variables complejas a la fecha de adquisición. La gerencia utiliza toda la información disponible para hacer determinaciones del valor razonable.

Estimación de la vida útil de marcas registradas y otros activos intangibles de vida indefinida

La Compañía evalúa el valor recuperable de los activos intangibles con una vida indefinida al final de cada período. Esa evaluación se realiza mediante pruebas anuales de deterioro, o cuando surgen indicios de deterioro. La determinación del valor recuperable de los activos intangibles con una vida indefinida implica juicios importantes, como la estimación de los resultados futuros y la tasa de descuento aplicada a las proyecciones. La administración de la Compañía considera que las proyecciones utilizadas para determinar que el valor recuperable refleja razonablemente las condiciones económicas que prevalecen en el entorno operativo de la Compañía.

Determinación del valor razonable de los activos biológicos.

La NIC 41 requiere que todos los activos biológicos se valúen utilizando un cálculo de valor razonable que requiere que la administración realice juicios y supuestos. La Compañía considera que sus activos biológicos maduros pueden medirse a su valor razonable utilizando el enfoque de ingresos, considerando que el único mercado existente es para las plantas que han alcanzado las especificaciones para su cosecha, caracterizadas por el contenido de azúcar y el peso promedio. El Agave Azul crece a diferente ritmo y puede haber una considerable dispersión en la calidad y el peso de las plantas, lo que afecta su precio. Además, dadas las tendencias de los precios del agave, a veces podría haber más demanda que las plantas disponibles y viceversa, lo que puede aumentar / disminuir los precios y, por lo tanto, el valor razonable. El ciclo de madurez del agave oscila entre seis y ocho años; en base a esto, la Compañía considera que, en promedio, una planta con más de cinco años es susceptible de ser cosechada o comercializada y, en consecuencia, estas plantas se miden al valor razonable con la metodología explicada anteriormente. Los activos biológicos inmaduros se contabilizan al costo histórico, que se aproxima al valor razonable, dado que el precio que se pagaría por los activos biológicos inmaduros sería muy similar a su costo. Para activos biológicos maduros, una variación de +/- 1% en la tasa de descuento o una variación de +/- 10% del precio de compra sería irrelevante.

Determinación del plazo del arrendamiento

Al determinar el plazo del arrendamiento, la Administración considera todos los hechos y circunstancias que crean un incentivo económico para ejercer una opción de extensión. Las opciones de extensión (o períodos posteriores a las opciones de rescisión) solo se incluyen en el plazo del arrendamiento si existe una certeza razonable de que el arrendamiento se extenderá (o no terminará). Para los arrendamientos de terrenos de plantaciones de agave, los plazos de arrendamiento están alineados con el período estimado de cosecha.

Estimaciones del valor razonable

Los instrumentos financieros en el estado de situación financiera se registran a su valor razonable con base en la

siguiente jerarquía.

- Los valores razonables de Nivel 1 se derivan de los precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para pasivos o activos idénticos.
- Los valores razonables del Nivel 2 se derivan de indicadores diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, pero que incluyen indicadores que son observables directamente a los precios cotizados o indirectamente derivados de estos precios; y
- Los valores razonables de Nivel 3 se derivan de técnicas de valuación que incluyen indicadores para activos o pasivos que no se basan en información de mercado observable.

31 de diciembre del 2020	Valor en libros (costo amortizado)	Valor razonable con cambios en resultados	Valor razonable		
			Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
<i>Activos financieros:</i>					
Equivalentes de efectivo		\$ 2,840,570	\$ 2,840,570		
Cuentas por cobrar	\$ 9,213,715				
Partes relacionadas	57,214				
Otros impuestos y cuentas por cobrar	1,291,221				
Instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados		303,739			303,739
Inversiones de capital a valor razonable		11,969		11,969	
<i>Pasivos financieros:</i>					
Senior Notes	\$9,955,908				162,360
Cuentas por pagar	3,062,436				
Partes relacionadas	169,551				
Otras cuentas por pagar	4,809,560				
Otros pasivos a largo plazo	367,964	140,437			140,437

31 de diciembre del 2019	Valor en libros (costo amortizado)	Valor razonable con cambios en resultados	Valor razonable		
			Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
<i>Activos financieros:</i>					
Equivalentes de efectivo			\$ 710,923		
Cuentas por cobrar	\$ 9,294,939				
Partes relacionadas	103,294				
Otros impuestos y cuentas por cobrar	637,217				
Inversiones de capital a valor razonable		36,748		36,748	
<i>Pasivos financieros:</i>					
Senior Notes	\$ 9,390,788				162,360
Cuentas por pagar	2,182,716				
Partes relacionadas	68,382				
Otras cuentas por pagar	3,944,604				
Otros pasivos a largo plazo	28,463	162,360			162,360

* Valor razonable a través de otros resultados integrales.

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, no hubo transferencias entre los niveles 1 y 2.

Los cambios en los otros pasivos a largo plazo son los siguientes:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Saldo inicial al 1 de enero	\$ (8,139)	\$ (162,360)	\$ (301,204)
Aumento	1,099	21,923	138,844
Saldo al 31 de diciembre	\$ (7,040)	\$ (140,437)	\$ (162,360)

Impuesto sobre la renta diferido

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Saldo inicial al 1 de enero	\$ 2,512	\$ 50,114	\$ 74,479
Disminución del impuesto sobre la renta diferido	(280)	(5,590)	(24,365)
Saldo al 31 de diciembre	\$ 2,232	\$ 44,524	\$ 50,114

Cambios de otros pasivos a largo plazo - Neto de impuesto

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Disminución	\$ 1,099	\$ 21,923	\$ 138,844
Disminución del impuesto sobre la renta diferido	(280)	(5,590)	(24,365)
Cambios de otros pasivos a largo plazo	\$ 819	\$ 16,333	\$ 114,479

	Costo amortizado	Valor razonable con cambios en resultados	Total
31 de diciembre de 2020			
Activos financieros:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 7,646,318		\$ 7,646,318
Cuentas por cobrar	9,213,715		9,213,715
Partes relacionadas	57,214		57,214
Instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados		303,739	57,214
Instrumentos de capital a valor razonable		11,969 *	11,969
Pasivos financieros:			
Senior Notes	\$ 9,955,908		\$ 9,955,908
Cuentas por pagar	3,062,436		3,062,436
Partes relacionadas	169,551		169,551
Otras cuentas por pagar	4,809,560		4,809,560
Otros pasivos a largo plazo	367,964	140,437	508,401

	Costo amortizado	Valor razonable con cambios en resultados	Total
<u>31 de diciembre de 2019</u>			
Activos financieros:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 9,628,169		\$ 9,628,169
Cuentas por cobrar	9,294,939		9,294,939
Partes relacionadas	103,294		103,294
Instrumentos de capital a valor razonable		36,748 *	36,748
Pasivos financieros:			
Senior Notes	\$ 9,390,788		\$ 9,390,788
Cuentas por pagar	2,182,716		2,182,716
Partes relacionadas	68,382		68,382
Otras cuentas por pagar	3,944,604	-	3,944,216
Otros pasivos a largo plazo	28,463	162,360	190,823

* Valor razonable a través de otros resultados integrales.

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera para el Grupo si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales y surge principalmente de las cuentas por cobrar del Grupo y los depósitos bancarios del Grupo en instituciones financieras. El importe en libros de los activos financieros representa la exposición crediticia máxima.

Si los mayoristas reciben una calificación independiente, se utilizan estas calificaciones. De lo contrario, si no hay una calificación independiente, el área de administración de riesgos evalúa la calidad crediticia del cliente, teniendo en cuenta su posición financiera, experiencia pasada y otros factores. Los límites de riesgo individuales se establecen en función de las calificaciones internas o externas de acuerdo con los límites establecidos por el Consejo de Administración. El cumplimiento de los límites de crédito por parte de los mayoristas es monitoreado regularmente por la gerencia.

Para algunas cuentas por cobrar, el Grupo puede obtener garantías en forma pagarés a los que se puede recurrir si la contraparte está en incumplimiento de conformidad con los términos del acuerdo. El Grupo aplica el enfoque simplificado de la NIIF 9 para medir la ECL que utiliza una estimación de pérdidas esperadas de por vida para todas las cuentas por cobrar.

Cuentas por cobrar

La exposición del Grupo al riesgo de crédito está influenciada principalmente por las características individuales de cada cliente. Más del 75% de ellos han mantenido relaciones de negocios con el Grupo durante varios años, y no se ha reconocido ninguna pérdida por deterioro contra estos clientes. Al monitorear los riesgos crediticios, los clientes se agrupan de acuerdo con sus características crediticias, incluido si son mayoristas, minoristas o clientes finales, y su ubicación geográfica, industria, años en el negocio, madurez y dificultades financieras anteriores. Ocasionalmente, el Grupo exige garantías en los mercados EMEA y APAC en relación con los adeudos comerciales.

Sobre esa base, la estimación de pérdidas crediticias se determinó de la siguiente manera:

31 de diciembre 2020	Al corriente y hasta 60 días vencidos	Más de 60 días de vencimiento	Más de 90 días de vencimiento	Más de 120 días de vencimiento	Total
Porcentaje de pérdida esperada	2.60%	5.11%	14.17%	14.92%	
Importe en libros bruto - cuentas por cobrar	\$ 9,015,911	\$ 95,310	\$ 188,858	\$ 22,429	\$ 9,322,508
Estimación de pérdidas crediticias	(4,876)	(9,182)	(6,600)	(88,135)	\$ (108,793)

31 de diciembre 2019	Al corriente y hasta 60 días vencidos	Más de 60 días de vencimiento	Más de 90 días de vencimiento	Más de 120 días de vencimiento	Total
Porcentaje de pérdida esperada	1.55%	6.90%	13.06%	14.22%	
Importe en libros bruto - cuentas por cobrar	\$ 9,073,641	\$ 92,964	\$ 132,419	\$ 67,469	\$ 9,366,493
Estimación de pérdidas crediticias	(20,439)	(5,196)	(1,726)	(44,193)	(71,554)

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Importe bruto en libros de cuentas por cobrar	\$ 467,324	\$ 9,322,509	\$ 9,366,493
Menos: estimación de pérdidas crediticias	(5,454)	(108,793)	(71,554)
	\$ 461,870	\$ 9,213,716	\$ 9,294,939

La conciliación de la estimación de pérdidas crediticias es la siguiente:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Saldo inicial al 1 de enero de	\$ 3,587	\$ 71,554	\$ 74,825
Aumento reconocido en resultados durante el año	2,189	43,672	8,453
Cuentas por cobrar canceladas durante el año como incobrables	(460)	(9,183)	(11,348)
Efectos cambiarios	138	2,750	(376)
Saldo final al 31 de diciembre de	\$ 5,454	\$ 108,793	\$ 71,554

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar por tipo de contraparte es la siguiente:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Mayoristas	\$ 374,388	\$ 7,468,557	\$ 6,921,335
Minoristas	87,282	1,741,169	2,418,053
Otros	5,654	112,783	27,105
Total	\$ 467,324	\$ 9,322,509	\$ 9,366,493

Al 31 de diciembre de 2020, el cliente más importante del Grupo representaba el 16.8% del valor total de las cuentas por cobrar comerciales (9.5% al 31 de diciembre de 2019).

El Grupo no tiene clientes clasificados como de “alto riesgo”, para los cuales se hayan aplicado condiciones especiales de crédito.

En México y el resto del mundo, la Compañía distribuye directamente a los canales, autoservicios, clubes de precios, mayoristas y tiendas de conveniencia a través de su propia fuerza de ventas, cubriendo un alto porcentaje de las tiendas que venden bebidas alcohólicas en el país. Además, la fuerza de promoción llega a las 2,630 tiendas principales y mayoristas de autoservicio para controlar la exhibición y promoción en el punto de venta.

En los Estados Unidos de América, existe un sistema de tres niveles implementado por las leyes federales y estatales, que limita la naturaleza y el alcance de las relaciones entre bebidas alcohólicas, proveedores, mayoristas y minoristas. Estas leyes y disposiciones prohíben las transacciones y relaciones que son comunes en la industria de bebidas alcohólicas en otras jurisdicciones legales, así como en otros sectores de consumo en los Estados Unidos de América. En 23 estados, la Compañía distribuye principalmente a través de mayoristas asociados con tres redes de distribuidores principales, en 10 estados la Compañía distribuye a través de distribuidores independientes, y en los 17 estados restantes (y ciertas jurisdicciones locales), el estado (o la autoridad local relevante) controla la distribución de bebidas alcohólicas destiladas.

En los países donde la Compañía actualmente no tiene la capacidad de operar un modelo de distribución directa, en términos generales, la estrategia de distribución de la Compañía consiste en celebrar acuerdos de distribución en cada país.

El Grupo utiliza una matriz para medir la ECL de mayoristas, minoristas y otros bajo un enfoque de portafolio de clientes. Los porcentajes de deterioro se calculan por separado para exposiciones en diferentes segmentos en función de las características comunes de riesgo de crédito, región geográfica, duración de la relación con el cliente y tipo de producto adquirido.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Virginia Black

La Compañía, a través de su subsidiaria Proximo US, posee una participación accionaria del 18.6% en Virginia Black (VB), una compañía de responsabilidad limitada domiciliada en Delaware. Proximo US adquirió esta participación accionaria de conformidad con un acuerdo de suscripción y un acuerdo de sociedad de responsabilidad limitada enmendado y modificado celebrado el 8 de enero de 2016, y al mismo tiempo, Proximo US celebró un acuerdo de licencia y distribución con VB en virtud del cual Proximo US acordó producir, comercializar, promover y distribuir los productos de VB, y participar en un acuerdo de participación en las utilidades con VB.

Con base en el análisis de la Administración, efectuado a la fecha de adquisición, Proximo US concluyó que no controlaba unilateralmente a VB, pero tenía influencia significativa a través de su poder para participar en las decisiones financieras y operativas de VB, de acuerdo con la NIC 28 y, en consecuencia, Proximo US registró su inversión en VB utilizando el método de participación.

El 23 de octubre de 2019, VB y Proximo US celebraron un acuerdo de liquidación y liberación (el Acuerdo de Liquidación), como parte de lo cual, Proximo US acordó rescindir y renunciar a muchos derechos que evidenciaban que Proximo US tenía influencia significativa sobre VB. Como resultado del Acuerdo de Liquidación, la Compañía evaluó si dejó de tener influencia significativa sobre VB y concluyó que Proximo US debía descontinuar la utilización del método de participación para valorar su inversión en VB. La administración concluyó que determinar el valor en libros era la mejor estimación del valor razonable de la inversión y, como tal, no se reconoció ninguna ganancia o pérdida por la pérdida de influencia significativa. La administración determinó además que la pérdida de influencia significativa sobre VB daba como resultado que esta inversión calificara como instrumento de capital y en consecuencia debía ser valuado de acuerdo con la NIIF 9.

En 2019, la Administración realizó un análisis del valor razonable y determinó que el valor razonable de la inversión de la Compañía en VB fue de US\$1.95 millones (\$36,748), el cual, comparado con el valor en libros (US\$4.4 millones, \$83,261) a la misma fecha, resultó en una pérdida que se registró en OCI de US\$2.45 millones (\$46,513). Al 31 de diciembre de 2020, el valor razonable de la inversión de la Compañía en VB fue de US\$0.6 millones (\$11,969).

Eire Born Spirits, LLC

Al 31 de diciembre de 2020 y de 2019, el Grupo mantiene una inversión del capital social de EBS, la cual asciende a \$1,564,892 y de \$226,142, respectivamente.

El Grupo posee otras inversiones menores por \$4,484 y \$4,241, al 31 de diciembre de 2020 y 2019, respectivamente.

g

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020, la compañía no tiene activos disponibles para la venta

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta o tiene derecho a rendimientos variables de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido al Grupo. Son des-consolidadas desde la fecha en que el control termina.

El Grupo utiliza el método de compra para reconocer las adquisiciones de negocios.

Las transacciones intercompañía, los saldos y ganancias no realizadas en transacciones entre Compañías del Grupo son eliminados. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas a menos que la transacción proporcione evidencia de un deterioro del activo transferido. Cuando es necesario, las políticas contables se han modificado en las subsidiarias para ser consistentes con las políticas adoptadas por la Compañía.

La participación no controladora en las utilidades y en el capital de las subsidiarias se muestra por separado en el estado consolidado de resultados integrales, en el estado consolidado de cambios en el capital contable y en el estado de situación financiera, respectivamente.

El siguiente es un resumen de la participación accionaria de la Compañía en las principales subsidiarias al 31 de diciembre de 2020 y 2019:

Compañía	% de participación	Actividad
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	100%	Fabricación, venta y comercialización en México y en todo el mundo.
Sunrise Spirits Holding, Inc. (Proximo US)	100%	Fabricación, venta y comercialización en los Estados Unidos de América.
JC Overseas, Ltd (incluye la subsidiaria the Old Bushmills Distillery Company Limited)	100%	Producción, fabricación, maduración y envasado de whisky irlandés y otras bebidas espirituosas y venta en EMEA y APAC.
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	100%	Actividades agrícolas para operar las plantaciones de agave azul
Empresas proveedoras de servicios	Varios*	Compañías prestadoras de servicios.

El 14 de febrero de 2020, la Compañía adquirió una participación del 10% (\$10,361) en Icon Spirits, S.L. (Icon Spirits), un distribuidor de bebidas espirituosas con sede en Barcelona, España. El 18 de septiembre de 2020, la Compañía adquirió una participación adicional del 50% (\$62,301) para alcanzar una participación acumulada del 60% (\$72,662) y, a partir de esa fecha, la Compañía tiene control sobre Icon Spirits, S.L.

Asociadas

Las asociadas son todas las entidades sobre las cuales el Grupo ejerce influencia significativa pero no control o control conjunto. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación, después de haberse reconocido inicialmente al costo.

Método de participación

Bajo el método de participación, las inversiones se reconocen inicialmente al costo y luego son ajustadas para reconocer la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de la subsidiaria en resultados y en los movimientos en otros resultados integrales (OCI) de la subsidiaria. Los dividendos recibidos o por cobrar de las asociadas se reconocen como una reducción en el importe en libros de la inversión. Cuando la participación del Grupo en las pérdidas de una subsidiaria o asociada iguala o excede su participación en dicha entidad, el Grupo no reconoce pérdidas adicionales, a menos que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos en por cuenta del negocio conjunto.

Las utilidades no realizadas en transacciones entre el Grupo y sus asociadas son eliminadas hasta el monto del interés del Grupo en el negocio conjunto. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción proporcione evidencia de un deterioro del activo transferido. Las políticas contables de las inversiones contabilizadas bajo el método de participación han cambiado cuando ha sido necesario para asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por el Grupo.

El valor en libros de las inversiones registradas por el método de participación se evalúa anualmente por posible deterioro.

Cambios en el porcentaje de participación

Cuando el Grupo deja de contabilizar una inversión debido a una pérdida de influencia significativa, cualquier participación retenida en la entidad se vuelve a medir a su valor razonable, con el cambio en el valor en libros reconocido en resultados. Este valor razonable se convierte en el importe en libros inicial para efectos de contabilizar posteriormente la participación retenida como un activo financiero. Además, cualquier monto previamente reconocido en OCI con respecto a esa entidad se contabiliza como si el Grupo hubiera dispuesto directamente de los activos o pasivos relacionados. Esto puede significar que las cantidades previamente reconocidas en OCI se reclasifiquen en resultados.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados adjuntos se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus Interpretaciones (IFRIC) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB). De acuerdo con los cambios a las Reglas para Empresas Públicas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía debe preparar sus estados financieros utilizando las NIIF como marco regulatorio para propósitos contables.

Los estados financieros consolidados se han preparado sobre la base del costo histórico, excepto por: (1) los activos netos de beneficios definidos que se miden al valor razonable; (2) Inversiones que anteriormente habían sido reconocidas como Asociadas, y que ahora se reconocen a su valor razonable a través de otros resultados integrales (OCI); (3) instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados; y (4) activos biológicos medidos a valor razonable menos los costos a incurrir para su venta.

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucren un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y las estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

Traducción por conveniencia a dólares estadounidenses (\$) - información complementaria

Los estados financieros consolidados se expresan en miles de pesos mexicanos (\$) y se redondean a miles a menos que se indique lo contrario. Sin embargo, únicamente para conveniencia de los lectores, el estado consolidado de situación financiera, el estado consolidado de resultados integrales y los estados de flujos de efectivo consolidados para el año terminado el 31 de diciembre de 2020, se convirtieron a dólares estadounidenses al tipo de cambio de \$19.9487 por dólar estadounidense, según lo publicado por el Banco de México el 31 de diciembre de 2020. Dicha conversión no debe interpretarse como una representación de que los montos en pesos mexicanos representan, o han sido o podrían ser convertidos a dólares estadounidenses a ese o cualquier otro tipo de cambio, de acuerdo con la NIC 21.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

Los activos biológicos en poder de la Compañía consisten en plantas de Agave Azul Tequilana Weber (Agave Azul). Las plantas, que se cultivan en terrenos arrendados, se utilizan para la posterior producción de tequila bajo las marcas propias de la Compañía, que se comercializan tanto en el mercado interno como en el extranjero. El ciclo de madurez del agave oscila entre seis y ocho años; basado en esto, los activos biológicos se clasifican como maduros e inmaduros. Los activos biológicos maduros son aquellos que han alcanzado especificaciones para ser cosechables y son susceptibles de ser cosechados o comercializados; en consecuencia, estas plantas se miden al valor razonable (basado en el valor presente de los flujos de efectivo futuros descontados a una tasa determinada por el mercado) menos los costos de venta. Los costos de venta incluyen los costos incrementales de venta, principalmente los costos estimados de cosecha por kilogramo, pero excluyen los costos de transporte al mercado y el impuesto sobre la renta. Los activos biológicos inmaduros son plantas que no han alcanzado el punto de madurez porque su rendimiento y peso de contenido de azúcar no es suficiente para ser cosechado y no existe un mercado activo para tales plantas; en consecuencia, la Compañía contabiliza estos activos a su costo histórico acumulado, que incluye principalmente: estudios físicos y químicos para preparar la tierra, costos laborales, fertilizantes, monitoreo de plagas, poda de plantas, selección y plantación de plantas jóvenes y depreciación del derecho de uso de los activos de las plantaciones de agave; el monto así determinado se aproxima al valor razonable.

Los costos por préstamos se incluyen como parte de los activos biológicos.

Los activos biológicos se clasifican como corrientes si se van a cosechar dentro de un año; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

La Compañía considera los activos biológicos hasta que se cosechan las plantas. Cualquier procesamiento o transformaciones futuras después del punto de cosecha se contabilizan como inventario. Las plantas cosechadas se transfieren al inventario al valor razonable menos los costos de venta cuando se cosechan.

La NIC 41 "Agricultura" requiere que los cambios en el valor razonable resultantes del crecimiento biológico se presenten en el estado de resultados integrales. Estos efectos de valuación no han sido materiales y, por lo tanto, no se han registrado en los períodos presentados.

El valor razonable determinado para los activos biológicos se clasifica como nivel 3 en la jerarquía del valor razonable.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

El 6 de mayo de 2015, la Compañía emitió Senior Notes por un monto total de US\$500 millones, con intereses del 3.75% que se pagarán semestralmente en mayo y noviembre de cada año y con vencimiento en 2025. Los Senior Notes fueron objeto de una oferta privada a inversionistas institucionales calificados en los Estados Unidos de América, como se define en la Regla 144A, y otros mercados extranjeros bajo la Regla 144A y la Regulación S de la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América y están garantizados por ciertas subsidiarias de Becele. Además, la Compañía presentó una solicitud para cotizar los Senior Notes en la Bolsa de Valores de Irlanda y utilizó los fondos obtenidos para refinanciar un crédito puente contratado para adquirir las acciones de Bushmills.

Los Senior Notes establecen ciertas obligaciones y restricciones para realizar ciertas transacciones, que incluyen: i) gravámenes; ii) transacciones de venta y arrendamiento en su modalidad de subarrendador; iii) consolidaciones, fusiones o ventas; iv) transacciones importantes de financiamiento; v) requisitos de envío de reportes periódicos; y vi) información financiera auditada, entre otros. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía cumple con estas obligaciones.

La deuda a largo plazo incluye \$9,974,350 (monto principal) neto del costo de emisión de deuda por \$67,275 reducido por su reconocimiento al costo amortizado.

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Monto del principal	\$ 496,628	\$ 9,907,075	\$ 9,344,657
Intereses devengados por pagar	2,448	48,833	46,131
Total	499,076	9,955,908	9,390,788
Menos pagos de corto plazo	2,448	48,833	46,131
Deuda a largo plazo	<u>\$ 501,523</u>	<u>\$ 10,004,741</u>	<u>\$ 9,436,919</u>

La conciliación de la deuda requerida por la NIC 7 “Estado de flujo de efectivo” es la siguiente:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Saldo inicial de deuda e intereses	\$ 470,747	\$ 9,390,788	\$ 9,793,196
Fluctuación por tipo de cambio	28,210	562,762	(418,448)
Intereses acumulados	21,006	419,044	375,771
Intereses pagados	(20,888)	(416,686)	(359,731)
Saldo final de deuda e intereses	<u>\$ 499,076</u>	<u>\$ 9,955,908</u>	<u>\$ 9,390,788</u>

Los vencimientos correspondientes a la porción a largo plazo del monto del principal al 31 de diciembre de 2020 son los siguientes:

	Importe en US	Importe
2021	\$ -	\$ -
2022		
2023		
2024		
2025	<u>496,628</u>	<u>9,907,075</u>
	<u>\$ 496,628</u>	<u>\$ 9,907,075</u>

El valor razonable de los Senior Notes es el siguiente:

Fecha de vencimiento	31 de diciembre de			
	2020	2019	2020	2019
	Valor en libros	Valor razonable ⁽¹⁾	Valor en libros	Valor razonable ⁽¹⁾
Mayo 2025	<u>\$ 9,907,075</u>	<u>\$ 10,852,544</u>	<u>\$ 9,344,657</u>	<u>\$ 9,709,535</u>

⁽¹⁾El valor razonable de los Senior Notes se determina en base a la referencia a las cotizaciones de precios publicadas en la Bolsa de Valores de Irlanda (clasificadas como nivel 1 en la jerarquía del valor razonable).

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

El método de compra se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- Valores razonables de los activos transferidos,
- Obligaciones contraídas con los antiguos propietarios del negocio adquirido,
- Capital emitido por el Grupo,
- Valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente, y
- Valor razonable de cualquier participación accionaria preexistente en la subsidiaria.

Los activos identificables adquiridos y los pasivos en una combinación de negocios, con ciertas excepciones, se miden inicialmente a sus valores razonables en la fecha de adquisición. El Grupo reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición por adquisición, ya sea a valor razonable o en la participación proporcional de la participación no controladora en los activos identificables netos de la entidad adquirida.

Los costos relacionados con la adquisición se registran como gastos conforme se incurren.

El exceso de:

- La contraprestación transferida
- El monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida, y
- El valor razonable a la fecha de adquisición de cualquier participación accionaria previa en la entidad adquirida

sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos se registra como crédito mercantil. Si dichos montos son inferiores al valor razonable de los activos netos identificables de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados como una compra bajo términos ventajosos.

Cuando la liquidación de cualquier parte de la contraprestación en efectivo es diferida, los montos pagaderos en el futuro se descontarán a su valor presente a la fecha de cambio. La tasa de descuento utilizada es la tasa de interés incremental de préstamos de la entidad, que es la tasa a la que se podría obtener un préstamo similar de un financiador independiente bajo términos y condiciones comparables.

La contraprestación contingente se clasifica como capital o como pasivo financiero. Los montos clasificados como pasivos financieros se miden subsecuentemente a valor razonable con cambios en el valor razonable reconocidos en resultados.

Si la combinación de negocios se lleva a cabo por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación de la adquirente previamente reconocida se reevalúa al valor razonable en la fecha de adquisición. Las ganancias o pérdidas derivadas de dicha reevaluación se reconocen en resultados.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Efectivo y depósitos bancarios	\$ 240,905	\$ 4,805,748	\$ 8,917,246
Equivalentes de efectivo	142,394	2,840,570	710,923
Total	\$ 383,299	\$ 7,646,318	\$ 9,628,169

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

La Compañía presenta el flujo de efectivo de las actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida se ajusta por los efectos de las transacciones que no requieran flujo de efectivo, incluidas las relativas a actividades de inversión o financiamiento. Además, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto del pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

La Compañía ha aplicado las siguientes normas y modificaciones por primera vez para el año de reporte que comenzó el 1 de enero de 2020:

- Definición de material: modificaciones a la NIC 1 y la NIC 8
- Definición de un negocio—modificaciones a la NIIF 3
- Reforma de la tasa de interés de referencia: modificaciones a la NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7

Marco conceptual para la Información Financiera Revisado

Al 31 de mayo de 2020, se emitieron las siguientes normas e interpretaciones, pero no son obligatorias para los periodos anuales que terminan al 31 de diciembre de 2020.

- Concesiones de renta relacionadas con COVID-19—Modificaciones a la NIIF 16: Como resultado de la pandemia de COVID-19, se han otorgado concesiones de renta a los arrendatarios, comenzando el 1 de junio de 2020.
- Clasificación de pasivos como circulantes o no circulantes Modificaciones a la NIC 1: Las modificaciones podrían afectar la clasificación de los pasivos, particularmente para las entidades que previamente consideraron las intenciones de la administración para determinar la clasificación y para algunos pasivos que pueden convertirse en capital.
- Propiedad, planta y equipo: Ingresos antes del uso previsto—Modificaciones a la NIC 16: La modificación a la NIC 16 Propiedad, planta y equipo (PP&E) prohíbe que una entidad deduzca del costo de un artículo de PP&E cualquier ingreso recibido de la venta de artículos producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto.

- Mejoras anuales a las normas NIIF 2018–2020, las cuales finalizaron se finalizaron en mayo de 2020:
 - NIIF 9 Instrumentos financieros: aclara qué comisiones y honorarios deben incluirse en la prueba del 10% para la baja de pasivos financieros.
 - NIIF 16 Arrendamientos: modificación del ejemplo ilustrativo 13 para eliminar la ilustración de los pagos del arrendador en relación con las mejoras de arrendamiento, para eliminar cualquier confusión sobre el tratamiento de los incentivos de arrendamiento.
 - NIC 41 Agricultura: eliminación del requisito de que las entidades excluyan los flujos de efectivo para impuestos al medir el valor razonable según la NIC 41. Esta modificación está destinada a alinearse con el requisito de la norma de descontar los flujos de efectivo después de impuestos.

Las modificaciones listadas anteriormente no tuvieron ningún impacto en los montos reconocidos en períodos anteriores y no se espera que afecten significativamente los períodos actuales o futuros.

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

El Grupo está involucrado en varias demandas y reclamos derivados del curso normal de sus operaciones. Se espera que el resultado de estos asuntos no tenga efectos adversos significativos en la situación financiera consolidada del Grupo y en los resultados de operación consolidados futuros.

La Compañía registró una reserva ambiental como parte de la adquisición de la planta ubicada en Lawrenceburg, Indiana y ha cumplido con todas las regulaciones ambientales por lo que no tiene conocimiento de ninguna violación.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

El costo de ventas, los gastos de administración, de distribución y comercialización son los siguientes:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Costo de ventas	\$ 769,159	\$ 15,343,715 ⁽¹⁾	\$ 12,761,556
Publicidad, mercadotecnia y promoción	335,262	6,688,049	6,424,715
Sueldos, salarios y beneficios a los empleados	165,538	3,302,258	2,801,179
Distribución	64,097	1,278,655	975,625
Depreciación y amortización	35,863	715,417	685,425
Ventas y administración	45,459	906,851	805,931
Otros (ingresos) gastos - Neto	(4,583)	(91,419)	(159,790)
Total costos y gastos	\$ 1,410,795	\$ 28,143,526	\$ 24,294,641

⁽¹⁾Los principales componentes del costo de ventas incluyen materias primas y consumibles utilizados: agave propio (renta de terrenos, mano de obra, fertilizantes), agua, energía, agave y azúcar para el tequila, caldo de cebada y

granos para el whisky irlandés y americano, barriles para añejar tequilas, whiskys y rones, materiales de empaque (vidrio, tapas, etiquetas y cartón), y gastos generales (gastos de fábrica de destilerías y máquinas de embotellado).

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

A continuación, se muestran los principales efectos de las diferencias temporales por las cuales se registraron impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2020 y 2019.

Movimiento en saldos de impuestos diferidos

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Activos por impuestos diferidos:		
Inventario	\$ 72,126	\$ 90,952
Provisiones	1,281,439	598,688
Pérdidas fiscales	728,574	1,220,239
Activos por derecho de uso (pasivos por arrendamientos) - Neto	14,272	34,773
Intereses temporales no deducibles	70,389	34,100
Licencia de uso de marca	181,101	
Impuesto sobre la renta diferido activo	<u>2,347,901</u>	<u>1,978,752</u>
Pasivos por impuestos diferidos:		
Activos biológicos acumulables	1,577,917	1,318,692
Propiedades, planta y equipo	518,819	270,513
Beneficios a los empleados	7,466	2,406
Activos intangibles - Marcas	2,651,442	2,378,482
Cuentas por cobrar	405,718	527,224
Otros	572,447	256,546
Impuesto sobre la renta diferido pasivo	<u>5,733,809</u>	<u>4,753,863</u>
Pasivo por impuesto diferido - Neto	<u>\$ 3,385,908</u>	<u>\$ 2,775,111</u>

El impuesto diferido debido a utilidades no distribuidas de las subsidiarias no se ha reconocido porque la Compañía puede controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales asociadas con las inversiones o tales ganancias no están sujetas al pago de impuestos debido a que provienen de CUFIN.

En México, el impuesto sobre la renta del año se calcula aplicando una tasa del 30% sobre la utilidad fiscal. En los Estados Unidos de América, el impuesto sobre la renta se calcula en función de la facturación y se aplica tanto a nivel federal como estatal. Las tasas del impuesto sobre las ventas varían de un estado a otro pero, en general, oscilan entre el 4% y el 7,5%. En cuanto al impuesto sobre la renta, se incurre en una tasa del 21% a nivel federal y en un promedio del 5% a nivel estatal. El impuesto sobre la renta en Inglaterra es del 19% sobre los beneficios fiscales y en la República de Irlanda es del 12.5%.

El componente principal del gasto por impuesto sobre la renta de la Compañía se integra principalmente del impuesto sobre la renta en México.

Impuesto diferido neto por ubicación:

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Estados Unidos de América	\$ (1,823,055)	\$ (1,424,755)
México	(672,302)	(1,981,734)
Resto del mundo	<u>(890,551)</u>	<u>638,378</u>
Pasivo por impuesto diferido - neto	<u>\$ (3,385,908)</u>	<u>\$ (2,768,111)</u>

Movimiento neto en el pasivo por impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos con respecto a cada diferencia temporal se reconocieron en los estados de resultados, excepto por las partidas reconocidas en OCI, como se muestra a continuación:

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Reconocido en el estado de resultados	\$ 550,102	\$ 633,128
Reconocido en otros resultados integrales	<u>60,695</u>	<u>28,288</u>
	<u>\$ 610,797</u>	<u>\$ 661,416</u>

Lo siguiente tabla muestra las pérdidas fiscales consolidadas al 31 de diciembre de 2020 que se generaron en México y Estados Unidos de América. Las pérdidas fiscales en México que ascienden a \$2,427,959 se pueden usar en los siguientes 10 años y vencerán a partir de 2024.

	Pérdidas actualizadas por inflación al 31 de diciembre de 2020 (Ps)
2024	\$ 223
2025	-
2026	151,670
2027 y posteriormente	<u>2,276,066</u>
	<u>\$ 2,427,959</u>

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

Para los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, el gasto de depreciación fue el siguiente:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Fabricación, embotellado, almacenamiento, maquinaria y equipo	\$ 15,081	\$ 300,851	\$ 282,616
Barriles	4,138	82,553	60,759
Edificios y construcciones	2,528	50,422	44,330
Equipo de transporte	2,453	48,944	40,413
Mejoras a locales arrendados	961	19,169	19,799
Equipo de cómputo y equipos de telecomunicaciones	1,673	33,369	32,373
Equipo de oficina y de laboratorio	843	16,812	12,885
	<u>\$ 27,677</u>	<u>\$ 552,120</u>	<u>\$ 493,175</u>

Para los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, el gasto de depreciación fue de \$552,120 y \$493,175, respectivamente, y se cargó al costo de ventas, gastos de venta, administración y distribución.

Amortización

La amortización de activos intangibles por \$47,765 y \$56,772 por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, respectivamente, se reconoció como gastos de administración y de venta en el estado consolidado de resultados integrales.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

En la Asamblea General de Accionistas celebrada el 30 de abril de 2020, se aprobó una resolución para decretar dividendos por un monto de \$1,106,441 equivalente a \$0.3081 por acción de las utilidades retenidas. Los dividendos se pagaron en efectivo el 20 de junio de 2020.

En la Asamblea General de Accionistas celebrada el 30 de abril de 2019, se aprobó una resolución para decretar dividendos por un monto de \$1,962,221 equivalente a \$0.5473 por acción, de las utilidades retenidas. Los dividendos se pagaron en efectivo el 10 de mayo de 2019.

El 30 de noviembre de 2019, Becele se fusionó con algunas de sus subsidiarias. La fusión surtió efectos a partir de esa fecha y, en consecuencia, Becele prevaleció como la fusionante y las siguientes subsidiarias dejaron de existir: Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V., José Cuervo, S. A. de C. V., Lanceros, S. A. de C. V., Sunrise Distillers, S. A. P. I. de C.V., Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V. y Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.

Los dividendos por pagarse en el futuro estarán exentos del impuesto sobre la renta si provienen de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN). Cualquier dividendo pagado en exceso de la CUFIN y la CUFIN reinvertida (CUFINRE) causará un impuesto equivalente al 42.86%. El impuesto resultante es pagadero por la Compañía y puede acreditarse contra el impuesto sobre la renta corriente del año en que se pague. El monto restante puede acreditarse en los dos ejercicios fiscales siguientes contra el impuesto del año o contra los pagos provisionales. Los dividendos pagados a los accionistas individuales, que provengan del saldo de la CUFIN, también estarán sujetos a una retención del 10%.

En el caso de una reducción de capital, cualquier exceso de capital contable sobre la cuenta de capital de aportación recibe el mismo tratamiento fiscal que los dividendos.

Los saldos de las cuentas fiscales del capital contable son:

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Cuenta de aportación de capital (CUCA)	\$ 76,525,559	\$ 85,501,190
Cuenta de utilidad fiscal neta reinvertida (CUFINRE)	14,094,376	13,039,237
Total	\$ 90,619,935	\$ 98,540,427

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el número promedio de acciones ordinarias en circulación durante el año, ajustado por las acciones en tesorería recompradas y retenidas. La Compañía no tiene acciones potencialmente diluidas y, por lo tanto, la utilidad por acción básica y diluida son las mismas.

Las cifras consideradas para el cálculo de la utilidad por acción son las siguientes:

	31 de diciembre de		
	2020 (U S)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Número promedio ponderado de acciones ordinarias utilizadas como denominador en el cálculo de la utilidad básica por acción (miles de acciones)	\$ 3,591,176	\$ 3,591,176	\$ 3,585,795
Utilidad neta atribuible a la participación controladora utilizada en el cálculo de la utilidad básica por acción	257,963	5,146,020	3,712,022
Utilidad básica y diluida por acción (pesos)	\$.07	\$ 1.43	\$ 1.04

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

Riesgo de tipo de cambio

Como distribuidor global de bebidas destiladas, la Compañía está expuesta al riesgo de realizar transacciones en múltiples monedas. En particular, la Compañía está expuesta a la fluctuación del dólar estadounidense, la libra esterlina y el euro (€) frente a la moneda funcional del Grupo, que es el peso mexicano.

Parte de las salidas de efectivo del Grupo están comprometidas en monedas extranjeras; sin embargo, una parte importante de las entradas de efectivo del Grupo se genera en monedas extranjeras, proporcionando una cobertura económica sin contratar instrumentos financieros derivados, por lo tanto, no se aplica la contabilidad de cobertura.

Cobertura de inversión neta en entidades extranjeras

A partir del 1 de enero de 2020, la Compañía designó un Bono por US\$500 millones (senior notes) como instrumento de cobertura para su inversión neta en Sunrise Spirits Holdings, Inc., que es una sub-holding de Estados Unidos, con el objetivo de mitigar el riesgo de tipo de cambio que surge entre la moneda funcional de estas operaciones y la moneda funcional de la compañía tenedora que tiene dicha inversión. La Compañía designó y documentó formalmente la relación de cobertura, estableciendo los objetivos, la estrategia de cobertura de riesgos, la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo a ser cubierto y la metodología de evaluación de efectividad. Dado que la relación de cobertura del tipo de cambio es clara, el método que la Compañía utilizó para evaluar la efectividad consistió en una prueba de efectividad cualitativa al comparar los términos críticos entre los instrumentos de cobertura y los elementos cubiertos. No hubo inefectividad para ser registrada de coberturas de inversiones netas en entidades extranjeras.

Efectos de la contabilidad de cobertura sobre la posición financiera y el rendimiento

Los efectos de los instrumentos de cobertura relacionados con moneda extranjera en la posición financiera y el desempeño del Grupo son los siguientes:

	<u>December 31,</u> <u>2020</u> <u>(Ps)</u>	
Valor en libros (préstamos no circulantes)	US	500,000
Relación de cobertura		1:1
Cambio en el valor en libros del préstamos bancario como resultado de los movimientos de moneda extranjera desde el 1 de enero, reconocido en ORI		551,750
Cambio en el valor del elemento cubierto utilizado para determinar la eficacia de la cobertura		<u>(4,030,004)</u>

La Compañía mantiene las relaciones de cobertura que se describen a continuación:

<u>Al 1 de enero de 2020</u>							
Tenedora	Moneda funcional	Instrumento de cobertura	Monto notional		Partida cubierta	Activos netos de operaciones en el extranjero	
			(Ps)	(US)		(Ps)	(US)
Becle, S.A.B. de C.V.	Pesos mexicanos	Senior Notes	9,422,600	\$500,000	Sunrise Spirits Holdings, Inc.	16,446,123	\$872,643

<u>Al 31 de diciembre de 2020</u>							
Tenedora	Moneda funcional	Instrumento de cobertura	Monto notional		Partida cubierta	Activos netos de operaciones en el extranjero	
			(Ps)	(US)		(Ps)	(US)
Becle, S.A.B. de C.V.	Pesos mexicanos	Senior Notes	9,974,350	\$500,000	Sunrise Spirits Holdings, Inc.	20,475,126	\$1,026,389

Efectividad de cobertura

La efectividad de la cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y mediante evaluaciones periódicas de efectividad prospectiva, para asegurar que exista una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura.

Los datos cuantitativos resumidos sobre la exposición del Grupo al riesgo cambiario en la moneda de presentación (convertidos a pesos mexicanos), considerando las respectivas monedas funcionales de las entidades que componen el Grupo al 31 de diciembre de 2020 y 2019, se muestran a continuación.

	31 de diciembre de 2020			31 de diciembre de 2019		
	US\$	Euro	Otros	US\$	Euro	Otros
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,808,511	\$ 8,082	\$ -	\$ 4,484,549	\$ 7,898	\$ -
Cuentas por cobrar	1,219,129	6,411		2,495,204	42	
Cuentas por pagar	(477,549)	(18,512)	(63)	(455,487)	(33,822)	(164)
Pasivo por arrendamiento	(333,124)	-		(411,500)	-	
Senior Notes	(9,974,350)	-		(9,422,600)	-	

Las siguientes revelaciones proporcionan un análisis de sensibilidad para las exposiciones en moneda extranjera del Grupo, que se realizan al 31 de diciembre de 2020 y 2019. Una variación de +/- 10% del dólar estadounidense frente a la moneda de reporte habría afectado la medición de los instrumentos denominados en una moneda extranjera y pérdidas o ganancias afectadas por los montos que se muestran a continuación. Este análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

31 de diciembre de 2020

Moneda	Cambio	Efecto OCI	Efecto P&L
US\$	+10%	\$ -	\$ 776,353
	-10%	-	(776,353)

31 de diciembre de 2019

Moneda	Cambio	Efecto OCI	Efecto P&L
US\$	+10%	\$ -	\$ 491,595
	-10%	-	(491,595)

A continuación, se muestran los tipos de cambio aplicados al 31 de diciembre de 2020 y 2019:

	Tipo de cambio promedio		Tipo de cambio al 31 de diciembre de	
	2020	2019	2020	2019
USD	\$21.4887	\$19.2968	\$19.9487	\$18.8452
GBP	27.5149	24.5813	27.1270	24.8262
EUR	24.4900	21.5590	24.4702	21.2155

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

La Compañía opera planes de pensiones de beneficios definidos en México. El nivel de beneficios proporcionados depende de la duración del servicio de su personal y su salario en los últimos años previos a la jubilación.

La mayoría de los pagos de beneficios provienen de fondos en fideicomiso administrados por el fiduciario; sin embargo, también hay una serie de planes no financiados en los que el Grupo cumple con la obligación de pago de beneficios a medida que vence. Los activos del plan mantenidos en fideicomisos se rigen por las regulaciones y prácticas locales en cada país, al igual que la naturaleza de la relación entre la Compañía y los fideicomisarios (o equivalentes) y su composición.

La responsabilidad del gobierno de los planes, incluidas las decisiones de inversión y las fechas de aportaciones, recae conjuntamente en la Compañía y el comité técnico del fideicomiso. El comité técnico debe estar compuesto por representantes de la Compañía y los participantes del plan de acuerdo con las regulaciones del plan.

Los importes reconocidos como activos en el balance son los siguientes:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Valor razonable de los activos del plan (AP) ^(C)	\$ 99,993	\$ 1,994,732	\$ 1,734,352
Obligaciones por beneficios definidos	(88,222)	(1,759,923)	(1,483,413)
Activos netos de los beneficios a los empleados	\$ 11,771	\$ 234,809	\$ 250,939

^(C) La naturaleza del valor razonable de los activos del plan está categorizada en instrumentos de deuda.

A continuación, se presenta un desglose de los activos del plan:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Plan de pensiones	\$ 13,926	\$ 277,813	\$ 277,126
Primas de antigüedad	(2,156)	(43,004)	(26,187)
Activos netos de los beneficios a los empleados	\$ 11,771	\$ 234,809	\$ 250,939

Los movimientos del valor razonable de los activos del plan durante el año son los siguientes:

	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
1 de enero	\$ 86,941	\$ 1,734,352	\$ 1,553,068
Rendimiento esperado de los activos del plan	3,720	74,213	90,051
Contribuciones	1,878	37,462	45,780
Beneficios pagados	(2,371)	(47,295)	(49,385)
Remediciones	5,675	113,211	127,008
Diferencia cambiaria	4,532	90,417	(25,527)
Costo de administración	(382)	(7,628)	(6,643)
31 de diciembre	\$ 99,993	\$ 1,994,732	\$ 1,734,352

Los movimientos en la obligación neta de beneficios definidos durante el año son los siguientes:

	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
1 de enero	\$ (74,361)	\$ (1,483,413)	\$ (1,283,270)
Costo del servicio actual	(2,640)	(52,655)	(38,268)
Costo del servicio pasado	82	1,637	(11,751)
Costo financiero	(3,052)	(60,883)	(66,075)
Ganancias o pérdidas actuariales	(6,253)	(124,742)	(168,829)
Efecto por cambios en el plan de pensiones	17	342	(613)
Diferencia cambiaria	(4,386)	(87,504)	35,557
Beneficios pagados	2,371	47,295	49,836
31 de diciembre	\$ (88,222)	\$ (1,759,923)	\$ (1,483,413)

Los supuestos actuariales significativos fueron los siguientes:

	2020 (%)	2019 (%)
Tasa de descuento (entidades en México)	6.96	7.45
Tasa de descuento (entidades en RoW)	1.55	2.10
Tasa de incremento salarial	4.5	4.63
Tasa de aumento del salario mínimo	4.0	4.00
Tasa de inflación a largo plazo	3.50	3.50

La sensibilidad de la obligación por beneficios definidos a los cambios ponderados en los supuestos principales es:

Impacto en la obligación de beneficio definido

	Incremento en los supuestos		Disminución en los supuestos	
	2020	2019	2020	2019
<u>Cambio en los supuestos 2020 - 2019</u>				
Tasa de descuento (México)	\$ 30,135	\$ 28,487	\$ 32,403	\$ 30,098
Tasa de descuento (RoW)	75,415	50,422	103,601	81,728
Tasa de aumento salarial	39,661	12,608	36,866	9,175

Los análisis de sensibilidad anteriores se basan en un cambio en un supuesto mientras se mantienen constantes todos los demás supuestos

Los métodos y tipos de supuestos utilizados en la preparación del análisis de sensibilidad no cambiaron en comparación con el período anterior.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Becle es un fabricante y distribuidor internacional de licores y otras bebidas destiladas. La información por segmentos presentada es consistente con los informes de gestión proporcionados al Comité de Estrategia (el principal responsable de la toma de decisiones operativas o CODM por sus siglas en in-glés). El Comité de Estrategia considera el negocio desde una perspectiva geográfica basada en la ubicación de las ventas a terceros y el análisis del negocio se presenta por segmento geográfico. El CODM revisa los resultados de los segmentos sobre una base que resalta más de cerca el ingreso del segmento y, por lo tanto, es el ingreso del segmento. Además, el CODM utiliza cifras de ganancias que llevan a un enfoque en la negociación normal o el desempeño subyacente y excluye los costos de reorganización y otros elementos que podrían no ocurrir regularmente o que introducen volatilidad en los resultados.

El CODM considera sus operaciones en términos de tres segmentos operativos: (i) México, (ii) los Estados Unidos de América y Canadá y (iii) el resto del mundo.

En México, las operaciones de la Compañía consisten en la producción y distribución de sus propias marcas, así como la producción y distribución de ciertas marcas de terceros donde tiene el rol de agente.

En los Estados Unidos de América y Canadá, la Compañía distribuye exclusivamente sus productos a través de sus subsidiarias. Proximo US vende los productos de la Compañía a mayoristas, cuando es posible, y a las autoridades estatales y locales de bebidas alcohólicas, cuando así lo requiere la ley. Proximo Canadá realiza todas sus ventas a las autoridades de licores de cada provincia.

En los mercados del resto del mundo, la compañía administra una red de distribuidores, mayoristas y minoristas externos que abarca más de 85 países. Estos distribuidores son cuidadosamente seleccionados mercado por mercado para garantizar altos niveles de calidad en la distribución en cada país. Los distribuidores locales implementan la promoción de mercadeo, que se enfoca en nichos de mercado, como promociones de ventas, exhibiciones en puntos de venta y otros medios impresos.

El resumen siguiente describe la utilidad operativa de cada segmento reportable neto de transacciones entre los segmentos operativos del Grupo:

	2020			
	USA y Canadá	México	Resto del mundo	Total
Ventas netas	\$ 24,630,618	\$ 6,604,460	\$ 3,801,061	\$ 35,036,139
Costo de ventas	11,147,810	3,982,129	1,660,176	16,790,114
Utilidad bruta	13,482,808	2,622,332	2,140,885	18,246,025
Gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción	5,078,955	785,853	823,241	6,688,049
Gastos de distribución	885,714	341,605	152,373	1,379,692
Utilidad del segmento	\$ 7,024,161	\$ 456,787	\$ (62,049)	\$ 10,178,283

	2019			
	USA y Canadá	México	Resto del mundo	Total
Ventas netas	\$ 18,513,817	\$ 7,248,229	\$ 3,942,735	\$ 29,704,781
Costo de ventas	8,012,232	4,466,143	1,560,772	14,039,147
Utilidad bruta	10,501,585	2,782,086	2,381,963	15,665,634
Gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción	4,393,260	1,112,250	919,205	6,424,715
Gastos de distribución	546,020	359,761	135,133	1,040,914
Utilidad del segmento	\$ (5,562,305)	\$ 1,310,075	\$ 1,327,625	\$ 8,200,005

El resumen describe activos y pasivos totales de cada segmento reportable neto de transacciones entre los segmentos operativos del Grupo:

	31 de diciembre de 2020			Total
	USA y Canadá	México	Resto del mundo	
Activos totales	\$25,677,864	\$27,982,039	\$27,921,765	\$81,581,668
Pasivos totales	5,950,073	18,401,784	2,484,741	26,836,598
	31 de diciembre de 2019			
	USA y Canadá	México	Resto del mundo	Total
Activos totales	\$20,743,151	\$26,005,854	\$23,975,930	\$70,724,935
Pasivos totales	4,063,229	16,352,048	1,717,454	22,132,731
	Año que terminó el 31 de diciembre de			
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)	
José Cuervo 1800	\$ 640,184	\$ 12,770,832	\$ 10,696,714	
Otros tequilas	272,924	5,444,485	3,920,598	
Cartera de tequila	184,782	3,686,156	3,542,820	
Bushmills	1,097,890	21,901,473	18,160,132	
Kraken	70,788	1,412,136	1,342,906	
Otras bebidas alcohólicas *	75,514	1,506,400	1,297,546	
Cartera no tequila	215,628	4,301,505	4,124,542	
Listo para beber	361,930	7,220,041	6,764,994	
Otras bebidas no alcohólicas **	224,217	4,472,828	2,509,364	
Ingresos totales	72,275	1,441,797	2,270,291	
	\$ 1,756,312	\$ 35,036,139	\$ 29,704,781	

*Principalmente Mezcal, Whiskey (Pendleton y Proper No. Twelve), Ron, Gin y Vodka.

**Los ingresos de 2019 incluyen \$403,315 correspondientes a la distribución de Cholula.

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

La administración de riesgos del Grupo está controlada predominantemente por un departamento central de tesorería (Tesorería del Grupo) según las políticas aprobadas por el Consejo de Administración. La Tesorería del Grupo identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en estrecha cooperación con las unidades de negocio del Grupo. El Consejo de Administración proporciona principios escritos para la gestión general del riesgo, así como políticas que cubren áreas específicas, como el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de tasa de interés, el riesgo crediticio y la inversión de excesos de liquidez.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Becle, S.A.B. de C. V. y sus subsidiarias, a las que nos referimos colectivamente como Becle, el Grupo o la Compañía, es una compañía de licores reconocida a nivel mundial y el mayor productor de tequila del mundo. La compañía fabrica, comercializa y vende licores reconocidos internacionalmente y bebidas alcohólicas y no alcohólicas listas para tomar. La marca de tequila insignia de Becle es José Cuervo Especial, pero la Compañía ha desarrollado otras marcas de tequila comercializadas internacionalmente, incluidas 1800 y Gran Centenario. Becle también distribuye varias categorías de bebidas alcohólicas además del tequila, incluyendo vodka, whiskey, ron y licores, y comercializa más de 30 marcas en México.

La Compañía opera en tres regiones: (i) Estados Unidos de América y Canadá, (ii) México (iii) y el resto del mundo (principalmente América Latina (LATAM), Europa, Medio Oriente y África (EMEA) y Asia Pacífico (APAC), y sus productos se venden en más de 85 países.

Las actividades de la Compañía en cada región son las siguientes:

- En México, la Compañía opera la mayor plantación privada de Agave Azul para controlar el proceso agrícola con el objetivo de asegurar un suministro suficiente de Agave Azul. El Grupo actualmente posee y opera dos destilerías de tequila y una planta de procesamiento y embotellado, todas ubicadas en el estado de Jalisco, que forman parte del territorio de la Denominación de Origen del Tequila.
- En los Estados Unidos de América y Canadá, la Compañía distribuye sus productos a través de sus subsidiarias, Proximo Spirits, Inc. (Proximo US) y Proximo Spirits Canadá, Inc. El Grupo posee tres destilerías (en Colorado, Nueva York y California), una planta embotelladora y un centro de distribución en Indiana, y un centro de distribución en Kentucky, Estados Unidos de América.
- En el resto del mundo, el Grupo distribuye a través de su subsidiaria, JC Master Distribution Limited, en la República de Irlanda. En Irlanda del Norte, The Old Bushmills Distillery Company Limited, se dedica a la destilación, maduración y el embotellado del whiskey irlandés Bushmills y otros whiskies irlandeses.

Becle está registrada en la Bolsa Mexicana de Valores y su domicilio se encuentra en Guillermo González Camarena 800, Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

Impacto COVID-19

A principios de 2020 se lanzó a nivel mundial una medida de emergencia de salud pública, derivada de la enfermedad respiratoria denominada COVID-19, que fue designada por la Organización Mundial de la Salud como pandemia. Debido a la pandemia de COVID-19, las economías del mundo se ven afectadas materialmente, con consecuencias directas para el crecimiento económico de la mayoría de los países, y por ende posible crisis financiera con alta volatilidad tanto en los mercados financieros globales, como en la estabilidad empresarial, laboral y social, y con un impacto significativo en los estados financieros de entidades de todo el mundo.

En 2020, la Compañía enfrentó efectivamente los desafíos relacionados con la pandemia COVID-19, principalmente por un desempeño sólido y continuo en Estados Unidos y Canadá, que ha generado un sólido crecimiento en volumen y ventas, y su estado favorable y liderazgo en el alto crecimiento de las categorías de Tequila y bebidas listas para servir han posicionado a la Compañía bien en el entorno actual. Por otro lado, las regiones de México y el Resto del Mundo (RoW) han disminuido sus operaciones en comparación con 2019 debido a un entorno macro desafiante, tendencias de consumo para llevar y restricciones de ventas, sin embargo, la Administración de la Compañía espera mejorar sus operaciones principalmente como resultado de la reducción de las restricciones de ventas en varios canales en estas regiones. Si bien los desafíos y la incertidumbre continúan por delante en estos tiempos sin precedentes, la Compañía confía en su capacidad para preinmunizar su cartera de marcas y mantener su estrategia de crecimiento a largo plazo.

El aumento en el nivel de incertidumbre causado por COVID-19 incrementa la necesidad de que la administración de la Compañía aplique su mejor juicio al evaluar el entorno económico y de mercado, así como su impacto en los supuestos utilizados para calcular estimaciones significativas, particularmente la estimación del monto recuperable de los activos intangibles de vida indefinida.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

La Compañía satisface sus necesidades de capital de trabajo mediante la reinversión de una parte significativa de sus utilidades anuales. La estructura financiera de la Compañía le permite endeudarse, a pesar de sus inversiones en gastos de capital llevados a cabo anualmente para aumentar las instalaciones de la Compañía. Considerando las posibles variaciones en el desempeño operativo, la Compañía cree que su presupuesto y proyecciones le permiten operar con su nivel actual de financiamiento y cumplir con todas las obligaciones de deuda. Actualmente, la Compañía cumple con sus obligaciones de pago de todos los convenios de deuda.

La gerencia espera que la Compañía asegure los recursos necesarios para continuar operando como negocio en marcha en el futuro previsible. En consecuencia, los estados financieros consolidados se prepararon sobre una base de negocio en marcha.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Unidades generadoras de efectivo (UGE)

La Compañía identificó a los Estados Unidos de América (USA) y Resto del Mundo (RoW) como las UGE, en las cuales se asignaron el crédito mercantil, las marcas y otros activos intangibles de vida indefinida. El valor recuperable de

cada UGE se basa en los cálculos del valor razonable menos los costos incurridos para su venta, que se preparan en función de los resultados históricos y las expectativas sobre el desarrollo futuro del mercado incluido en el plan de negocios. Dada la disrupción en las actividades económicas y de mercado y la incertidumbre causada por COVID-19, el desarrollo de la prueba de detección anual requirió la aplicación de un mayor juicio, particularmente al evaluar los resultados proyectados a mediano y largo plazo. El cálculo del valor de recuperación considera las proyecciones de flujo de efectivo para un período de 5 a 10 años, con base en los presupuestos financieros aprobados por la administración, y el nivel de madurez de cada negocio considerando el número de años que la Compañía lleva operando dicho negocio. Para minimizar la incertidumbre y su impacto en los cálculos, la Compañía realizó varios escenarios y los ponderó para reflejar las posibles alternativas de recuperación en el corto, mediano y largo plazo. Para efectos de evaluar el análisis de sensibilidad que se menciona a continuación, la Compañía solo utilizó el escenario base.

A continuación, se presenta un resumen a nivel de UGE de la asignación del crédito mercantil:

	Costo USA	Resto del mundo	Total
31 de diciembre de 2020			
Saldos al 1 de enero de 2019	\$ 564,736	\$ 5,789,002	\$ 6,353,738
Incrementos	-	-	-
Trasferencias	-	(21,683)	(21,683)
Efecto de conversión	(24,035)	(54,932)	(78,967)
Saldos al 31 de diciembre de 2019	540,701	5,712,387	6,253,088
Adquisición de negocios	-	52,727	52,727
Efecto de conversión	31,661	553,594	585,255
Saldos al 31 de diciembre de 2020	\$ 572,362	\$ 6,318,708	\$ 6,891,070

A continuación, se presenta un resumen a nivel de UGE de la asignación de las marcas y la licencia para usar las marcas:

	Costo USA	Resto del mundo	Total
31 de diciembre de 2020			
Saldos al 1 de enero de 2019	\$ (20,331)	\$ 6,627,920	\$ 14,513,100
Transferencias	(292)	21,683	21,391
Efecto de conversión	(335,592)	(195,056)	(530,648)
Saldos al 31 de diciembre de 2019	(335,592)	6,454,547	14,003,843
Adquisición de negocios	-	23,536	23,536
Efecto de conversión	441,068	705,380	1,146,448
Saldos al 31 de diciembre de 2020	\$ 105,476	\$ 7,183,463	\$ 15,173,827

UGE ubicada en los Estados Unidos de América

El crédito mercantil del segmento operativo estadounidense corresponde a la adquisición de:

1. Three Olives (TOV) en Julio 2007. El precio fue de \$7,582,887 (US\$390 millones), de los cuales \$5,210,157 (US\$ 354 millones) fueron asignados a la marca y \$382,683 (US\$26 millones) al crédito mercantil;
2. Owey's en diciembre de 2017. El precio fue de \$29,817 (US\$2 millones), de los cuales \$20,018 (US\$1 millón) fueron asignados a la marca registrada, y;

3. BDD en diciembre de 2018. El precio fue de \$222,043 (US\$12 millones), de los cuales \$46,664 (US\$2 millones) fueron asignados a la marca y \$41,846 (US\$2 millones) al crédito mercantil.

De acuerdo con nuestro análisis y con las disposiciones de la NIC 36 “Deterioro del valor de los activos”, la Compañía ha realizado pruebas de deterioro de las marcas de los Estados Unidos de América. La evaluación se realiza a través del cálculo del valor razonable menos los costos incurridos para su venta utilizando flujos de efectivo futuros descontados que requieren el uso de estimaciones que consideran los siguientes supuestos, clasificado como nivel 3 en la jerarquía de valor razonable:

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, fue utilizado un horizonte de proyección de cinco años considerando nuestra experiencia en la industria y el tiempo que lleva desarrollar y consolidar una marca, así como nuestra inversión planificada para 2020 para aumentar la capacidad instalada.

	2020	2019
	(%)	(%)
Tasa de descuento ^(a)	7.1	7.1
Margen EBITDA (promedio presupuestado) ^(b)	7	6.1
Tasa de crecimiento perpetuo, basado en un crecimiento perpetuo estimado de la industria de bebidas destiladas	2.5	2.6
Costos de disposición del valor razonable estimado ^(c)	2	2

La gerencia ha identificado que un cambio en dos supuestos clave podría causar que el valor en libros exceda el monto recuperable. Al 31 de diciembre de 2020, el exceso actual del valor en uso sobre el valor en libros es de 1,365%. La tabla que se muestra a continuación presenta los montos en los que estos dos supuestos deben cambiar individualmente con respecto al valor base estimado de modo que el monto recuperable estimado de la UGE sea igual al valor en libros.

	31 de diciembre de	
	2020	2019
	(%)	(%)
<u>Comparó el valor base estimado</u>		
Aumento de la tasa de descuento	30.4	24.9
EBITDA tasa de crecimiento promedio anual	(27.5)	(27.1)

UGE ubicada en Irlanda del Norte

La mayor parte del crédito mercantil incluido en el segmento operativo del resto del mundo corresponde a la adquisición de Bushmills en febrero de 2015. Este segmento también incluye cantidades de crédito mercantil relacionadas con otras adquisiciones inmateriales y por esta razón la divulgación requerida por la NIC 36 solo se proporciona con respecto a Bushmills. El precio de compra pagado por Bushmills fue de \$10,664,773 (US\$718.7 millones), de los cuales \$3,428,828 fueron asignados a la marca Bushmills y \$4,907,065 al crédito mercantil.

De acuerdo con nuestro análisis y con las disposiciones de la NIC 36 “Deterioro del valor de los activos”, la Compañía ha realizado pruebas de deterioro de las marcas de Irlanda del Norte y crédito mercantil relacionados. La evaluación se realiza mediante el cálculo del valor razonable menos los costos de disposición utilizando flujos de efectivo futuros descontados que requieren el uso de estimaciones que consideran los siguientes supuestos. La determinación del valor razonable menos el costo de disposición requiere el uso de estimaciones que consideren los siguientes supuestos, clasificado como nivel 3 en la jerarquía de valor razonable:

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, un horizonte de proyección de diez años fue utilizado considerando nuestra experiencia en la industria y el tiempo que lleva desarrollar y consolidar una marca, así como nuestra inversión planificada para 2020 para aumentar la capacidad instalada.

	2020	2019
	(%)	(%)
Tasa de descuento ^(a)	7.2	7.4
Margen EBITDA (promedio presupuestado) ^(b)	14.3	15.1
Tasa de crecimiento perpetuo, basado en un crecimiento perpetuo estimado de la industria de las bebidas destiladas	2.5	3.0
Costos de disposición del valor razonable estimado ^(c)	2.0	2.0

La administración ha identificado que un cambio en dos supuestos clave podría causar que el valor en libros exceda el monto recuperable. Al 31 de diciembre de 2020, el exceso actual del valor en uso sobre el valor en libros es de 18%. La tabla que se muestra a continuación presenta los montos en los que estos dos supuestos deben cambiar individualmente con respecto al valor base estimado de modo que el monto recuperable estimado de la UGE sea igual al valor en libros.

	31 de diciembre de	
	2020	2019
	(%)	(%)
<u>Comparó el valor base estimado</u>		
Aumento de la tasa de descuento	1	0.9
EBITDA tasa de crecimiento promedio anual	(6.2)	(5.3)

a) Una tasa de descuento se expresa en dólares nominales de los Estados Unidos de América. La administración utilizó la tasa de descuento para el cálculo del "Modelo de fijación de precios de activos de capital" y los supuestos que un participante del mercado haría.

b) Un aumento en las ventas basado en el crecimiento del volumen, así como un aumento anual promedio en el precio de venta.

c) Los costos de enajenación representan los montos hipotéticos estimados en incurrir en caso de que se vendiera el negocio y se calculan como un porcentaje de una posible transacción.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

El impuesto sobre la renta es el siguiente:

	31 de diciembre de	
	2020	2019
Impuesto corriente	\$ 1,152,060	\$ 796,390
Impuesto diferido	<u>550,102</u>	<u>633,128</u>
Total	<u>\$ 1,702,162</u>	<u>\$ 1,429,518</u>

Conciliación de la tasa efectiva del impuesto sobre la renta

El gasto de impuestos atribuible a la utilidad de las operaciones continuas antes del impuesto sobre la renta y otros resultados integrales fue diferente de lo que resultaría de la aplicación de la tasa del 30% del impuesto sobre la renta a la utilidad antes de impuestos y OCI, como resultado de las partidas que se mencionan a continuación:

	Año que terminó el 31 de diciembre de	
	2020	2019
Utilidad gravable	\$ 6,854,206	\$ 5,147,371
Tasa de ley del impuesto sobre la renta	30%	30%
Impuesto determinado con base a la tasa de impuestos en México	2,056,262	1,544,211
Más (menos) partidas que aumentan (disminuyen) la tasa efectiva de impuestos:		
Efectos de inflación	39,035	(929)
Gastos no deducibles	41,568	79,303
Efecto de las tasas de impuestos en jurisdicciones extranjeras	(386,901)	(123,134)
Otros	(47,802)	(69,933)
Impuesto sobre la renta	\$ 1,702,162	\$ 1,429,518
Tasa efectiva de impuesto sobre la renta	25%	28%

En México, el impuesto sobre la renta del año se calcula aplicando una tasa del 30% sobre la utilidad fiscal. En los Estados Unidos de América, el impuesto sobre la renta se calcula en función de la facturación y se aplica tanto a nivel federal como estatal. Las tasas del impuesto sobre las ventas varían de un estado a otro pero, en general, oscilan entre el 4% y el 7,5%. En cuanto al impuesto sobre la renta, se incurre en una tasa del 21% a nivel federal y en un promedio del 5% a nivel estatal. El impuesto sobre la renta en Inglaterra es del 19% sobre los beneficios fiscales y en la República de Irlanda es del 12.5%.

El componente principal del gasto por impuesto sobre la renta de la Compañía se integra principalmente del impuesto sobre la renta en México.

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Compensación del personal clave de la administración

Los miembros clave de la Administración recibieron la compensación que se muestra a continuación durante esos períodos, los cuales se incluyen en los gastos de administración en los estados de resultados consolidados adjuntos:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Beneficios directos a corto plazo	\$ 7,487	\$ 149,349	\$ 125,282
Beneficios directos a largo plazo			19,483
Beneficios de terminación			6,788
	\$ 7,487	\$ 149,349	\$ 151,553

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

	Crédito mercantil ⁽¹⁾	Activos intangibles		
		Marcas de vida útil indefinida	Licencias de software y otros activos de vida útil definida	Total
Al 1 de enero de 2019	\$ 6,353,738	\$ 14,513,100	\$ 150,573	\$ 14,663,673
Movimientos de 2019:				
Inversiones			204,738	204,738
Transferencias	(21,683)	21,683		21,683
Bajas		(292)	(72,121)	(72,413)
Amortización			(56,772)	(56,772)
Efectos de conversión	(78,967)	(530,648)	(310)	(530,958)
Al 31 de diciembre de 2019	6,253,088 ⁽²⁾	14,003,843	226,108	14,229,951
Movimientos de 2020:				
Inversiones			91,807	91,807
Transferencias	52,727 ⁽²⁾	23,536		23,536
Amortización			(50,137)	(50,137)
Efectos de conversión	585,255	1,146,448	5,694	1,152,142
Al 31 de diciembre de 2020	\$ 6,891,070	\$ 15,173,827	\$ 273,472	\$ 15,447,299

(1) Corresponde principalmente a las adquisiciones de Bushmills en febrero de 2015 y Pendleton en febrero de 2018.

(2) Corresponde principalmente a la adquisición del 60% de Icon Spirits en septiembre de 2020.

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el grupo tiene gastos financieros por \$544 y \$529 millones de pesos, respectivamente.

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el grupo tiene ingresos financieros por \$144 y \$191 millones de pesos, respectivamente.

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Inventario a granel	\$ 283,682	\$ 5,859,091	\$ 4,027,855
Productos terminados	223,975	4,468,019	4,573,161
Materias primas y consumibles	63,038	1,257,521	1,065,951
Total	570,695	11,384,631	9,666,967
Menos: estimación para obsolescencia y lento movimiento	(9,565)	(190,809)	(228,875)
Inventario a corto plazo	561,130	11,193,822	9,438,092
Inventario no circulante (inventario en añejamiento a granel*)	298,762	5,959,914	4,990,747
Total	\$ 859,892	\$ 17,153,736	\$ 14,428,839

* La Compañía también almacena algunas reservas de tequilas añejos en sus instalaciones en México y posee importantes reservas de whisky irlandés en las instalaciones de whisky de Bushmills, Estados Unidos y Canadá. Los tequilas añejos, como el reposado y el añejo, deben madurarse durante al menos doce meses, mientras que el whisky irlandés debe madurar durante al menos tres años.

Análisis por Grupo de activos biológicos.

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Saldo inicial al 1 de enero	\$ 182,204	\$ 3,634,742	\$ 2,965,190
Aumento	118,837	2,370,648	1,868,143
Merma y pérdidas	(6,410)	(127,865)	(123,461)
Transferencia de plantas cosechadas al inventario	(34,600)	(690,222)	(1,075,130)
Saldo al 31 de diciembre	\$ 260,031	\$ 5,187,303	\$ 3,634,742
Circulante	\$ 14,632	\$ 291,882	\$ 915,393
No circulante	245,401	4,895,421	2,719,349
Total	\$ 260,033	\$ 5,187,303	\$ 3,634,742

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social al 31 de diciembre de 2020 se compone de la siguiente manera:

	Capital fijo mínimo
3,619,639,691 acciones Serie Única sin valor nominal, totalmente suscritas y pagadas	
Incremento acumulado de los efectos de inflación al 31 de diciembre de 2007	\$ 11,283,642

El capital social de la Compañía asciende a \$11,283,642, de los cuales, \$50 corresponden a la par-te fija y \$11,233,642 corresponden a la parte variable.

Al 31 de diciembre de 2020, las acciones que representan el capital social de la Compañía son acciones de la Serie "Única" comunes, ordinarias, nominativas, sin valor nominal, que están inscritas en el Registro Nacional de Valores en México. De acuerdo con la NIC 29 "Hiperinflación", una entidad debe reconocer los efectos de la inflación en la

información financiera cuando una economía acumula 100% de inflación en un período de tres años. México fue considerado una economía hi-perinflacionaria hasta 2007, y por esa razón, la Compañía reconoció todos los efectos acumulativos de inflación hasta ese año por \$141,392, el cual se reclasificó a utilidades acumuladas al 31 de diciembre de 2020.

Los accionistas controladores poseen aproximadamente el 86% de todas las acciones en circulación de la Serie Única al 31 de diciembre de 2020 y 2019.

Accionista	Número de acciones comunes	Tenencia de acciones comunes (%)
Varios fideicomisos y entidades privadas	86.49	3,105,933,737
Inversionistas públicos	13.51	485,242,564
Total	100%	3,591,176,301

El 30 de noviembre de 2019, Becele se fusionó con algunas de sus subsidiarias. La fusión surtió efectos a partir de esa fecha y, en consecuencia, Becele prevaleció como la fusionante y las siguientes subsidiarias dejaron de existir: Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V., José Cuervo, S. A. de C. V., Lanceros, S. A. de C. V., Sunrise Distillers, S. A. P. I. de C.V., Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V. y Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Esta nota proporciona información de arrendamientos donde la Compañía es arrendatario.

Importes registrados en el estado de situación financiera

Esta información muestra los siguientes montos relacionados con los arrendamientos

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
<u>Activos por derecho de uso:</u>			
Terrenos	\$ 52,058	\$ 1,038,486	\$ 780,980
Inmuebles	63,858	1,273,881	1,244,486
Muebles y equipo	1,975	39,403	20,703
	<u>\$ 117,891</u>	<u>\$ 2,351,770</u>	<u>\$ 2,046,169</u>
<u>Pasivos por arrendamiento:</u>			
Corto plazo	\$ 30,943	\$ 617,268	\$ 445,582
Largo plazo	92,431	1,843,873	1,702,822
	<u>\$ 123,374</u>	<u>\$ 2,461,141</u>	<u>\$ 2,148,404</u>

Actividades de arrendamiento de la Compañía y registro contable

La Compañía arrienda terrenos para plantar agave bajo diferentes contratos de arrendamiento no cancelables que vencen entre 6 y 8 años o cuando se completa el proceso de cosecha. Además, la Compañía arrienda muebles,

equipos y oficinas donde se encuentra su edificio corporativo, cu-yos contratos de alquiler generalmente se hacen por períodos fijos de 5 a 25 años, pero pueden tener opciones para extender el plazo.

Los activos y pasivos derivados de un arrendamiento se miden inicialmente al valor presente. Los pasivos por arrendamiento incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos:

Pagos fijos (incluso si son sustanciales), menos incentivos por arrendamiento por cobrar;

Pagos de arrendamiento variables que se basan en un índice o tasa; inicialmente medido utilizando el índice o la tasa en la fecha de inicio;

Los montos que la Compañía espera pagar en garantía del valor residual;

Precio de ejercicio de una opción de compra si la Compañía está razonablemente segura de ejercer esa opción; y

Pagos de penalizaciones por la terminación del contrato de arrendamiento, si los términos del contrato de arrendamiento indican que la Compañía los terminará.

Los pagos de arrendamiento que se realizarán bajo opciones de renovación con una certeza razonable de ejercicio también se incluyen en la medición del pasivo.

Los pagos de arrendamiento se descuentan utilizando la tasa de interés implícita en el arrendamiento. Si esa tasa no se puede determinar fácilmente, como suele ser el caso de los arrendamientos de la Compañía, se utiliza la tasa de financiamiento incremental del arrendatario, que es la tasa que el arrendatario tendría que pagar para pedir prestados los fondos necesarios para obtener un arrendamiento, activo de valor similar al derecho de uso del activo en un entorno económico similar con términos, garantías y condiciones similares.

Para determinar la tasa de financiamiento incremental, la Compañía:

Cuando sea posible, utiliza el financiamiento externo reciente recibido por el arrendatario como punto de partida, ajustado para reflejar los cambios en las condiciones de financiamiento desde que se recibió el financiamiento externo,

Utiliza otros enfoques donde comienza con una tasa de interés libre de riesgo ajustada por el riesgo de crédito para arrendamientos mantenidos por la Compañía, que no cuentan con financiamiento de terceros reciente, y

Aplica ajustes específicos al arrendamiento, por ejemplo, plazo, país, moneda y garantías.

La Compañía está expuesta a posibles aumentos futuros en los pagos de arrendamiento variables basados en un índice o tasa, que no se incluyen en el pasivo de arrendamiento hasta que entren en vigor. Cuando los ajustes a los pagos de arrendamiento basados en un índice o tasa entran en vigor, el pasivo de arrendamiento se reevalúa y se ajusta al activo por derecho de uso.

Los pagos de arrendamiento se asignan entre el principal y el costo financiero. El costo financiero se carga a los resultados del período de arrendamiento para producir una tasa de interés periódica constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período.

Los activos por derecho de uso se miden al costo, incluyendo lo siguiente:

El monto de la medición inicial del pasivo por arrendamiento;

Cualquier pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio menos cualquier incentivo de arrendamiento recibido;

Cualquier costo directo inicial; y

Costos de restauración

Los activos por derecho de uso generalmente se deprecian en línea recta durante el período más corto entre la vida útil del activo y el plazo del arrendamiento. Si la Compañía está razonablemente segura de ejercer la opción de compra, el activo por derecho de uso se deprecia a lo largo de la vida útil del activo subyacente.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo de muebles y equipos y todos los arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen bajo el método de línea recta como gasto en el estado de resultados. Los arrendamientos a corto plazo son arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos. Los activos de bajo valor incluyen tabletas electrónicas, equipos de impresión y pequeños artículos de mobiliario de oficina.

Algunos arrendamientos de propiedades contienen términos de pago variables que están vinculados a la producción de agave generada cuando se completa el proceso de cosecha. Estos pagos de arrendamiento se basan en términos de pago variables con porcentajes del 3% de la cosecha de agave. Los pagos de arrendamiento variables que dependen de la cosecha de agave se reconocen en resultados en el período en que se produce la condición que desencadena esos pagos.

Opción de extensión y terminación

Las opciones de extensión no están incluidas en los arrendamientos de terrenos donde se encuentran las plantaciones de agave, y la opción de terminación es cuando el proceso de cosecha de agave se completa. Para el resto de los bienes inmuebles, muebles y equipos en poder de la Compañía, las opciones de extensión y terminación están incluidas en los contratos. Estos se utilizan para maximizar la flexibilidad operativa en términos de la administración de los activos utilizados en las operaciones de la Compañía.

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que el Grupo enfrente dificultades para cumplir con las obligaciones asociadas con sus pasivos financieros que se liquidan entregando efectivo u otro activo financiero.

El enfoque del Grupo para administrar la liquidez es garantizar, en la medida de lo posible, que tendrá suficiente liquidez para cumplir con sus obligaciones cuando se vencen, tanto en condiciones normales como en situaciones de estrés, sin incurrir en costos financieros adicionales ni correr el riesgo de dañar la reputación del Grupo.

Normalmente, el Grupo se asegura de tener suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos operativos esperados durante un período de 60 días, que incluye el pago de sus obligaciones financieras. Lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como los desastres naturales.

La Compañía cree que el efectivo generado por sus operaciones es suficiente para financiar sus requerimientos operativos y de capital en el corto plazo.

La administración prudente del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y valores negociables y la disponibilidad de fondos a través de una cantidad adecuada de líneas de crédito no comprometidas para cumplir con las obligaciones cuando vencen y cerrar las posiciones de mercado. Debido a la naturaleza dinámica de los negocios, la Tesorería del Grupo se asegura de mantener líneas de crédito disponibles.

Con el fin de preservar la liquidez durante la contingencia de salud causada por COVID-19, la Compañía implementó las siguientes medidas: a) restricción de los gastos operativos al mínimo necesario; y b) ex-tensión del plazo de pago a algunos proveedores.

Exposición al riesgo de liquidez

La siguiente tabla incluye un resumen de los vencimientos contractuales restantes de los pasivos financieros no derivados a la fecha de reporte. Los montos son brutos y no descontados e incluyen pagos de intereses contractuales y excluyen el impacto de los acuerdos de compensación.

31 de diciembre de 2020	Flujos de efectivo contractuales				
	Valor en libros	Total	1 mes a 1 año	1 a 3 años	Más de 3 años
Senior Notes	\$ 9,955,908	\$ 11,875,000	\$ 375,000	\$ 1,125,000	\$ 10,375,000
Cuentas por pagar	3,062,436	3,062,436	3,062,436		
Partes relacionadas	169,551	169,551	169,551		
Otras cuentas por pagar	4,809,560	4,809,560	4,809,560		
Otros pasivos a largo plazo	508,401	508,401			508,401

31 de diciembre de 2019	Flujos de efectivo contractuales				
	Valor en libros	Total	1 mes a 1 año	1 a 3 años	Más de 3 años
Senior Notes	\$ 9,390,788	\$ 11,618,141	\$ 374,534	\$ 746,588	\$ 10,497,019
Cuentas por pagar	2,182,716	2,182,716	2,182,716	-	-
Partes relacionadas	68,382	68,382	68,382	-	-
Otras cuentas por pagar	3,944,604	3,944,604	3,944,604	-	-
Pasivo por arrendamiento	2,148,404	4,751,889	461,276	1,163,303	3,127,310
Otros pasivos a largo plazo	190,823	190,823			190,823

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Riesgo de mercado

Los riesgos de mercado son los riesgos de que los cambios en los precios de mercado, los tipos de cambio y las tasas de interés flotantes afecten los ingresos del Grupo o el valor de sus instrumentos financieros. El objetivo de la gestión del riesgo de mercado es identificar, evaluar, controlar y revisar la exposición al riesgo dentro de parámetros aceptables para optimizar la rentabilidad.

Riesgo operacional

La planta de Agave Azul es la materia prima más importante en la producción de Tequila y tarda de cinco a ocho años en alcanzar la madurez para la cosecha, que es la edad óptima, cuando la mayoría de los azúcares se han concentrado en la "piña" de la planta.

El Agave Azul debe ser plantado y producido en el territorio de la Denominación de Origen del Tequila en México. Las plantaciones de agave están expuestas a: a) riesgos climáticos, como variaciones climáticas severas o desastres naturales, sequías, clima inusualmente frío, lluvias torrenciales, inundaciones y terremotos; y b) riesgos agrícolas, tales como riesgos de selección de semillas y terrenos, semillas poco saludables o deficiencias de nutrientes del suelo, aplicación inadecuada de fertilizantes y herbicidas, riesgos de bacterias, brotes de enfermedades, plagas y otros sucesos. Si ocurriera alguno de los riesgos, podría tener un efecto material adverso en el suministro de Agave Azul, afectando nuestra producción de tequila o aumentando nuestros costos. La Compañía ha distribuido estratégicamente

sus plantaciones de Agave Azul en todo el territorio de la Denominación de Origen para el Tequila, para minimizar los riesgos de escasez derivados de las condiciones climáticas o enfermedades de los cultivos. Esta diversificación geográfica y la integración vertical, junto con los procesos de optimización de la calidad, ayudan a garantizar el suministro actual y futuro de Agave Azul del Grupo y, por lo tanto, la producción de tequila para satisfacer la demanda anual.

Como no existe un mercado formal para la compra de Agave Azul, la política de la Compañía es integrarse verticalmente para cumplir con los requisitos de producción internos sin depender de proveedores externos. Sin embargo, debido a la variabilidad en las condiciones de cultivo, de vez en cuando, la Compañía reequilibra sus plantaciones de Agave Azul para garantizar la consistencia en la edad y el crecimiento de las plantas en todo el territorio de la Denominación de Origen del Tequila en el que la Compañía opera plantaciones. Para cumplir con sus requisitos de producción durante este período de reequilibrio de inventario, la Compañía ha tenido que adquirir Agave Azul de terceros.

La Compañía arrienda los terrenos donde se cultivan sus plantas de Agave Azul y mezcal, pero se reserva el control absoluto de todos los procesos e inversiones relacionadas con su cultivo. El Agave Azul y las plantaciones de mezcal no se ven afectadas por restricciones de título de ningún tipo, ni se han comprometido como garantía de pasivos financieros.

La Compañía también almacena algunas reservas de tequilas añejos en sus instalaciones en México, posee importantes reservas de whisky irlandés en las instalaciones de Bushmills y posee volúmenes sustanciales de whisky estadounidense y canadiense en añejamiento en varios lugares de los Estados Unidos y Canadá. Los tequilas añejos, como reposado y añejo, deben madurarse durante al menos doce meses, mientras que el whisky irlandés y el whisky canadiense deben madurar durante al menos tres años. El whisky americano tiene requisitos de añejamiento más complejos. Cualquier pérdida de todo o una parte de nuestro inventario de tequilas o whiskys en reserva (por ejemplo, como resultado de la contaminación, incendio u otro desastre natural o destrucción resultante de negligencia o actos de terceros) también puede conducir a una considerable disminución en la oferta de esos productos.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las propiedades, planta y equipo están compuestos de la siguiente manera:

	Saldos al 1 de enero de 2020	Adquisiciones	Bajas	Trasposos	Efecto de conversión	31 de diciembre de 2020
Fabricación, embotellado, almacenamiento, maquinaria y equipo	\$ 4,439,792	\$ 29,904	\$ (127,846)	\$ 358,612	\$ 112,175	\$ 4,812,637
Barriles	983,207	165,222	(4,029)	-	88,907	1,233,307
Edificios y construcción	1,386,247	13,432	(644)	367,696	85,751	1,852,482
Equipo de transporte	332,617	57,627	(62,285)	32,325	1,115	361,399
Mejoras a locales arrendados	356,278	4,796	(2,034)	66,044	5,553	430,637
Equipo de cómputo y de telecomunicaciones	201,896	21,516	(6,857)	15,678	5,510	237,743
Equipo de oficina y de laboratorio	177,820	18,943	(6,130)	9,124	2,666	202,423
Terreno	647,344	3,475	-	556,038	13,805	1,220,662
Construcciones en proceso y anticipos para adquisiciones de equipos	1,670,287	3,225,802	-	(1,400,209)	57,290	3,553,170
Inversión original (10)	10,195,488	3,540,717	(209,825)	5,308	372,772	13,904,460
Depreciación acumulada	(3,250,811)	(552,120)	140,780	(5,308)	(67,513)	(3,734,972)
Activos fijos totales	\$ 6,944,677	\$ 2,988,597	\$ (69,045)	\$ -	\$ 305,259	\$ 10,169,488

	Saldos al 1 de enero de 2019	Adquisiciones	Bajas	Traspos	Efecto de conversión	31 de diciembre de 2019
Fabricación, embotellado, almacenamiento, maquinaria y equipo	\$ 4,146,031	\$ 78,038	\$ (95,649)	\$ 359,348	\$ (47,976)	\$ 4,439,792
Barriles	839,931	153,530	(2,344)	-	(7,910)	983,207
Edificios y construcción	1,355,470	2,631	-	49,655	(21,509)	1,386,247
Equipo de transporte	280,398	77,741	(27,153)	2,170	(539)	332,617
Mejoras a locales amueblados	309,782	4,260	(2,096)	48,247	(3,914)	356,278
Equipo de cómputo y de telecomunicaciones	174,332	24,233	(3,341)	10,121	(3,449)	201,896
Equipo de oficina y de laboratorio	147,460	9,729	(1,413)	23,483	(1,440)	177,820
Terreno	646,735	-	(790)	5,380	(3,981)	647,344
Construcciones en proceso y anticipos para adquisiciones de equipos	488,215	1,686,158	-	(498,404)	(5,682)	1,670,287
Inversión original (10)	8,388,354	2,036,320	(132,786)	-	(96,400)	10,195,488
Depreciación acumulada	(2,882,049)	(493,175)	100,338	-	24,075	(3,250,811)
Activos fijos totales	\$ 5,506,305	\$ 1,543,145	\$ (32,448)	\$ -	\$ (72,325)	\$ 6,944,677

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las construcciones en proceso representan, principalmente:

- Maquinaria y equipo para mejorar los procesos de cocción, molienda, trituración, destilación y eti-quetado por \$109,052 y \$103,242, respectivamente;
- Equipo para cambiar la imagen de mercadotecnia de los siguientes tequilas: 1800, José Cuervo Tradicional y José Cuervo Especial Reposado por un monto de \$42,955 y \$20,488, respectivamente;
- Compras de barriles por \$54,813 y \$49,198, respectivamente;
- Mejoras en oficinas, planta y almacén por \$43,803 y \$41,902, respectivamente;
- Inversión en plantas de fabricación para aumentar su capacidad de producción por \$3,292,026 y \$109,526, respectivamente.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Saldos de partes relacionadas

A continuación, se muestra un resumen de las cuentas por cobrar y por pagar con partes relacionadas:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
<u>Cuentas por cobrar:</u>			
Accionistas	\$ 2,126	\$ 42,415	\$ 26,391
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	4	87	30,008
Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de C. V.	-	-	33,874
Otros	737	14,712	13,021
	<u>\$ 2,868</u>	<u>\$ 57,214</u>	<u>\$ 103,294</u>
<u>Cuentas por pagar:</u>			
Eire Bom Spirits, LLC.	\$ 6,245	\$ 124,586	\$ 43,301
Maison Villevert SAS	2,006	40,018	-
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.	218	4,344	11,467
Otros	30	603	13,614
	<u>\$ 8,499</u>	<u>\$ 169,551</u>	<u>\$ 68,382</u>

A continuación, se muestra un resumen de las principales transacciones realizadas con partes relacionadas:

	Año que terminó el	
	31 de diciembre de	
	2020	2019
Ingresos		
Servicios administrativos:		
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (1)	\$ 29,795	\$ 27,390
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V. (1)	9,105	2,531
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V. (1)	1,612	2,807
Matusalem and Matusalem Florida, Inc. (1)	2,957	1,167
Administración Acuario, S. A. de C. V. (1)	1,086	940
Rones Habanos, S. A. de C. V. (1)	8	-
Rones del Caribe, S. A. de C. V. (1)	8	-
	<u>\$ 44,571</u>	<u>\$ 34,835</u>
Venta de producto terminado:		
Matusalem and Matusalem Florida, Inc. (1)	\$ 11,217	\$ 13,805
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V. (1)	6	181
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V. (1)	122	-
Administración Acuario, S. A. de C. V. (1)	-	61
	<u>\$ 11,345</u>	<u>\$ 14,047</u>
Ingresos por intereses:		
Rones del Caribe, S. A. de C. V. (1)	\$ 1,001	\$ 1,260
Taberna del tequila, S. A. de C. V. (1)	113	125
	<u>\$ 1,114</u>	<u>\$ 1,385</u>
Ingreso por arrendamiento:		
Rones Habanos, S. A. de C. V. (1)	\$ 67	-
Rones del Caribe, S. A. de C. V. (1)	67	-
	<u>\$ 134</u>	<u>\$ -</u>
Otros ingresos:		
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (1)	\$ -	\$ 5,133

	Año que terminó el 31 de diciembre de	
	2020	2019
Servicios administrativos:		
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V. (1)	\$ 5,040	\$ 5,040
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V. (1)	1,097	-
Matusalem and Matusalem Florida, Inc. (1)	-	1,167
Administración Acuario, S. A. de C. V. (1)	-	940
	<u>\$ 6,137</u>	<u>\$ 7,147</u>
Compras de producto terminado:		
Matusalem and Matusalem Florida, Inc. (1)	\$ 22,568	\$ -
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (1)	-	275,616
	<u>\$ 22,568</u>	<u>\$ 275,616</u>
Gastos por regalías:		
Eire Bom Spirits, LLC. (2)	\$ 290,172	\$ 87,185
Taberna del tequila, S. A. de C. V. (1)	40,521	-
Rones Habanos, S. A. de C. V. (1)	6,594	8,768
	<u>\$ 337,287</u>	<u>\$ 95,953</u>
Gastos de arrendamiento:		
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V. (1)	\$ 43,986	\$ 90,463
Inmuebles rústicos Santo Domingo, S. A. de C. V. (1)	7,553	14,751
Bienes Inmuebles de Tequila, S. A. de C. V. (1)	1,866	1,801
	<u>\$ 53,405</u>	<u>\$ 107,015</u>
Servicios recibidos		
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V. (1)	\$ 81,335	\$ 110,988
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V. (1)	6,559	6,281
Administración Acuario, S. A. de C. V. (1)	6,218	7,537
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V. (1)	3,697	2,343
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V. (1)	4,387	654
	<u>\$ 102,196</u>	<u>\$ 127,803</u>
Gastos por intereses:		
Destilería Todos Santos, S. A. de C. V. (1)	\$ 273	\$ -

(1) Afiliada

(2) Asociada

El 27 de enero de 2020, la Compañía compró activos inmobiliarios de sus instalaciones de fabricación de tequila, a Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V. por un monto de \$ 335.000.

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

Las reservas de capital se componen de la siguiente manera:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Reserva legal	\$ 115,441	\$ 2,302,893	\$ 2,302,893
Reserva para recompra de acciones	100,257	2,000,000	3,455,278
	<u>\$ 215,698</u>	<u>\$ 4,302,893</u>	<u>\$ 5,758,171</u>

Recompra de acciones

Los accionistas de la Compañía han autorizado una reserva para la adquisición de acciones pro-pias. La Compañía debe cumplir con sus estatutos y las disposiciones de la Ley del Mercado de Valores, para adquirir sus propias acciones. En Asamblea General de Accionistas celebrada el 22 de junio de 2020, se aprobó el monto máximo de la reserva para recompra de acciones aplicable para el año 2020 por \$2,000,000. En 2020 y 2019, el Grupo compró y revendió un importe neto de 28,463,390 y 5,215,705 acciones. Las utilidades correspondientes ascendieron a \$114,980 y \$155,278, respectivamente, los cuales se adicionaron y restaron de esta reserva.

De acuerdo con la Ley del Mercado de Valores, las acciones recompradas que no se revenden después de dos años deben ser canceladas. En la Asamblea General Ordinaria celebrada el 30 de abril de 2019, los accionistas de la Compañía aprobaron la cancelación de 34,400,000 acciones. Como resultado de esto, la Compañía redujo su capital social en \$108,086 y \$1,061,514 en prima en emisión de acciones. En Asamblea General de Accionistas celebrada el 22 de junio de 2020, los accionistas de la Compañía aprobaron la cancelación de 28,463,390 acciones. Como resultado de esto, la Compañía redujo su capital social en \$89,433 y \$878,322 de prima de emisión.

Reserva legal

De acuerdo con la Ley de Sociedades Mercantiles, debe reservarse un mínimo del 5% de las utilidades netas de cada año para cumplir con la reserva legal hasta que la reserva alcance el 20% del capital social. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe distribuirse a menos que la Compañía se disuelva, y la diferencia debe compensarse si la reserva cae por debajo del 20% del capital social por cualquier motivo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la reserva legal ha alcanzado el monto requerido.

Los otros resultados integrales incluyen los efectos de conversión y los beneficios de los empleados, netos de impuestos, que se incluyen en el capital contable y no representan aportaciones de capital, reducciones o distribuciones.

Otros resultados integrales:

Este concepto se integra como sigue:

	31 de diciembre de		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Reserva para efectos de conversión	\$ 295,723	\$ 5,864,056	\$ 3,950,279
Inversiones en acciones a valor razonable a través de OCI	(982)	(19,582)	(46,513)
Beneficios a empleados - Neto	4,910	133,194	97,951
	<u>\$ 299,652</u>	<u>\$ 5,977,668</u>	<u>\$ 4,001,717</u>

Para los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, el movimiento de otros resultados integrales se compone de la siguiente manera:

	31 de diciembre		
	2020 (US)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Efectos de conversión	\$ 95,935	\$ 1,913,777	\$ (1,145,931)
Valor razonable de la inversión de capital - neto de impuestos	1,350	26,931	(46,513)
Beneficios a los empleados - neto de impuestos	1,767	35,243	25,713
	<u>\$ 99,052</u>	<u>\$ 1,975,951</u>	<u>\$ (1,166,731)</u>

Para los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, la reconciliación de la reserva por efectos de conversión se compone de la siguiente manera:

	31 de diciembre		
	2020 (U S)	2020 (Ps)	2019 (Ps)
Saldo inicial de reserva de los efectos de conversión	\$ 198,022	\$ 3,950,279	\$ 5,096,210
Movimientos de cobertura en moneda extranjera	27,658	551,750	\$ -
Efectos de conversión	68,277	1,362,027	(1,145,931)
Saldo final de reserva de los efectos de conversión	<u>\$ 293,957</u>	<u>\$ 5,864,056</u>	<u>\$ 3,950,279</u>

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Bases de preparación

Los estados financieros consolidados adjuntos se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus Interpretaciones (IFRIC) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB). De acuerdo con los cambios a las Reglas para Empresas Públicas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía debe preparar sus estados financieros utilizando las NIIF como marco regulatorio para propósitos contables.

Los estados financieros consolidados se han preparado sobre la base del costo histórico, excepto por: (1) los activos netos de beneficios definidos que se miden al valor razonable; (2) Inversiones que anteriormente habían sido reconocidas como Asociadas, y que ahora se reconocen a su valor razonable a través de otros resultados integrales (OCI); (3) instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados; y (4) activos biológicos medidos a valor razonable menos los costos a incurrir para su venta.

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y las estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

Traducción por conveniencia a dólares estadounidenses (\$) - información complementaria

Los estados financieros consolidados se expresan en miles de pesos mexicanos (\$) y se redondean a miles a menos que se indique lo contrario. Sin embargo, únicamente para conveniencia de los lectores, el estado consolidado de situación financiera, el estado consolidado de resultados integrales y los estados de flujos de efectivo consolidados para el año terminado el 31 de diciembre de 2020, se convirtieron a dólares estadounidenses al tipo de cambio de \$19.9487 por dólar estadounidense, según lo publicado por el Banco de México el 31 de diciembre de 2020. Dicha conversión no debe interpretarse como una representación de que los montos en pesos mexicanos representan, o

han sido o podrían ser convertidos a dólares estadounidenses a ese o cualquier otro tipo de cambio, de acuerdo con la NIC 21.

La Compañía ha aplicado las siguientes normas y modificaciones por primera vez para el año de reporte que comenzó el 1 de enero de 2020:

- Definición de material: modificaciones a la NIC 1 y la NIC 8
- Definición de un negocio—modificaciones a la NIIF 3
- Reforma de la tasa de interés de referencia: modificaciones a la NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7

Marco conceptual para la Información Financiera Revisado

Al 31 de mayo de 2020, se emitieron las siguientes normas e interpretaciones, pero no son obligatorias para los periodos anuales que terminan al 31 de diciembre de 2020.

- Concesiones de renta relacionadas con COVID-19-Modificaciones a la NIIF 16: Como resultado de la pandemia de COVID-19, se han otorgado concesiones de renta a los arrendatarios, comenzando el 1 de junio de 2020.
- Clasificación de pasivos como circulantes o no circulantes Modificaciones a la NIC 1: Las modificaciones podrían afectar la clasificación de los pasivos, particularmente para las entidades que previamente consideraron las intenciones de la administración para determinar la clasificación y para algunos pasivos que pueden convertirse en capital.
- Propiedad, planta y equipo: Ingresos antes del uso previsto-Modificaciones a la NIC 16: La modificación a la NIC 16 Propiedad, planta y equipo (PP&E) prohíbe que una entidad deduzca del costo de un artículo de PP&E cualquier ingreso recibido de la venta de artículos producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto.
- Mejoras anuales a las normas NIIF 2018–2020, las cuales finalizaron se finalizaron en mayo de 2020:

-NIIF 9 Instrumentos financieros: aclara qué comisiones y honorarios deben incluirse en la prueba del 10% para la baja de pasivos financieros.

-NIIF 16 Arrendamientos: modificación del ejemplo ilustrativo 13 para eliminar la ilustración de los pagos del arrendador en relación con las mejoras de arrendamiento, para eliminar cualquier confusión sobre el tratamiento de los incentivos de arrendamiento.

-NIC 41 Agricultura: eliminación del requisito de que las entidades excluyan los flujos de efectivo para impuestos al medir el valor razonable según la NIC 41. Esta modificación está destinada a alinearse con el requisito de la norma de descontar los flujos de efectivo después de impuestos.

Las modificaciones enumeradas anteriormente no tuvieron ningún impacto en los montos reconocidos en períodos anteriores y no se espera que afecten significativamente los períodos actuales o futuros.

Negocio en marcha

La Compañía satisface sus necesidades de capital de trabajo mediante la reinversión de una parte significativa de sus utilidades anuales. La estructura financiera de la Compañía le permite endeudarse, a pesar de sus inversiones en gastos de capital llevados a cabo anualmente para aumentar las instalaciones de la Compañía. Considerando las posibles variaciones en el desempeño operativo, la Compañía cree que su presupuesto y proyecciones le permiten operar con su nivel actual de financiamiento y cumplir con todas las obligaciones de deuda. Actualmente, la Compañía cumple con sus obligaciones de pago de todos los convenios de deuda.

La gerencia espera que la Compañía asegure los recursos necesarios para continuar operando como negocio en marcha en el futuro previsible. En consecuencia, los estados financieros consolidados se prepararon sobre una base de negocio en marcha.

Principios de consolidación y método de participación

Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta o tiene derecho a rendimientos variables de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido al Grupo. Son des-consolidadas desde la fecha en que el control termina.

El Grupo utiliza el método de compra para reconocer las adquisiciones de negocios.

Las transacciones intercompañía, los saldos y ganancias no realizadas en transacciones entre Compañías del Grupo son eliminados. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas a menos que la transacción proporcione evidencia de un deterioro del activo transferido. Cuando es necesario, las políticas contables se han modificado en las subsidiarias para ser consistentes con las políticas adoptadas por la Compañía.

La participación no controladora en las utilidades y en el capital de las subsidiarias se muestra por separado en el estado consolidado de resultados integrales, en el estado consolidado de cambios en el capital contable y en el estado de situación financiera, respectivamente.

El siguiente es un resumen de la participación accionaria de la Compañía en las principales subsidiarias al 31 de diciembre de 2020 y 2019:

Compañía	% de participación	Actividad
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	100%	Fabricación, venta y comercialización en México y en todo el mundo.
Sunrise Spirits Holding, Inc. (Proximo US)	100%	Fabricación, venta y comercialización en los Estados Unidos de América.
JC Overseas, Ltd (incluye la subsidiaria the Old Bushmills Distillery Company Limited)	100%	Producción, fabricación, maduración y envasado de whisky irlandés y otras bebidas espirituosas y venta en EMEA y APAC.
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	100%	Actividades agrícolas para operar las plantaciones de agave azul
Empresas proveedoras de servicios	Varios*	Compañías prestadoras de servicios.

El 14 de febrero de 2020, la Compañía adquirió una participación del 10% (\$10,361) en Icon Spirits, S.L. (Icon Spirits), un distribuidor de bebidas espirituosas con sede en Barcelona, España. El 18 de septiembre de 2020, la Compañía adquirió una participación adicional del 50% (\$62,301) para alcanzar una participación acumulada del 60% (\$72,662) y, a partir de esa fecha, la Compañía tiene control sobre Icon Spirits, S.L.

Asociadas

Las asociadas son todas las entidades sobre las cuales el Grupo ejerce influencia significativa pero no control o control conjunto. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación, después de haberse reconocido inicialmente al costo.

Método de participación

Bajo el método de participación, las inversiones se reconocen inicialmente al costo y luego son ajustadas para reconocer la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de la subsidiaria en resultados y en los movimientos en otros resultados integrales (OCI) de la subsidiaria. Los dividendos recibidos o por cobrar de las asociadas se reconocen como una reducción en el importe en libros de la inversión. Cuando la participación del Grupo en las pérdidas de una subsidiaria o asociada iguala o excede su participación en dicha entidad, el Grupo no reconoce pérdidas adicionales, a menos que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos en por cuenta del negocio conjunto.

Las utilidades no realizadas en transacciones entre el Grupo y sus asociadas son eliminadas hasta el monto del interés del Grupo en el negocio conjunto. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción proporcione evidencia de un deterioro del activo transferido. Las políticas contables de las inversiones contabilizadas bajo el método de participación han cambiado cuando ha sido necesario para asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por el Grupo.

El valor en libros de las inversiones registradas por el método de participación se evalúa anualmente por posible deterioro.

Cambios en el porcentaje de participación

Cuando el Grupo deja de contabilizar una inversión debido a una pérdida de influencia significativa, cualquier participación retenida en la entidad se vuelve a medir a su valor razonable, con el cambio en el valor en libros reconocido en resultados. Este valor razonable se convierte en el importe en libros inicial para efectos de contabilizar posteriormente la participación retenida como un activo financiero. Además, cualquier monto previamente reconocido en OCI con respecto a esa entidad se contabiliza como si el Grupo hubiera dispuesto directamente de los activos o pasivos relacionados. Esto puede significar que las cantidades previamente reconocidas en OCI se reclasifiquen en resultados.

Información por segmentos

La información del segmento presentada es consistente con los informes de gestión proporcionados al Comité de Estrategia, que está integrado por el CEO, el Director de Operaciones y el Director de Finanzas (el principal responsable de la toma de decisiones operativas o CODM).

Transacciones en moneda extranjera

Moneda funcional y de informe

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias y asociadas del Grupo se miden utilizando la moneda del entorno económico primario en el que opera la entidad ("la moneda funcional"). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la tenedora.

Transacciones y saldos

Las operaciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en la fecha en que se llevó a cabo la transacción. Las ganancias y pérdidas por fluctuaciones en los tipos de cambio que resultan, ya sea por la liquidación de tales operaciones o por la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre del año, se reconocen en el estado de resultados. Se difieren en el capital si se relacionan con coberturas de flujos de efectivo calificables y coberturas de inversiones netas calificables o son atribuibles a parte de la inversión neta en una operación en el extranjero.

Las partidas no monetarias que se miden al valor razonable en una moneda extranjera se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha en que se determinó el valor razonable. Las diferencias por conversión que se derivan de activos y pasivos reconocidos a valor razonable se reconocen en resultados como parte de la ganancia o pérdida. Por ejemplo, las diferencias por conversión que surgen de activos y pasivos financieros no monetarios como acciones mantenidas a valor razonable con cambios en resultados se reconocen como parte de la ganancia o pérdida

de valor razonable, y las diferencias por conversión que surgen de activos no monetarios como acciones clasificadas a valor razonable a través de otros resultados integrales se reconocen en ORI.

Entidades del grupo

Los ingresos y siguiente manera:

- Los activos y pasivos gastos son traducidos a los tipos de cambio promedio (a menos que esto no sea una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio vigentes en las fechas de la transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en las fechas de las transacciones), y
- Las diferencias de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se acumulan en la reserva de conversión, excepto en la medida en que la diferencia de conversión se asigne a la participación no controladora.

Los resultados y la situación financiera de todas las entidades del Grupo (ninguna de las cuales tiene moneda en una economía hiperinflacionaria) que tienen una moneda funcional diferente de la moneda de presentación se convierten a la moneda de presentación como sigue:

- Los activos y pasivos reconocidos en el estado de situación financiera se convierten al tipo de cambio de la fecha de cierre de dicho estado de situación financiera.
- Los ingresos y gastos reconocidos en el estado de resultados se convierten al tipo de cambio promedio de cada año (excepto cuando este promedio no es una aproximación razonable del efecto derivado de convertir los resultados a los tipos de cambio vigentes a las fechas de las operaciones; en cuyo caso se utilizaron esos tipos de cambio).
- Las diferencias por conversión resultantes se reconocen como parte de los otros resultados integrales.

En la consolidación, las diferencias por tipo de cambio derivadas de la conversión de cualquier inversión neta en entidades extranjeras y de los préstamos y otros instrumentos financieros designados como coberturas de dichas inversiones se reconocen en otros resultados integrales. Cuando se vende una operación en el extranjero o se paga cualquier préstamo que forme parte de la inversión neta, las diferencias de cambio asociadas se reclasifican a resultados como parte de la ganancia o pérdida a la venta.

El crédito mercantil y los ajustes de valor razonable que surgen de la adquisición de una operación en el extranjero se tratan como activos y pasivos de la operación en el extranjero y se traducen al tipo de cambio de cierre.

Activos Financieros

Clasificación

- La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:
- Aquellos que se medirán posteriormente al valor razonable (ya sea a través de OCI o de resultados), y
- Los que se medirán al costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la entidad para administrar los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Las cuentas por cobrar son montos adeudados por los clientes por bienes vendidos en el curso normal del negocio. Por lo general, deben liquidarse dentro de los 60 días y, por lo tanto, todos se clasifican como al corriente. Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente por el importe de la contraprestación incondicional, a menos que contengan componentes financieros importantes, cuando se reconocen a su valor razonable. La Compañía mantiene las cuentas por cobrar con el objetivo de recuperar los flujos de efectivo contractuales y, por lo tanto, los mide posteriormente al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Para los activos medidos a valor razonable, las utilidades y pérdidas se registrarán en resultados o en OCI. La Compañía reclasifica las inversiones de deuda cuando y solo cuando cambia su modo de negocio para administrar esos activos.

Reconocimiento y disposición

Las compras y ventas regulares de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, siendo esta la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han vencido o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

Medición

Al momento del reconocimiento inicial, la Compañía mide un activo financiero a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no está al valor razonable con cambios en resultados (VR-resultados), los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados.

Los activos financieros con derivados implícitos son considerados en su totalidad cuando se determina si los flujos de efectivo son únicamente pagos del principal e intereses.

Instrumentos de deuda

La medición posterior de los instrumentos de deuda depende del modelo de negocio de la Compañía para administrar el activo y las características de flujo de efectivo del activo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía tiene las siguientes categorías de medición en las que clasifica sus instrumentos de deuda:

- Costo amortizado: los activos que se mantienen para cobrar los flujos de efectivo contractuales, donde esos flujos de efectivo representan únicamente pagos de principal e intereses, se miden al costo amortizado. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en los ingresos financieros utilizando el método de tasa de interés efectiva. Cualquier utilidad o pérdida que surja en la baja en cuentas se reconoce directamente en resultados.

Instrumentos de capital

- La Compañía mide subsecuentemente todos los instrumentos de capital a valor razonable. Cuando la administración del Grupo ha optado por presentar las utilidades y pérdidas en el valor razonable de las inversiones en instrumentos de capital en OCI, no hay una reclasificación subsecuente de las utilidades y pérdidas por valor razonable a resultados después de la baja de la inversión. Los dividendos de tales instrumentos continúan reconociéndose en resultados como otros ingresos cuando se establece el derecho del Grupo para recibir los pagos.

Deterioro

La Compañía evalúa, de forma prospectiva, las pérdidas crediticias esperadas (Expected Credit Losses - ECL) asociadas con sus instrumentos de deuda a costo amortizado. La metodología de deterioro aplicada depende de si ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito. Para las cuentas por cobrar, la Compañía aplica el enfoque simplificado, que requiere que las pérdidas esperadas sobre la vida del instrumento se reconozcan desde el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar.

Para medir la ECL, las cuentas por cobrar se han agrupado según las características de riesgo de crédito que comparten y los días vencidos. Los porcentajes de pérdida esperada se basan en los perfiles de pago de las ventas durante un período de 24 meses antes del 31 de diciembre de 2020 o el 1 de enero de 2019, respectivamente, y las pérdidas históricas correspondientes a dicho período. Las tasas de pérdida histórica se ajustan para reflejar la información actual y prospectiva sobre los factores macroeconómicos que afectan la capacidad de los clientes para liquidar las cuentas por cobrar.

Las cuentas por cobrar se cancelan cuando no hay una expectativa razonable de recuperación. Los indicadores de que no hay una expectativa razonable de recuperación incluyen, entre otros, la incapacidad de un deudor de participar en un plan de pagos con la Compañía y la imposibilidad de realizar pagos contractuales. Las pérdidas por deterioro de las cuentas por cobrar se presentan dentro de la utilidad de operación. Las recuperaciones posteriores de montos previamente cancelados se acreditan contra la misma partida.

Efectivo y equivalentes de efectivo

Para efectos de presentación en el estado de flujos de efectivo, el efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen efectivo en caja, depósitos mantenidos a la vista con instituciones financieras, otras inversiones a corto plazo, altamente líquidas, con vencimientos originales de tres meses o menos que son fácilmente convertibles a cantidades conocidas de efectivo y que están sujetas a riesgos poco importantes de cambios en el valor y sobregiros bancarios. Los equivalentes de efectivo están representados por inversiones en instrumentos gubernamentales. Ver Nota 6.

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, menos la estimación de pérdidas crediticias esperadas. Ver la Nota 3 para más información sobre las cuentas por cobrar y una descripción de la política de deterioro de la Compañía. Todas las cuentas por cobrar vencen en un plazo de un año. Las cuentas por cobrar se liquidan sin intereses dentro de los términos comerciales normales.

Otros impuestos y cuentas por cobrar

La Compañía clasifica los saldos de impuestos a favor como impuesto al valor agregado y otros impuestos acreditables como otras cuentas por cobrar. Si los derechos de cobro o la recuperación de estos montos se realizan dentro de los 12 meses posteriores al cierre del año, se clasifican como a corto plazo; de lo contrario, se muestran como activos no circulantes.

Inventarios

Los inventarios se miden al costo o valor neto de realización, el menor. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos para finalizar la producción y los costos necesarios estimados para cerrar la venta.

Los inventarios comprenden materiales directos, mano de obra directa y una proporción adecuada de gastos generales variables y fijos, sobre la base de la capacidad normal de operación.

La Compañía clasifica como corto plazo, el inventario que está disponible para la venta, y como inventarios a largo plazo, aquellos que requieren un período de añejamiento para ser vendidos.

Clasificación, medición y valuación de activos biológicos

Los activos biológicos en poder de la Compañía consisten en plantas de Agave Azul Tequilana Weber (Agave Azul). Las plantas, que se cultivan en terrenos arrendados, se utilizan para la posterior producción de tequila bajo las marcas propias de la Compañía, que se comercializan tanto en el mercado interno como en el extranjero. El ciclo de madurez del agave oscila entre seis y ocho años; basado en esto, los activos biológicos se clasifican como maduros e inmaduros. Los activos biológicos maduros son aquellos que han alcanzado especificaciones para ser cosechables y son susceptibles de ser cosechados o comercializados; en consecuencia, estas plantas se miden al valor razonable (basado en el valor presente de los flujos de efectivo futuros descontados a una tasa determinada por el mercado) menos los costos de venta. Los costos de venta incluyen los costos incrementales de venta, principalmente los costos estimados de cosecha por kilogramo, pero excluyen los costos de transporte al mercado y el impuesto sobre la renta. Los activos biológicos inmaduros son plantas que no han alcanzado el punto de madurez porque su rendimiento y peso de contenido de azúcar no es suficiente para ser cosechado y no existe un mercado activo para tales plantas; en consecuencia, la Compañía contabiliza estos activos a su costo histórico acumulado, que incluye principalmente: estudios físicos y químicos para preparar la tierra, costos laborales, fertilizantes, monitoreo de plagas, poda de plantas,

selección y plantación de plantas jóvenes y depreciación del derecho de uso de los activos de las plantaciones de agave; el monto así determinado se aproxima al valor razonable.

Los costos por préstamos se incluyen como parte de los activos biológicos.

Los activos biológicos se clasifican como corrientes si se van a cosechar dentro de un año; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

La Compañía considera los activos biológicos hasta que se cosechan las plantas. Cualquier procesamiento o transformaciones futuras después del punto de cosecha se contabilizan como inventario. Las plantas cosechadas se transfieren al inventario al valor razonable menos los costos de venta cuando se cosechan.

La NIC 41 "Agricultura" requiere que los cambios en el valor razonable resultantes del crecimiento biológico se presenten en el estado de resultados integrales. Estos efectos de valuación no han sido materiales y, por lo tanto, no se han registrado en los períodos presentados.

El valor razonable determinado para los activos biológicos se clasifica como nivel 3 en la jerarquía del valor razonable.

Actividades de cobertura

A partir del 1 de enero de 2020, la Compañía designó un Bono por US\$500 millones (senior notes) como instrumento de cobertura para su inversión neta en Sunrise Spirits Holdings, Inc., con el objetivo de mitigar el riesgo de tipo de cambio que surge entre la moneda funcional de estas operaciones y la moneda funcional de la compañía tenedora que tiene dicha inversión. Las diferencias cambiarias de ambos, el instrumento de cobertura y la partida cubierta, son clasificados en capital y se reclasifican de capital a resultados si la Compañía dispone de la inversión.

La Compañía designó y documentó formalmente la relación de cobertura, estableciendo los objetivos, la estrategia de cobertura de riesgos, la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo a ser cubierto y la metodología de evaluación de efectividad. Dado que la relación de cobertura del tipo de cambio es clara, el método que la Compañía utilizó para evaluar la efectividad consistió en una prueba de efectividad cualitativa al comparar los términos críticos entre los instrumentos de cobertura y los elementos cubiertos.

Cobertura de inversión neta

La Compañía aplica la contabilidad de cobertura al riesgo cambiario resultante de sus inversiones en operaciones en el extranjero debido a las variaciones en los tipos de cambio que surgen entre la moneda funcional de esa operación y la moneda funcional de la compañía tenedora, independientemente de si la inversión se mantiene directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en Otro Resultado Integral como parte del efecto de conversión cuando se consolida el negocio en el extranjero.

Las ganancias y pérdidas acumuladas en capital se reclasifican a resultados cuando la operación en el extranjero se enajena o vende parcialmente.

Para este fin, la Compañía designa la deuda denominada en moneda extranjera como instrumentos de cobertura; por lo tanto, los efectos de tipo de cambio derivados de dicha deuda se reconocen en otros resultados integrales, en la línea de efectos de conversión, en la medida en que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no es efectiva, las diferencias en el tipo de cambio se reconocen como ganancias o pérdidas cambiarias dentro del estado de resultados.

Propiedades, planta y equipo

Los terrenos se valúan al costo menos cualquier pérdida por deterioro. Todos los demás componentes de propiedades, planta y equipo se miden al costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de los activos construidos por la entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible para poner el activo en las condiciones de trabajo previstas para su uso.

Los gastos posteriores se capitalizan solo si es probable que los beneficios económicos futuros asociados con el gasto fluyan al Grupo. Las reparaciones y el mantenimiento continuos se registran en el estado de resultados conforme se incurren.

Los componentes de propiedades, planta y equipo se deprecian desde la fecha en que se instalan y están listos para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo se completa y está listo para ser utilizado.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación se calcula utilizando el método de línea recta para asignar el costo de los activos, neto de sus valores residuales, sobre sus vidas útiles estimadas de la siguiente manera:

Años

Fabricación, embotellado, almacenamiento, maquinaria y equipo	7 a 25
Barriles	2 a 20
Edificios y construcciones	20 a 60
Equipo de transporte	5
Computadoras y equipos de telecomunicaciones	3 a 5
Muebles de oficina y equipo de laboratorio	5 a 10
Mejoras a locales arrendados	Durante el plazo restante del contrato, o su vida útil, lo que sea menor

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales se revisan en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si corresponde.

Si partes importantes de un elemento de propiedades, maquinaria y equipo tienen vidas útiles diferentes, se contabilizan como elementos separados (componentes principales) de propiedades, maquinaria y equipo.

Cualquier utilidad o pérdida en la disposición de un elemento de propiedades, maquinaria y equipo (determinada como la diferencia entre los flujos netos al momento de la disposición y el valor en libros de dicho elemento) se reconoce en el estado de resultados.

Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición y construcción de activos calificados, que constituyen activos que requieren un período sustancial de tiempo hasta que estén listos para su uso o venta, se agregan al costo durante ese tiempo, hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

Los ingresos obtenidos de la inversión temporal de préstamos específicos que aún no se utilizan en activos calificados se deducen del costo de los préstamos elegibles para capitalización.

Intangibles

Crédito Mercantil

El crédito mercantil en adquisiciones de negocios se incluye en activos intangibles. El crédito mercantil no se amortiza, pero se prueba su deterioro anualmente, o con mayor frecuencia si los eventos o cambios en las circunstancias indican que podría estar deteriorado y se contabiliza al costo menos las pérdidas por deterioro acumuladas. Las utilidades y pérdidas en la disposición de una entidad incluyen el importe en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el fin de realizar pruebas de deterioro. La asignación se realiza a aquellas unidades generadoras de efectivo (UGE) o Grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios en la que surgió el crédito mercantil. Las unidades o Grupos de unidades se identifican en el nivel más bajo en el que se supervisa el crédito mercantil para fines de gestión interna (véase Nota 12).

Marcas comerciales

Las marcas comerciales y las marcas adquiridas en una combinación de negocios se reconocen a su valor razonable en la fecha de adquisición.

Las marcas registradas y la propiedad intelectual son: Boodles British Gin, Hangar 1 Vodka, Stranahan's Colorado Whiskey, Three Olives Vodka, Bushmills Irish Whiskey, O'neil's Rum y Black Dirt Bourbon. La propiedad intelectual es Pendleton, que incluye Pendleton Midnight, Pendleton 1910 y Pendleton Directors' Reserve.

Las marcas tienen una vida útil indefinida; por lo tanto, no están sujetos a amortización. Hasta la fecha, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos. Se considera que las marcas y la licencia para usar marcas tienen una vida útil indefinida debido al posicionamiento que tienen en el mercado y la inversión continua de la Compañía en actividades de mercadeo de creación de capital, y debido a que la experiencia de la Compañía y la evidencia del mercado indican que continuarán generando flujos de efectivo para la Compañía en forma indefinida. Además, la Compañía considera que no hay consideraciones legales, regulatorias o contractuales que limiten la vida útil de dichas marcas.

Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles que tienen vidas útiles definidas se muestran al costo histórico y posteriormente se contabilizan al costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro (véase Nota 12). La amortización de los activos intangibles con vida definida se calcula utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas y se reconoce en resultados.

Las vidas útiles estimadas son las siguientes:

	Años
Licencia de software	3 a 6
Marcas	Duración promedio del registro

Los métodos de amortización y las vidas útiles se revisan en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si corresponde.

Deterioro de activos no financieros

El crédito mercantil y los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se prueban anualmente por deterioro, o con mayor frecuencia si los eventos o cambios en las circunstancias indican que podrían estar deteriorados. Se evalúa el deterioro de otros activos cuando los eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el monto por el cual el valor en libros del activo excede su monto recuperable. El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costos de disposición y el valor en uso. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los cuales hay entradas de efectivo identificables por separado que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos. Los activos no financieros distintos del crédito mercantil que sufrieron un deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro al final de cada período sobre el que se informa.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, no había signos de deterioro en los activos no circulantes sujetos a depreciación y amortización, y en el caso de los activos de vida indefinida, las pruebas anuales de deterioro de la Compañía no mostraron indicadores de deterioro.

Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan los desembolsos realizados por la Compañía, en los cuales los beneficios y riesgos inherentes a los bienes que se adquirirán o en los que los servicios que se recibirán aún no se han transferido. Los pagos anticipados se registran al costo y se muestran en el estado de situación financiera como activos circulantes cuando vencen en 12 meses o menos, y como no circulantes cuando vencen en más de 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera. Una vez que los bienes y / o servicios han sido recibidos, deben registrarse como activos o gastos en el estado de resultados del período. Cuando los pagos anticipados pierden su capacidad de generar beneficios económicos futuros, el monto considerado irrecuperable se reconoce en el estado de resultados en el período en que esto ocurre. Los conceptos principales incluidos en los pagos anticipados son publicidad e impuestos indirectos federales pagados por anticipado.

Cuentas por pagar

Las cuentas por pagar son obligaciones de bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de las operaciones. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes si el pago se realizará dentro de un año o menos (o en el ciclo normal de operaciones comerciales si es mayor). De lo contrario, se muestran como pasivos a largo plazo.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Emisión de Senior Notes

La emisión de los Senior Notes de la Compañía se reconoció inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Este financiamiento se registró posteriormente a su costo amortizado. Las diferencias, si las hay, entre los fondos recibidos (netos de los costos de transacción) y el valor de rescate se reconocieron en el estado de resultados durante el período de financiamiento, utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Los préstamos se eliminan del estado de situación financiera cuando la obligación especificada en el contrato es cumplida, cancelada o se expira. La diferencia entre el importe en libros de un pasivo financiero que se ha extinguido o transferido a otra parte y la contraprestación pagada, incluyendo activos no monetarios transferidos o los pasivos asumidos, se reconocen en resultados como otros ingresos o costos financieros.

Otras cuentas por pagar

Estos montos representan pasivos por bienes y servicios prestados al Grupo antes del final del ejercicio que no se han pagado. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 60 días posteriores al reconocimiento. Otras cuentas por pagar se presentan como pasivos a corto plazo, a menos que el pago no sea exigible dentro de los 12 meses posteriores al período de presentación de informes.

Reserva ambiental

La reserva ambiental se reconoció originalmente durante la adquisición de los activos de fabricación y almacenamiento ubicados en Lawrenceburg, Indiana, y corresponde a la mejor estimación de la Compañía del costo a pagar por la eventual reducción de asbesto en ese sitio. Esta reserva se ajusta prospectivamente en función de la evidencia disponible al final de cada período de informe y se prepara una estimación del costo de remediación (véase Nota 22).

Impuestos sobre la renta

El impuesto sobre la renta se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas aplicadas directamente a otros resultados o pérdidas integrales o al capital contable. En este caso, el impuesto sobre la renta también se reconoce en otras partidas relacionadas con el resultado integral o directamente al capital contable, respectivamente.

Impuesto corriente

El impuesto corriente se basa en la utilidad fiscal del año. La utilidad fiscal es diferente de la utilidad contable debido a diferencias temporales y permanentes entre tratamientos contables y fiscales, y debido a elementos que nunca son gravables o deducibles para efectos fiscales.

Impuestos diferidos

El impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos para fines de información financiera y su valor para fines fiscales. El monto del impuesto diferido refleja el monto recuperable esperado y se basa en la forma esperada de recuperación o liquidación del importe en libros de los activos y pasivos, utilizando las tasas fiscales en vigor o sustancialmente promulgados en la fecha del balance. Los activos por impuestos diferidos no se reconocen cuando es poco probable que los activos se vayan a poder realizar en el futuro.

El impuesto diferido no se reconoce por:

Diferencias temporales en el reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y que no afecta ni a las utilidades ni a las pérdidas contables ni fiscales; y

Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reviertan en el futuro previsible.

Los activos por impuesto sobre la renta diferido se reconocen únicamente si es probable que existan montos gravables futuros para utilizar esas diferencias y pérdidas temporales.

Los saldos de los activos y pasivos diferidos, impuestos sobre la renta, se compensan cuando existe un derecho legal de compensar los activos por impuestos corrientes contra los pasivos por impuestos corrientes y cuando los activos y pasivos por impuestos diferidos se relacionan con la misma autoridad tributaria, o diferentes entidades tributarias donde los saldos se liquidan sobre una base neta. El cargo correspondiente al impuesto sobre la renta actualmente pagadero se calcula de acuerdo con las leyes fiscales aprobadas a la fecha del estado de situación financiera en México y en los países en los que las filiales y asociadas de la Compañía operan y generan una base gravable. La gerencia evalúa periódicamente sus posiciones fiscales con respecto a las devoluciones de impuestos, ya que las leyes tributarias están sujetas a interpretación.

CINIIF 23 Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta

La interpretación se aplica a la determinación de la utilidad (pérdida) fiscal, las bases fiscales, las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las tasas impositivas cuando existe incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto a las ganancias en términos de la NIC 12. El CINIIF considera que una entidad debe asumir que la autoridad tributaria tiene el derecho de examinar cualquier cifra reportada y puede examinar esas cifras y obtener el conocimiento completo de toda la información relevante al hacerlo. También debe considerar si es probable que la autoridad respectiva esté de acuerdo con cada tratamiento fiscal o grupo de tratamientos fiscales utilizados o que se utilizarán al calcular el impuesto sobre la renta.

Si la compañía concluye que es probable que la autoridad fiscal acepte una posición fiscal incierta, la compañía determina la utilidad fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales de forma congruente con el tratamiento previsto en la legislación fiscal.

Si la compañía concluye que no es probable que la autoridad fiscal acepte una posición fiscal incierta, la compañía refleja el efecto de la incertidumbre al determinar la utilidad fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales.

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía consideró probable que la deducción fiscal de ciertos gastos de marketing en México y otras posiciones fiscales tomadas en los años fiscales 2011 a 2015, fuera poco probable que fuera aceptada. Si bien la Compañía había mantenido varias discusiones con las Autoridades Tributarias Mexicanas si el resultado final no era favorable, esto incrementaría el impuesto por pagar del Grupo y el gasto por impuesto corriente en \$117,000. Aunque en este escenario, el asunto estaría sujeto a litigio fiscal, la Administración de la Compañía decidió reconocer este monto contra las ganancias acumuladas de acuerdo con las pautas de implementación de la CINIIF 23. Al cierre

del primer semestre de 2020, las Autoridades Tributarias Mexicanas concluyeron sobre la posición fiscal de la Compañía, que no fue favorable para la Compañía, resultando en un pago de impuestos de la estimación previamente registrada de \$117,000. Al 31 de diciembre de 2020, la Compañía no tiene posiciones fiscales inciertas.

Beneficios a empleados

Obligaciones a corto plazo

Los pasivos por sueldos y salarios, incluidos los beneficios no monetarios, las vacaciones anuales y la licencia por enfermedad acumulada que se espera que se liquiden en su totalidad dentro de los 12 meses posteriores al final del período en que los empleados prestan el servicio relacionado se reconocen con respecto a los servicios de los empleados hasta el final del período de presentación de informes y se miden a los montos que se espera pagar cuando se liquiden los pasivos. Los pasivos se presentan como obligaciones de beneficios a empleados a corto plazo en el estado de situación financiera.

Otras obligaciones de beneficios a los empleados a largo plazo

En algunos países, la Compañía también tiene pasivos por vacaciones de servicio prolongadas y vacaciones anuales que no se espera que se liquiden por completo dentro de los 12 meses posteriores al final del período en que los empleados prestan el servicio relacionado. Por lo tanto, estas obligaciones se miden al valor presente de los pagos futuros esperados que se realizarán con respecto a los servicios prestados por los empleados hasta el final del período sobre el que se informa, utilizando el método de crédito unitario proyectado. Los pagos futuros esperados se descuentan utilizando los rendimientos del mercado al final del período de informe de los bonos gubernamentales de cupón cero con términos y monedas que coincidan, lo más estrechamente posible, con los flujos de efectivo futuros estimados. Las remediciones como resultado de ajustes de experiencia y cambios en supuestos actuariales se reconocen en resultados.

Las obligaciones se presentan como pasivos corrientes en el estado de situación financiera si la entidad no tiene el derecho incondicional de diferir la liquidación por lo menos 12 meses después del período de presentación de informes, independientemente de cuándo se espera que ocurra la liquidación real.

Obligaciones posteriores al empleo

La Compañía opera varios esquemas post-empleo, incluidos los planes de pensiones de beneficios definidos.

Obligaciones de pensiones

El pasivo o activo reconocido en el estado de situación financiera con respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos es el valor presente de la obligación del beneficio definido al final del período de presentación del informe menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación de beneficio definido se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El valor presente de la obligación por beneficios definidos se determina descontando las salidas de efectivo futuras estimadas utilizando tasas de interés sobre la base de bonos gubernamentales de cupón cero que están denominados en la moneda en la que los beneficios serán pagados, y que tienen términos que se aproximan a los términos de la obligación relacionada.

El costo de interés neto se calcula aplicando la tasa de descuento al saldo neto de la obligación de beneficio definido y el valor razonable de los activos del plan. Este costo se incluye en el gasto por beneficios a los empleados en el estado de resultados.

Las ganancias y pérdidas por remediciones derivadas de ajustes por experiencia y cambios en supuestos actuariales se reconocen en el período en que ocurren directamente en otros resultados integrales. Se incluyen en las utilidades acumuladas en el estado de cambios en el capital contable y en el estado de situación financiera.

Variaciones en el valor presente de la obligación por beneficios definidos que resultan de modificaciones o reducciones del plan se reconocen inmediatamente en resultados como costos por servicios pasados.

Para los planes de contribución definida, el Grupo paga contribuciones a los planes de seguro de pensiones administrados de forma pública o privada de forma obligatoria, contractual o voluntaria. El Grupo no tiene obligaciones de pago adicionales una vez que estas contribuciones han sido pagadas. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a los empleados cuando se pagan. Las contribuciones pagadas por anticipado se reconocen como un activo en la medida en que otorga el derecho a su reembolso en efectivo o a la reducción de pagos futuros.

Participación en las utilidades y bonos

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación en las utilidades con base en el cálculo que toma en consideración las utilidades atribuibles a los accionistas de la Compañía después de ciertos ajustes. El Grupo reconoce una provisión cuando está obligado contractualmente o cuando existe una práctica pasada que ha creado una obligación implícita.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la Compañía da por terminada la relación laboral antes de la fecha normal de jubilación, o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación a cambio de estos beneficios.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando el Grupo ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y (b) cuando la entidad reconoce los costos de una reestructuración que está dentro del alcance de la NIC 37 e implica el pago de beneficios por terminación. En el caso de una oferta hecha para fomentar el retiro voluntario, los beneficios por terminación se miden en función del número de empleados que se espera que acepten la oferta. Los beneficios que vencen 12 meses después del final del período de informe se descuentan a su valor presente.

Capital social y recompra de acciones propias

Las acciones de la compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores se clasifican como capital social.

De conformidad con las disposiciones del Artículo 56 de la Ley del Mercado de Valores y el Título Seis de la Circular Única de Emisoras, que establece que las acciones de la Compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores pueden adquirirse bajo ciertas reglas, la Compañía lleva a cabo el procedimiento para la compra o venta de acciones de la Compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores del fondo de recompra.

La compra de acciones propias emitidas por la Compañía que operan bajo la reserva de recompra se registran como una reducción en el capital contable de la Compañía hasta el momento en que esas acciones se cancelen o emitan nuevamente. Cuando esas acciones se vuelven a emitir, la contraprestación recibida se registra en el capital contable de la Compañía. Cualquier costo atribuible incremental (neto del impuesto sobre la renta) también se deduce del capital social.

Reconocimiento de ingresos

Las ventas brutas se disminuyen de ciertos descuentos, impuestos especiales y aranceles. La Compañía incurre en impuestos especiales y aranceles en todo el mundo. En la mayoría de los países, los impuestos especiales y los derechos son efectivamente un impuesto que generalmente se paga cuando el producto terminado se traslada físicamente desde dentro de las instalaciones aduaneras y no está relacionado con el valor de las ventas.

Los ingresos por la venta de bienes se reconocen en función de los términos acordados con los clientes individuales en el momento del envío, entrega u otro punto específico cuando el Grupo transfiere el control sobre los bienes al cliente. En general, la transferencia del control de los bienes se produce en el momento de la entrega. Para aquellas ventas que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es muy probable que no se produzca ninguna devolución. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta a las devoluciones esperadas que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolso y un derecho a recuperar los bienes devueltos.

El derecho a recuperar el activo de bienes devueltos se mide al valor en libros anterior del inventario menos cualquier costo esperado para recuperar bienes. El pasivo por devoluciones está incluido en otras cuentas por pagar y el

derecho a recuperar los bienes devueltos está incluido en el inventario. La Compañía revisa su estimación de las devoluciones esperadas en cada fecha de informe y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

Los canales de distribución, dependiendo del territorio, incluyen minoristas, supermercados, mayoristas y supermercados donde los productos se consumen fuera de dichos establecimientos.

La Compañía otorga reembolsos a clientes en ciertos territorios. Los descuentos para clientes son negociados y documentados por el área comercial y se descuentan de los ingresos en el período en que se otorgan.

Arrendamientos

El derecho a utilizar los bienes arrendados se registra en el activo y la obligación contractual de realizar los pagos del arrendamiento se registra en el pasivo. Los pagos del arrendamiento se descuentan utilizando la tasa de interés implícita en el contrato de arrendamiento. Si esa tasa no se puede determinar fácilmente, como suele ser el caso de los arrendamientos en el Grupo, se utiliza la tasa incremental de financiamiento del arrendatario, que es la tasa que el arrendatario tendría que pagar para pedir prestados los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al derecho de uso del activo en un entorno económico similar con términos, garantías y condiciones similares. Los contratos de arrendamiento más importantes se relacionan con terrenos para las plantaciones de agave y las oficinas y locales corporativos de la Compañía. Para los arrendamientos de terrenos, los términos del arrendamiento están alineados con el período de cosecha estimado.

Los pagos asociados a los arrendamientos a corto plazo del equipo y vehículos y todos los arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen bajo el método de línea recta como un gasto en resultados. Los arrendamientos a corto plazo son arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos sin opción de compra.

Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el número promedio de acciones ordinarias en circulación durante el año, ajustado por las acciones en tesorería recompradas y retenidas. La Compañía no tiene acciones potencialmente diluidas y, por lo tanto, la utilidad por acción básica y diluida son las mismas.

Combinación de negocios

El método de compra se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- Valores razonables de los activos transferidos,
- Obligaciones contraídas con los antiguos propietarios del negocio adquirido,
- Capital emitido por el Grupo,
- Valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente, y
- Valor razonable de cualquier participación accionaria preexistente en la subsidiaria.

Los activos identificables adquiridos y los pasivos en una combinación de negocios, con ciertas excepciones, se miden inicialmente a sus valores razonables en la fecha de adquisición. El Grupo reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición por adquisición, ya sea a valor razonable o en la participación proporcional de la participación no controladora en los activos identificables netos de la entidad adquirida.

Los costos relacionados con la adquisición se registran como gastos conforme se incurren.

El exceso de:

-La contraprestación transferida

-El monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida, y

-El valor razonable a la fecha de adquisición de cualquier participación accionaria previa en la entidad adquirida

sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos se registra como crédito mercantil. Si dichos montos son inferiores al valor razonable de los activos netos identificables de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados como una compra bajo términos ventajosos.

Cuando la liquidación de cualquier parte de la contraprestación en efectivo es diferida, los montos pagaderos en el futuro se descontarán a su valor presente a la fecha de cambio. La tasa de descuento utilizada es la tasa de interés incremental de préstamos de la entidad, que es la tasa a la que se podría obtener un préstamo similar de un financiador independiente bajo términos y condiciones comparables.

La contraprestación contingente se clasifica como capital o como pasivo financiero. Los montos clasificados como pasivos financieros se miden subsecuentemente a valor razonable con cambios en el valor razonable reconocidos en resultados.

Si la combinación de negocios se lleva a cabo por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación de la adquirente previamente reconocida se reevalúa al valor razonable en la fecha de adquisición. Las ganancias o pérdidas derivadas de dicha reevaluación se reconocen en resultados.

Provisiones, pasivos contingentes y procedimientos judiciales

Las provisiones para reclamos legales se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente legal o implícita como resultado de eventos pasados, es probable que se requiera una salida de recursos para liquidar la obligación, y el monto puede estimarse de manera confiable. Se reconoce una provisión si, y solo si: ha surgido una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado (el evento obligatorio), el pago es probable (más probable que no), y el monto puede estimarse confiablemente.

Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros incluyen los ingresos por intereses de los fondos invertidos y las ganancias cambiarias.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, arrendamientos y pérdidas cambiarias.

Resultados integrales

Los resultados integrales se componen de la utilidad neta, los efectos de conversión, los cambios en el valor razonable de las inversiones en acciones y los resultados de las pérdidas o ganancias actuariales en las obligaciones de beneficios a los empleados netos de impuestos sobre la renta, que se reflejan en el capital contable, pero que no constituyen contribuciones de capital, reducciones y/o distribuciones.

Estados de flujos de efectivo

La Compañía presenta el flujo de efectivo de las actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida se ajusta por los efectos de las transacciones que no requieren flujo de efectivo, incluidas las relativas a actividades de inversión o financiamiento. Además, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto del pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Dividendos

La Compañía actualmente no tiene una política de dividendos formal y no hay planes para adoptar dicha política; la Compañía tiene la intención de declarar dividendos anualmente y pagar esos dividendos durante el año.

Opción de compra para adquirir acciones de Old Camp propiedad de terceros

La Compañía tiene opciones de compra para adquirir el 41.49% de Old Camp, actualmente propiedad de terceros. Como la Compañía posee una participación mayoritaria del 58.51% en Old Camp, la administración concluyó que tenía control sobre esta entidad. La combinación de opciones de compra y venta, con el mismo período de ejercicio y precios similares, indicó que el acuerdo daría como resultado el ejercicio de las opciones de compra o las opciones de venta en el escenario más probable. Según este último, además de reconocer la participación no controladora, la Compañía ha reconocido un pasivo financiero por el valor presente del monto de ejercicio y ha elegido la política contable de reconocer los cambios posteriores en el valor del pasivo de la opción de venta de la participación no controladora en el capital contable.

Instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Como se menciona en la Nota 10, la Compañía tiene una opción de compra para adquirir el 51% restante de Eire Born Spirits, LLC (EBS), actualmente propiedad de terceros. Como la Compañía tiene una participación del 49% en EBS, la gerencia concluyó que la Compañía no controla EBS. La opción del 51% se clasifica y mide como un activo en el estado de situación financiera y se clasifica y mide al valor razonable con cambios en resultados (VR-resultados).

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

	31 de diciembre de		
	2020	2020	2019
	(US)	(Ps)	(Ps)
Impuesto al valor agregado	\$ 53,478	\$ 1,066,809	\$ 514,046
Otras cuentas por cobrar	11,249	224,411	123,171
	<u>\$ 64,727</u>	<u>\$ 1,291,220</u>	<u>\$ 637,217</u>

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Bases de preparación

Los estados financieros consolidados adjuntos se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus Interpretaciones (IFRIC) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB). De acuerdo con los cambios a las Reglas para Empresas Públicas que cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía debe preparar sus estados financieros utilizando las NIIF como marco regulatorio para propósitos contables.

Los estados financieros consolidados se han preparado sobre la base del costo histórico, excepto por: (1) los activos netos de beneficios definidos que se miden al valor razonable; (2) Inversiones que anteriormente habían sido reconocidas como Asociadas, y que ahora se reconocen a su valor razonable a través de otros resultados integrales (OCI); (3) instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados; y (4) activos biológicos medidos a valor razonable menos los costos a incurrir para su venta.

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y las estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

Traducción por conveniencia a dólares estadounidenses (\$) - información complementaria

Los estados financieros consolidados se expresan en miles de pesos mexicanos (\$) y se redondean a miles a menos que se indique lo contrario. Sin embargo, únicamente para conveniencia de los lectores, el estado consolidado de situación financiera, el estado consolidado de resultados integrales y los estados de flujos de efectivo consolidados para el año terminado el 31 de diciembre de 2020, se convirtieron a dólares estadounidenses al tipo de cambio de \$19.9487 por dólar estadounidense, según lo publicado por el Banco de México el 31 de diciembre de 2020. Dicha conversión no debe interpretarse como una representación de que los montos en pesos mexicanos representan, o han sido o podrían ser convertidos a dólares estadounidenses a ese o cualquier otro tipo de cambio, de acuerdo con la NIC 21.

La Compañía ha aplicado las siguientes normas y modificaciones por primera vez para el año de reporte que comenzó el 1 de enero de 2020:

- Definición de material: modificaciones a la NIC 1 y la NIC 8
- Definición de un negocio—modificaciones a la NIIF 3
- Reforma de la tasa de interés de referencia: modificaciones a la NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7

Marco conceptual para la Información Financiera Revisado

Al 31 de mayo de 2020, se emitieron las siguientes normas e interpretaciones, pero no son obligatorias para los periodos anuales que terminan al 31 de diciembre de 2020.

- Concesiones de renta relacionadas con COVID-19—Modificaciones a la NIIF 16: Como resultado de la pandemia de COVID-19, se han otorgado concesiones de renta a los arrendatarios, comenzando el 1 de junio de 2020.
- Clasificación de pasivos como circulantes o no circulantes Modificaciones a la NIC 1: Las modificaciones podrían afectar la clasificación de los pasivos, particularmente para las entidades que previamente

consideraron las intenciones de la administración para determinar la clasificación y para algunos pasivos que pueden convertirse en capital.

- Propiedad, planta y equipo: Ingresos antes del uso previsto-Modificaciones a la NIC 16: La modificación a la NIC 16 Propiedad, planta y equipo (PP&E) prohíbe que una entidad deduzca del costo de un artículo de PP&E cualquier ingreso recibido de la venta de artículos producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto.
- Mejoras anuales a las normas NIIF 2018–2020, las cuales finalizaron se finalizaron en mayo de 2020:
 - NIIF 9 Instrumentos financieros: aclara qué comisiones y honorarios deben incluirse en la prueba del 10% para la baja de pasivos financieros.
 - NIIF 16 Arrendamientos: modificación del ejemplo ilustrativo 13 para eliminar la ilustración de los pagos del arrendador en relación con las mejoras de arrendamiento, para eliminar cualquier confusión sobre el tratamiento de los incentivos de arrendamiento.
 - NIC 41 Agricultura: eliminación del requisito de que las entidades excluyan los flujos de efectivo para impuestos al medir el valor razonable según la NIC 41. Esta modificación está destinada a alinearse con el requisito de la norma de descontar los flujos de efectivo después de impuestos.

Las modificaciones enumeradas anteriormente no tuvieron ningún impacto en los montos reconocidos en períodos anteriores y no se espera que afecten significativamente los períodos actuales o futuros.

Negocio en marcha

La Compañía satisface sus necesidades de capital de trabajo mediante la reinversión de una parte significativa de sus utilidades anuales. La estructura financiera de la Compañía le permite endeudarse, a pesar de sus inversiones en gastos de capital llevados a cabo anualmente para aumentar las instalaciones de la Compañía. Considerando las posibles variaciones en el desempeño operativo, la Compañía cree que su presupuesto y proyecciones le permiten operar con su nivel actual de financiamiento y cumplir con todas las obligaciones de deuda. Actualmente, la Compañía cumple con sus obligaciones de pago de todos los convenios de deuda.

La gerencia espera que la Compañía asegure los recursos necesarios para continuar operando como negocio en marcha en el futuro previsible. En consecuencia, los estados financieros consolidados se prepararon sobre una base de negocio en marcha.

Principios de consolidación y método de participación

Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta o tiene derecho a rendimientos variables de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido al Grupo. Son des-consolidadas desde la fecha en que el control termina.

El Grupo utiliza el método de compra para reconocer las adquisiciones de negocios.

Las transacciones intercompañía, los saldos y ganancias no realizadas en transacciones entre Compañías del Grupo son eliminados. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas a menos que la transacción proporcione evidencia de un deterioro del activo transferido. Cuando es necesario, las políticas contables se han modificado en las subsidiarias para ser consistentes con las políticas adoptadas por la Compañía.

La participación no controladora en las utilidades y en el capital de las subsidiarias se muestra por separado en el estado consolidado de resultados integrales, en el estado consolidado de cambios en el capital contable y en el estado de situación financiera, respectivamente.

El siguiente es un resumen de la participación accionaria de la Compañía en las principales subsidiarias al 31 de diciembre de 2020 y 2019:

Compañía	% de participación	Actividad
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	100%	Fabricación, venta y comercialización en México y en todo el mundo.
Sunrise Spirits Holding, Inc. (Proximo US)	100%	Fabricación, venta y comercialización en los Estados Unidos de América.
JC Overseas, Ltd (incluye la subsidiaria the Old Bushmills Distillery Company Limited)	100%	Producción, fabricación, maduración y envasado de whisky irlandés y otras bebidas espirituosas y venta en EMEA y APAC.
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	100%	Actividades agrícolas para operar las plantaciones de agave azul
Empresas proveedoras de servicios	Varios*	Compañías prestadoras de servicios.

El 14 de febrero de 2020, la Compañía adquirió una participación del 10% (\$10,361) en Icon Spirits, S.L. (Icon Spirits), un distribuidor de bebidas espirituosas con sede en Barcelona, España. El 18 de septiembre de 2020, la Compañía adquirió una participación adicional del 50% (\$62,301) para alcanzar una participación acumulada del 60% (\$72,662) y, a partir de esa fecha, la Compañía tiene control sobre Icon Spirits, S.L.

Asociadas

Las asociadas son todas las entidades sobre las cuales el Grupo ejerce influencia significativa pero no control o control conjunto. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación, después de haberse reconocido inicialmente al costo.

Método de participación

Bajo el método de participación, las inversiones se reconocen inicialmente al costo y luego son ajustadas para reconocer la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de la subsidiaria en resultados y en los movimientos en otros resultados integrales (OCI) de la subsidiaria. Los dividendos recibidos o por cobrar de las asociadas se reconocen como una reducción en el importe en libros de la inversión. Cuando la participación del Grupo en las pérdidas de una subsidiaria o asociada iguala o excede su participación en dicha entidad, el Grupo no reconoce pérdidas adicionales, a menos que haya incurrido en obligaciones o realizado pagos en por cuenta del negocio conjunto.

Las utilidades no realizadas en transacciones entre el Grupo y sus asociadas son eliminadas hasta el monto del interés del Grupo en el negocio conjunto. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción proporcione evidencia de un deterioro del activo transferido. Las políticas contables de las inversiones contabilizadas bajo el método de participación han cambiado cuando ha sido necesario para asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por el Grupo.

El valor en libros de las inversiones registradas por el método de participación se evalúa anualmente por posible deterioro.

Cambios en el porcentaje de participación

Cuando el Grupo deja de contabilizar una inversión debido a una pérdida de influencia significativa, cualquier participación retenida en la entidad se vuelve a medir a su valor razonable, con el cambio en el valor en libros reconocido en resultados. Este valor razonable se convierte en el importe en libros inicial para efectos de contabilizar

posteriormente la participación retenida como un activo financiero. Además, cualquier monto previamente reconocido en OCI con respecto a esa entidad se contabiliza como si el Grupo hubiera dispuesto directamente de los activos o pasivos relacionados. Esto puede significar que las cantidades previamente reconocidas en OCI se reclasifiquen en resultados.

Información por segmentos

La información del segmento presentada es consistente con los informes de gestión proporcionados al Comité de Estrategia, que está integrado por el CEO, el Director de Operaciones y el Director de Finanzas (el principal responsable de la toma de decisiones operativas o CODM).

Transacciones en moneda extranjera

Moneda funcional y de informe

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias y asociadas del Grupo se miden utilizando la moneda del entorno económico primario en el que opera la entidad ("la moneda funcional"). Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos, que es la moneda funcional de la tenedora.

Transacciones y saldos

Las operaciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando los tipos de cambio vigentes en la fecha en que se llevó a cabo la transacción. Las ganancias y pérdidas por fluctuaciones en los tipos de cambio que resultan, ya sea por la liquidación de tales operaciones o por la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre del año, se reconocen en el estado de resultados. Se difieren en el capital si se relacionan con coberturas de flujos de efectivo calificables y coberturas de inversiones netas calificables o son atribuibles a parte de la inversión neta en una operación en el extranjero.

Las partidas no monetarias que se miden al valor razonable en una moneda extranjera se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha en que se determinó el valor razonable. Las diferencias por conversión que se derivan de activos y pasivos reconocidos a valor razonable se reconocen en resultados como parte de la ganancia o pérdida. Por ejemplo, las diferencias por conversión que surgen de activos y pasivos financieros no monetarios como acciones mantenidas a valor razonable con cambios en resultados se reconocen como parte de la ganancia o pérdida de valor razonable, y las diferencias por conversión que surgen de activos no monetarios como acciones clasificadas a valor razonable a través de otros resultados integrales se reconocen en ORI.

Entidades del grupo

Los ingresos y siguiente manera:

- Los activos y pasivos gastos son traducidos a los tipos de cambio promedio (a menos que esto no sea una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio vigentes en las fechas de la transacción, en cuyo caso los ingresos y gastos se convierten en las fechas de las transacciones), y
- Las diferencias de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se acumulan en la reserva de conversión, excepto en la medida en que la diferencia de conversión se asigne a la participación no controladora.

Los resultados y la situación financiera de todas las entidades del Grupo (ninguna de las cuales tiene moneda en una economía hiperinflacionaria) que tienen una moneda funcional diferente de la moneda de presentación se convierten a la moneda de presentación como sigue:

- Los activos y pasivos reconocidos en el estado de situación financiera se convierten al tipo de cambio de la fecha de cierre de dicho estado de situación financiera.
- Los ingresos y gastos reconocidos en el estado de resultados se convierten al tipo de cambio promedio de cada año (excepto cuando este promedio no es una aproximación razonable del efecto derivado de convertir los resultados a los tipos de cambio vigentes a las fechas de las operaciones; en cuyo caso se utilizaron esos tipos de cambio).

- Las diferencias por conversión resultantes se reconocen como parte de los otros resultados integrales.

En la consolidación, las diferencias por tipo de cambio derivadas de la conversión de cualquier inversión neta en entidades extranjeras y de los préstamos y otros instrumentos financieros designados como coberturas de dichas inversiones se reconocen en otros resultados integrales. Cuando se vende una operación en el extranjero o se paga cualquier préstamo que forme parte de la inversión neta, las diferencias de cambio asociadas se reclasifican a resultados como parte de la ganancia o pérdida a la venta.

El crédito mercantil y los ajustes de valor razonable que surgen de la adquisición de una operación en el extranjero se tratan como activos y pasivos de la operación en el extranjero y se traducen al tipo de cambio de cierre.

Activos Financieros

Clasificación

- La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:
- Aquellos que se medirán posteriormente al valor razonable (ya sea a través de OCI o de resultados), y
- Los que se medirán al costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la entidad para administrar los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Las cuentas por cobrar son montos adeudados por los clientes por bienes vendidos en el curso normal del negocio. Por lo general, deben liquidarse dentro de los 60 días y, por lo tanto, todos se clasifican como al corriente. Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente por el importe de la contraprestación incondicional, a menos que contengan componentes financieros importantes, cuando se reconocen a su valor razonable. La Compañía mantiene las cuentas por cobrar con el objetivo de recuperar los flujos de efectivo contractuales y, por lo tanto, los mide posteriormente al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Para los activos medidos a valor razonable, las utilidades y pérdidas se registrarán en resultados o en OCI. La Compañía reclasifica las inversiones de deuda cuando y solo cuando cambia su modelo de negocio para administrar esos activos.

Reconocimiento y disposición

Las compras y ventas regulares de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, siendo esta la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han vencido o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

Medición

Al momento del reconocimiento inicial, la Compañía mide un activo financiero a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no está al valor razonable con cambios en resultados (VR-resultados), los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados.

Los activos financieros con derivados implícitos son considerados en su totalidad cuando se determine si los flujos de efectivo son únicamente pagos del principal e intereses.

Instrumentos de deuda

La medición posterior de los instrumentos de deuda depende del modelo de negocio de la Compañía para administrar el activo y las características de flujo de efectivo del activo. Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la Compañía tiene las siguientes categorías de medición en las que clasifica sus instrumentos de deuda:

- Costo amortizado: los activos que se mantienen para cobrar los flujos de efectivo contractuales, donde esos flujos de efectivo representan únicamente pagos de principal e intereses, se miden al costo amortizado. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en los ingresos financieros utilizando el método de tasa de interés efectiva. Cualquier utilidad o pérdida que surja en la baja en cuentas se reconoce directamente en resultados.

Instrumentos de capital

- La Compañía mide subsecuentemente todos los instrumentos de capital a valor razonable. Cuando la administración del Grupo ha optado por presentar las utilidades y pérdidas en el valor razonable de las inversiones en instrumentos de capital en OCI, no hay una reclasificación subsecuente de las utilidades y pérdidas por valor razonable a resultados después de la baja de la inversión. Los dividendos de tales instrumentos continúan reconociéndose en resultados como otros ingresos cuando se establece el derecho del Grupo para recibir los pagos.

Deterioro

La Compañía evalúa, de forma prospectiva, las pérdidas crediticias esperadas (Expected Credit Losses - ECL") asociadas con sus instrumentos de deuda a costo amortizado. La metodología de deterioro aplicada depende de si ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito. Para las cuentas por cobrar, la Compañía aplica el enfoque simplificado, que requiere que las pérdidas esperadas sobre la vida del instrumento se reconozcan desde el reconocimiento inicial de las cuentas por cobrar.

Para medir la ECL, las cuentas por cobrar se han agrupado según las características de riesgo de crédito que comparten y los días vencidos. Los porcentajes de pérdida esperada se basan en los perfiles de pago de las ventas durante un período de 24 meses antes del 31 de diciembre de 2020 o el 1 de enero de 2019, respectivamente, y las pérdidas históricas correspondientes a dicho período. Las tasas de pérdida histórica se ajustan para reflejar la información actual y prospectiva sobre los factores macroeconómicos que afectan la capacidad de los clientes para liquidar las cuentas por cobrar.

Las cuentas por cobrar se cancelan cuando no hay una expectativa razonable de recuperación. Los indicadores de que no hay una expectativa razonable de recuperación incluyen, entre otros, la incapacidad de un deudor de participar en un plan de pagos con la Compañía y la imposibilidad de realizar pagos contractuales. Las pérdidas por deterioro de las cuentas por cobrar se presentan dentro de la utilidad de operación. Las recuperaciones posteriores de montos previamente cancelados se acreditan contra la misma partida.

Efectivo y equivalentes de efectivo

Para efectos de presentación en el estado de flujos de efectivo, el efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen efectivo en caja, depósitos mantenidos a la vista con instituciones financieras, otras inversiones a corto plazo, altamente líquidas, con vencimientos originales de tres meses o menos que son fácilmente convertibles a cantidades conocidas de efectivo y que están sujetas a riesgos poco importantes de cambios en el valor y sobregiros bancarios. Los equivalentes de efectivo están representados por inversiones en instrumentos gubernamentales. Ver Nota 6.

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva, menos la estimación de pérdidas crediticias esperadas. Ver la Nota 3 para más información sobre las cuentas por cobrar y una descripción de la política de deterioro de la Compañía. Todas las cuentas por cobrar vencen en un plazo de un año. Las cuentas por cobrar se liquidan sin intereses dentro de los términos comerciales normales.

Otros impuestos y cuentas por cobrar

La Compañía clasifica los saldos de impuestos a favor como impuesto al valor agregado y otros impuestos acreditables como otras cuentas por cobrar. Si los derechos de cobro o la recuperación de estos montos se realizan dentro de los

12 meses posteriores al cierre del año, se clasifican co-mo a corto plazo; de lo contrario, se muestran como activos no circulantes.

Inventarios

Los inventarios se miden al costo o valor neto de realización, el menor. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos para finalizar la producción y los costos necesarios estimados para cerrar la venta.

Los inventarios comprenden materiales directos, mano de obra directa y una proporción adecuada de gastos generales variables y fijos, sobre la base de la capacidad normal de operación.

La Compañía clasifica como corto plazo, el inventario que está disponible para la venta, y como in-ventarios a largo plazo, aquellos que requieren un período de añejamiento para ser vendidos.

Clasificación, medición y valuación de activos biológicos

Los activos biológicos en poder de la Compañía consisten en plantas de Agave Azul Tequilana Weber (Agave Azul). Las plantas, que se cultivan en terrenos arrendados, se utilizan para la poste-rior producción de tequila bajo las marcas propias de la Compañía, que se comercializan tanto en el mercado interno como en el extranjero. El ciclo de madurez del agave oscila entre seis y ocho años; basado en esto, los activos biológicos se clasifican como maduros e inmaduros. Los activos biológicos maduros son aquellos que han alcanzado especificaciones para ser cosechables y son susceptibles de ser cosechados o comercializados; en consecuencia, estas plantas se miden al va-lor razonable (basado en el valor presente de los flujos de efectivo futuros descontados a una tasa determinada por el mercado) menos los costos de venta. Los costos de venta incluyen los costos incrementales de venta, principalmente los costos estimados de cosecha por kilogramo, pero ex-cluyen los costos de transporte al mercado y el impuesto sobre la renta. Los activos biológicos in-maduros son plantas que no han alcanzado el punto de madurez porque su rendimiento y peso de contenido de azúcar no es suficiente para ser cosechado y no existe un mercado activo para tales plantas; en consecuencia, la Compañía contabiliza estos activos a su costo histórico acumulado, que incluye principalmente: estudios físicos y químicos para preparar la tierra, costos laborales, fer-tilizantes, monitoreo de plagas, poda de plantas, selección y plantación de plantas jóvenes y depre-ciación del derecho de uso de los activos de las plantaciones de agave; el monto así determinado se aproxima al valor razonable.

Los costos por préstamos se incluyen como parte de los activos biológicos.

Los activos biológicos se clasifican como corrientes si se van a cosechar dentro de un año; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

La Compañía considera los activos biológicos hasta que se cosechan las plantas. Cualquier pro-cesamiento o transformaciones futuras después del punto de cosecha se contabilizan como inven-tario. Las plantas cosechadas se transfieren al inventario al valor razonable menos los costos de venta cuando se cosechan.

La NIC 41 "Agricultura" requiere que los cambios en el valor razonable resultantes del crecimiento biológico se presenten en el estado de resultados integrales. Estos efectos de valuación no han si-do materiales y, por lo tanto, no se han registrado en los períodos presentados.

El valor razonable determinado para los activos biológicos se clasifica como nivel 3 en la jerarquía del valor razonable.

Actividades de cobertura

A partir del 1 de enero de 2020, la Compañía designó un Bono por US\$500 millones (senior notes) como instrumento de cobertura para su inversión neta en Sunrise Spirits Holdings, Inc., con el ob-jetivo de mitigar el riesgo de tipo de cambio que surge entre la moneda funcional de estas opera-ciones y la moneda funcional de la compañía tenedora que tiene dicha inversión. Las diferencias cambiarias de ambos, el instrumento de cobertura y la partida cubierta, son clasificados en capital y se reclasifican de capital a resultados si la Compañía dispone de la inversión.

La Compañía designó y documentó formalmente la relación de cobertura, estableciendo los objetivos, la estrategia de cobertura de riesgos, la identificación del instrumento de cobertura, el elemento cubierto, la naturaleza del riesgo a ser cubierto y la metodología de evaluación de efectividad. Dado que la relación de cobertura del tipo de cambio es clara, el método que la Compañía utilizó para evaluar la efectividad consistió en una prueba de efectividad cualitativa al comparar los términos críticos entre los instrumentos de cobertura y los elementos cubiertos.

Cobertura de inversión neta

La Compañía aplica la contabilidad de cobertura al riesgo cambiario resultante de sus inversiones en operaciones en el extranjero debido a las variaciones en los tipos de cambio que surgen entre la moneda funcional de esa operación y la moneda funcional de la compañía tenedora, independientemente de si la inversión se mantiene directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en Otro Resultado Integral como parte del efecto de conversión cuando se consolida el negocio en el extranjero.

Las ganancias y pérdidas acumuladas en capital se reclasifican a resultados cuando la operación en el extranjero se enajena o vende parcialmente.

Para este fin, la Compañía designa la deuda denominada en moneda extranjera como instrumentos de cobertura; por lo tanto, los efectos de tipo de cambio derivados de dicha deuda se reconocen en otros resultados integrales, en la línea de efectos de conversión, en la medida en que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no es efectiva, las diferencias en el tipo de cambio se reconocen como ganancias o pérdidas cambiarias dentro del estado de resultados.

Propiedades, planta y equipo

Los terrenos se valúan al costo menos cualquier pérdida por deterioro. Todos los demás componentes de propiedades, planta y equipo se miden al costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de los activos construidos por la entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible para poner el activo en las condiciones de trabajo previstas para su uso.

Los gastos posteriores se capitalizan solo si es probable que los beneficios económicos futuros asociados con el gasto fluyan al Grupo. Las reparaciones y el mantenimiento continuos se registran en el estado de resultados conforme se incurren.

Los componentes de propiedades, planta y equipo se deprecian desde la fecha en que se instalan y están listos para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo se completa y está listo para ser utilizado.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación se calcula utilizando el método de línea recta para asignar el costo de los activos, neto de sus valores residuales, sobre sus vidas útiles estimadas de la siguiente manera:

Años

Fabricación, embotellado, almacenamiento, maquinaria y equipo	7 a 25
Barriles	2 a 20
Edificios y construcciones	20 a 60
Equipo de transporte	5
Computadoras y equipos de telecomunicaciones	3 a 5
Muebles de oficina y equipo de laboratorio	5 a 10
Mejoras a locales arrendados	Durante el plazo restante del contrato,

o su vida útil, lo que sea menor

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales se revisan en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si corresponde.

Si partes importantes de un elemento de propiedades, maquinaria y equipo tienen vidas útiles diferentes, se contabilizan como elementos separados (componentes principales) de propiedades, maquinaria y equipo.

Cualquier utilidad o pérdida en la disposición de un elemento de propiedades, maquinaria y equipo (determinada como la diferencia entre los flujos netos al momento de la disposición y el valor en libros de dicho elemento) se reconoce en el estado de resultados.

Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición y construcción de activos calificados, que constituyen activos que requieren un período sustancial de tiempo hasta que estén listos para su uso o venta, se agregan al costo durante ese tiempo, hasta el momento en que estén listos para su uso o venta.

Los ingresos obtenidos de la inversión temporal de préstamos específicos que aún no se utilizan en activos calificados se deducen del costo de los préstamos elegibles para capitalización.

Intangibles

Crédito Mercantil

El crédito mercantil en adquisiciones de negocios se incluye en activos intangibles. El crédito mercantil no se amortiza, pero se prueba su deterioro anualmente, o con mayor frecuencia si los eventos o cambios en las circunstancias indican que podría estar deteriorado y se contabiliza al costo menos las pérdidas por deterioro acumuladas. Las utilidades y pérdidas en la disposición de una entidad incluyen el importe en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el fin de realizar pruebas de deterioro. La asignación se realiza a aquellas unidades generadoras de efectivo (UGE) o Grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios en la que surgió el crédito mercantil. Las unidades o Grupos de unidades se identifican en el nivel más bajo en el que se supervisa el crédito mercantil para fines de gestión interna (véase Nota 12).

Marcas comerciales

Las marcas comerciales y las marcas adquiridas en una combinación de negocios se reconocen a su valor razonable en la fecha de adquisición.

Las marcas registradas y la propiedad intelectual son: Boodles British Gin, Hangar 1 Vodka, Stranahan's Colorado Whiskey, Three Olives Vodka, Bushmills Irish Whiskey, O'neil's Rum y Black Dirt Bourbon. La propiedad intelectual es Pendleton, que incluye Pendleton Midnight, Pendleton 1910 y Pendleton Directors' Reserve.

Las marcas tienen una vida útil indefinida; por lo tanto, no están sujetos a amortización. Hasta la fecha, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos. Se considera que las marcas y la licencia para usar marcas tienen una vida útil indefinida debido al posicionamiento que tienen en el mercado y la inversión continua de la Compañía en actividades de mercadeo de creación de capital, y debido a que la experiencia de la Compañía y la evidencia del mercado indican que continuarán generando flujos de efectivo para la Compañía en forma indefinida. Además, la Compañía considera que no hay consideraciones legales, regulatorias o contractuales que limiten la vida útil de dichas marcas.

Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles que tienen vidas útiles definidas se muestran al costo histórico y posteriormente se contabilizan al costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro (véase Nota 12). La amortización de los activos intangibles con vida definida se calcula utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas y se reconoce en resultados.

Las vidas útiles estimadas son las siguientes:

	Años
Licencia de software	3 a 6
Marcas	Duración promedio del registro

Los métodos de amortización y las vidas útiles se revisan en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si corresponde.

Deterioro de activos no financieros

El crédito mercantil y los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se prueban anualmente por deterioro, o con mayor frecuencia si los eventos o cambios en las circunstancias indican que podrían estar deteriorados. Se evalúa el deterioro de otros activos cuando los eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro por el monto por el cual el valor en libros del activo excede su monto recuperable. El monto recuperable es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costos de disposición y el valor en uso. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los cuales hay entradas de efectivo identificables por separado que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos. Los activos no financieros distintos del crédito mercantil que sufrieron un deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro al final de cada período sobre el que se informa.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, no había signos de deterioro en los activos no circulantes sujetos a depreciación y amortización, y en el caso de los activos de vida indefinida, las pruebas anuales de deterioro de la Compañía no mostraron indicadores de deterioro.

Pagos anticipados

Los pagos anticipados representan los desembolsos realizados por la Compañía, en los cuales los beneficios y riesgos inherentes a los bienes que se adquirirán o en los que los servicios que se recibirán aún no se han transferido. Los pagos anticipados se registran al costo y se muestran en el estado de situación financiera como activos circulantes cuando vencen en 12 meses o menos, y como no circulantes cuando vencen en más de 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera. Una vez que los bienes y / o servicios han sido recibidos, deben registrarse como activos o gastos en el estado de resultados del período. Cuando los pagos anticipados pierden su capacidad de generar beneficios económicos futuros, el monto considerado irrecuperable se reconoce en el estado de resultados en el período en que esto ocurre. Los conceptos principales incluidos en los pagos anticipados son publicidad e impuestos indirectos federales pagados por anticipado.

Cuentas por pagar

Las cuentas por pagar son obligaciones de bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de las operaciones. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes si el pago se realizará dentro de un año o menos (o en el ciclo normal de operaciones comerciales si es mayor). De lo contrario, se muestran como pasivos a largo plazo.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente al valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Emisión de Senior Notes

La emisión de los Senior Notes de la Compañía se reconoció inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Este financiamiento se registró posteriormente a su costo amortizado. Las diferencias, si las hay, entre los fondos recibidos (netos de los costos de transacción) y el valor de rescate se reconocieron en el estado de resultados durante el período de financiamiento, utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Los préstamos se eliminan del estado de situación financiera cuando la obligación especificada en el contrato es cumplida, cancelada o se expira. La diferencia entre el importe en libros de un pasivo financiero que se ha extinguido o transferido a otra parte y la contraprestación pagada, incluyendo activos no monetarios transferidos o los pasivos asumidos, se reconocen en resultados como otros ingresos o costos financieros.

Otras cuentas por pagar

Estos montos representan pasivos por bienes y servicios prestados al Grupo antes del final del ejercicio que no se han pagado. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 60 días posteriores al reconocimiento. Otras cuentas por pagar se presentan como pasivos a corto plazo, a menos que el pago no sea exigible dentro de los 12 meses posteriores al período de presentación de informes.

Reserva ambiental

La reserva ambiental se reconoció originalmente durante la adquisición de los activos de fabricación y almacenamiento ubicados en Lawrenceburg, Indiana, y corresponde a la mejor estimación de la Compañía del costo a pagar por la eventual reducción de asbesto en ese sitio. Esta reserva se ajusta prospectivamente en función de la evidencia disponible al final de cada período de informe y se prepara una estimación del costo de remediación (véase Nota 22).

Impuestos sobre la renta

El impuesto sobre la renta se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas aplicadas directamente a otros resultados o pérdidas integrales o al capital contable. En este caso, el impuesto sobre la renta también se reconoce en otras partidas relacionadas con el resultado integral o directamente al capital contable, respectivamente.

Impuesto corriente

El impuesto corriente se basa en la utilidad fiscal del año. La utilidad fiscal es diferente de la utilidad contable debido a diferencias temporales y permanentes entre tratamientos contables y fiscales, y debido a elementos que nunca son gravables o deducibles para efectos fiscales.

Impuestos diferidos

El impuesto diferido se reconoce por diferencias temporales entre el valor en libros de los activos y pasivos para fines de información financiera y su valor para fines fiscales. El monto del impuesto diferido refleja el monto recuperable esperado y se basa en la forma esperada de recuperación o liquidación del importe en libros de los activos y pasivos, utilizando las tasas fiscales en vigor o sustancialmente promulgados en la fecha del balance. Los activos por impuestos diferidos no se reconocen cuando es poco probable que los activos se vayan a poder realizar en el futuro.

El impuesto diferido no se reconoce por:

Diferencias temporales en el reconocimiento inicial de activos o pasivos en una transacción que no es una combinación de negocios y que no afecta ni a las utilidades ni a las pérdidas contables ni fiscales; y

Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reviertan en el futuro previsible.

Los activos por impuesto sobre la renta diferido se reconocen únicamente si es probable que existan montos gravables futuros para utilizar esas diferencias y pérdidas temporales.

Los saldos de los activos y pasivos diferidos, impuestos sobre la renta, se compensan cuando existe un derecho legal de compensar los activos por impuestos corrientes contra los pasivos por impuestos corrientes y cuando los activos y pasivos por impuestos diferidos se relacionan con la misma autoridad tributaria, o diferentes entidades tributarias donde los saldos se liquiden sobre una base neta. El cargo correspondiente al impuesto sobre la renta actualmente pagadero se calcula de acuerdo con las leyes fiscales aprobadas a la fecha del estado de situación financiera en México y en los países en los que las filiales y asociadas de la Compañía operan y generan una base gravable. La gerencia evalúa periódicamente sus posiciones fiscales con respecto a las devoluciones de impuestos, ya que las leyes tributarias están sujetas a interpretación.

CINIIF 23 Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta

La interpretación se aplica a la determinación de la utilidad (pérdida) fiscal, las bases fiscales, las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las tasas impositivas cuando existe incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto a las ganancias en términos de la NIC 12. El CINIIF considera que una entidad debe asumir que la autoridad tributaria tiene el derecho de examinar cualquier cifra reportada y puede examinar esas cifras y obtener el conocimiento completo de toda la información relevante al hacerlo. También debe considerar si es probable que la autoridad respectiva esté de acuerdo con cada tratamiento fiscal o grupo de tratamientos fiscales utilizados o que se utilizarán al calcular el impuesto sobre la renta.

Si la compañía concluye que es probable que la autoridad fiscal acepte una posición fiscal incierta, la compañía determina la utilidad fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales de forma congruente con el tratamiento previsto en la legislación fiscal.

Si la compañía concluye que no es probable que la autoridad fiscal acepte una posición fiscal incierta, la compañía refleja el efecto de la incertidumbre al determinar la utilidad fiscal (pérdida fiscal), las bases fiscales, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas fiscales.

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía consideró probable que la deducción fiscal de ciertos gastos de marketing en México y otras posiciones fiscales tomadas en los años fiscales 2011 a 2015, fuera poco probable que fuera aceptada. Si bien la Compañía había mantenido varias discusiones con las Autoridades Tributarias Mexicanas si el resultado final no era favorable, esto incrementaría el impuesto por pagar del Grupo y el gasto por impuesto corriente en \$117,000. Aunque en este escenario, el asunto estaría sujeto a litigio fiscal, la Administración de la Compañía decidió reconocer este monto contra las ganancias acumuladas de acuerdo con las pautas de implementación de la CINIIF 23. Al cierre del primer semestre de 2020, las Autoridades Tributarias Mexicanas concluyeron sobre la posición fiscal de la Compañía, que no fue favorable para la Compañía, resultando en un pago de impuestos de la estimación previamente registrada de \$117,000. Al 31 de diciembre de 2020, la Compañía no tiene posiciones fiscales inciertas.

Beneficios a empleados

Obligaciones a corto plazo

Los pasivos por sueldos y salarios, incluidos los beneficios no monetarios, las vacaciones anuales y la licencia por enfermedad acumulada que se espera que se liquiden en su totalidad dentro de los 12 meses posteriores al final del período en que los empleados prestan el servicio relacionado se reconocen con respecto a los servicios de los empleados hasta el final del período de presentación de informes y se miden a los montos que se espera pagar cuando se liquiden los pasivos. Los pasivos se presentan como obligaciones de beneficios a empleados a corto plazo en el estado de situación financiera.

Otras obligaciones de beneficios a los empleados a largo plazo

En algunos países, la Compañía también tiene pasivos por vacaciones de servicio prolongadas y vacaciones anuales que no se espera que se liquiden por completo dentro de los 12 meses posteriores al final del período en que los empleados prestan el servicio relacionado. Por lo tanto, estas obligaciones se miden al valor presente de los pagos futuros esperados que se realizarán con respecto a los servicios prestados por los empleados hasta el final del período sobre el que se informa, utilizando el método de crédito unitario proyectado. Los pagos futuros esperados se descuentan utilizando los rendimientos del mercado al final del período de informe de los bonos gubernamentales de cupón cero con términos y monedas que coincidan, lo más estrechamente posible, con los flujos de efectivo futuros

estimados. Las remediciones como resultado de ajustes de experiencia y cambios en supuestos actuariales se reconocen en resultados.

Las obligaciones se presentan como pasivos corrientes en el estado de situación financiera si la entidad no tiene el derecho incondicional de diferir la liquidación por lo menos 12 meses después del período de presentación de informes, independientemente de cuándo se espera que ocurra la liquidación real.

Obligaciones posteriores al empleo

La Compañía opera varios esquemas post-empleo, incluidos los planes de pensiones de beneficios definidos.

Obligaciones de pensiones

El pasivo o activo reconocido en el estado de situación financiera con respecto a los planes de pensiones de beneficios definidos es el valor presente de la obligación del beneficio definido al final del período de presentación del informe menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación de beneficio definido se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El valor presente de la obligación por beneficios definidos se determina descontando las salidas de efectivo futuras estimadas utilizando tasas de interés sobre la base de bonos gubernamentales de cupón cero que están denominados en la moneda en la que los beneficios serán pagados, y que tienen términos que se aproximan a los términos de la obligación relacionada.

El costo de interés neto se calcula aplicando la tasa de descuento al saldo neto de la obligación de beneficio definido y el valor razonable de los activos del plan. Este costo se incluye en el gasto por beneficios a los empleados en el estado de resultados.

Las ganancias y pérdidas por remediciones derivadas de ajustes por experiencia y cambios en supuestos actuariales se reconocen en el período en que ocurren directamente en otros resultados integrales. Se incluyen en las utilidades acumuladas en el estado de cambios en el capital contable y en el estado de situación financiera.

Variaciones en el valor presente de la obligación por beneficios definidos que resultan de modificaciones o reducciones del plan se reconocen inmediatamente en resultados como costos por servicios pasados.

Para los planes de contribución definida, el Grupo paga contribuciones a los planes de seguro de pensiones administrados de forma pública o privada de forma obligatoria, contractual o voluntaria. El Grupo no tiene obligaciones de pago adicionales una vez que estas contribuciones han sido pagadas. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a los empleados cuando se pagan. Las contribuciones pagadas por anticipado se reconocen como un activo en la medida en que otorga el derecho a su reembolso en efectivo o a la reducción de pagos futuros.

Participación en las utilidades y bonos

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por la participación en las utilidades con base en el cálculo que toma en consideración las utilidades atribuibles a los accionistas de la Compañía después de ciertos ajustes. El Grupo reconoce una provisión cuando está obligado contractualmente o cuando existe una práctica pasada que ha creado una obligación implícita.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la Compañía da por terminada la relación laboral antes de la fecha normal de jubilación, o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación a cambio de estos beneficios.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando el Grupo ya no puede retirar la oferta de esos beneficios; y (b) cuando la entidad reconoce los costos de una reestructuración que está dentro del alcance de la NIC 37 e implica el pago de beneficios por terminación. En el caso de una oferta hecha para fomentar el retiro voluntario, los beneficios por terminación se miden en función del número de empleados que se

espera que acepten la oferta. Los beneficios que vencen 12 meses después del final del período de informe se descuentan a su valor presente.

Capital social y recompra de acciones propias

Las acciones de la compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores se clasifican como capital social.

De conformidad con las disposiciones del Artículo 56 de la Ley del Mercado de Valores y el Título Seis de la Circular Única de Emisoras, que establece que las acciones de la Compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores pueden adquirirse bajo ciertas reglas, la Compañía lleva a cabo el procedimiento para la compra o venta de acciones de la Compañía colocadas en la Bolsa Mexicana de Valores del fondo de recompra.

La compra de acciones propias emitidas por la Compañía que operan bajo la reserva de recompra se registran como una reducción en el capital contable de la Compañía hasta el momento en que esas acciones se cancelen o emitan nuevamente. Cuando esas acciones se vuelven a emitir, la contraprestación recibida se registra en el capital contable de la Compañía. Cualquier costo atribuible incremental (neto del impuesto sobre la renta) también se deduce del capital social.

Reconocimiento de ingresos

Las ventas brutas se disminuyen de ciertos descuentos, impuestos especiales y aranceles. La Compañía incurre en impuestos especiales y aranceles en todo el mundo. En la mayoría de los países, los impuestos especiales y los derechos son efectivamente un impuesto que generalmente se paga cuando el producto terminado se traslada físicamente desde dentro de las instalaciones aduaneras y no está relacionado con el valor de las ventas.

Los ingresos por la venta de bienes se reconocen en función de los términos acordados con los clientes individuales en el momento del envío, entrega u otro punto específico cuando el Grupo transfiere el control sobre los bienes al cliente. En general, la transferencia del control de los bienes se produce en el momento de la entrega. Para aquellas ventas que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es muy probable que no se produzca ninguna devolución. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta a las devoluciones esperadas que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolso y un derecho a recuperar los bienes devueltos.

El derecho a recuperar el activo de bienes devueltos se mide al valor en libros anterior del inventario menos cualquier costo esperado para recuperar bienes. El pasivo por devoluciones está incluido en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos está incluido en el inventario. La Compañía revisa su estimación de las devoluciones esperadas en cada fecha de informe y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

Los canales de distribución, dependiendo del territorio, incluyen minoristas, supermercados, mayoristas y supermercados donde los productos se consumen fuera de dichos establecimientos.

La Compañía otorga reembolsos a clientes en ciertos territorios. Los descuentos para clientes son negociados y documentados por el área comercial y se descuentan de los ingresos en el período en que se otorgan.

Arrendamientos

El derecho a utilizar los bienes arrendados se registra en el activo y la obligación contractual de realizar los pagos del arrendamiento se registra en el pasivo. Los pagos del arrendamiento se descuentan utilizando la tasa de interés implícita en el contrato de arrendamiento. Si esa tasa no se puede determinar fácilmente, como suele ser el caso de los arrendamientos en el Grupo, se utiliza la tasa incremental de financiamiento del arrendatario, que es la tasa que el arrendatario tendría que pagar para pedir prestados los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al derecho de uso del activo en un entorno económico similar con términos, garantías y condiciones similares. Los contratos de arrendamiento más importantes se relacionan con terrenos para las plantaciones de agave y las oficinas y locales corporativos de la Compañía. Para los arrendamientos de terrenos, los términos del arrendamiento están alineados con el período de cosecha estimado.

Los pagos asociados a los arrendamientos a corto plazo del equipo y vehículos y todos los arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen bajo el método de línea recta como un gasto en resultados. Los arrendamientos a corto plazo son arrendamientos con un plazo de arrendamiento de 12 meses o menos sin opción de compra.

Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta atribuible a la participación controladora entre el número promedio de acciones ordinarias en circulación durante el año, ajustado por las acciones en tesorería recompradas y retenidas. La Compañía no tiene acciones potencialmente diluidas y, por lo tanto, la utilidad por acción básica y diluida son las mismas.

Combinación de negocios

El método de compra se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- Valores razonables de los activos transferidos,
- Obligaciones contraídas con los antiguos propietarios del negocio adquirido,
- Capital emitido por el Grupo,
- Valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente, y
- Valor razonable de cualquier participación accionaria preexistente en la subsidiaria.

Los activos identificables adquiridos y los pasivos en una combinación de negocios, con ciertas excepciones, se miden inicialmente a sus valores razonables en la fecha de adquisición. El Grupo reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición por adquisición, ya sea a valor razonable o en la participación proporcional de la participación no controladora en los activos identificables netos de la entidad adquirida.

Los costos relacionados con la adquisición se registran como gastos conforme se incurren.

El exceso de:

- La contraprestación transferida
- El monto de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida, y
- El valor razonable a la fecha de adquisición de cualquier participación accionaria previa en la entidad adquirida

sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos se registra como crédito mercantil. Si dichos montos son inferiores al valor razonable de los activos netos identificables de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados como una compra bajo términos ventajosos.

Cuando la liquidación de cualquier parte de la contraprestación en efectivo es diferida, los montos pagaderos en el futuro se descontarán a su valor presente a la fecha de cambio. La tasa de descuento utilizada es la tasa de interés incremental de préstamos de la entidad, que es la tasa a la que se podría obtener un préstamo similar de un financiador independiente bajo términos y condiciones comparables.

La contraprestación contingente se clasifica como capital o como pasivo financiero. Los montos clasificados como pasivos financieros se miden subsecuentemente a valor razonable con cambios en el valor razonable reconocidos en resultados.

Si la combinación de negocios se lleva a cabo por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación de la adquirente previamente reconocida se reevalúa al valor razonable en la fecha de adquisición. Las ganancias o pérdidas derivadas de dicha reevaluación se reconocen en resultados.

Provisiones, pasivos contingentes y procedimientos judiciales

Las provisiones para reclamos legales se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente legal o implícita como resultado de eventos pasados, es probable que se requiera una salida de recursos para liquidar la obligación, y el monto puede estimarse de manera confiable. Se reconoce una provisión si, y solo si: ha surgido una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado (el evento obligatorio), el pago es probable (más probable que no), y el monto puede estimarse confiablemente.

Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros incluyen los ingresos por intereses de los fondos invertidos y las ganancias cambiarias.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre préstamos, arrendamientos y pérdidas cambiarias.

Resultados integrales

Los resultados integrales se componen de la utilidad neta, los efectos de conversión, los cambios en el valor razonable de las inversiones en acciones y los resultados de las pérdidas o ganancias actuariales en las obligaciones de beneficios a los empleados netos de impuestos sobre la renta, que se reflejan en el capital contable, pero que no constituyen contribuciones de capital, reducciones y/o distribuciones.

Estados de flujos de efectivo

La Compañía presenta el flujo de efectivo de las actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida se ajusta por los efectos de las transacciones que no requieren flujo de efectivo, incluidas las relativas a actividades de inversión o financiamiento. Además, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto del pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Dividendos

La Compañía actualmente no tiene una política de dividendos formal y no hay planes para adoptar dicha política; la Compañía tiene la intención de declarar dividendos anualmente y pagar esos dividendos durante el año.

Opción de compra para adquirir acciones de Old Camp propiedad de terceros

La Compañía tiene opciones de compra para adquirir el 41.49% de Old Camp, actualmente propiedad de terceros. Como la Compañía posee una participación mayoritaria del 58.51% en Old Camp, la administración concluyó que tenía control sobre esta entidad. La combinación de opciones de compra y venta, con el mismo período de ejercicio y precios similares, indicó que el acuerdo daría como resultado el ejercicio de las opciones de compra o las opciones de venta en el escenario más probable. Según este último, además de reconocer la participación no controladora, la Compañía ha reconocido un pasivo financiero por el valor presente del monto de ejercicio y ha elegido la política contable de reconocer los cambios posteriores en el valor del pasivo de la opción de venta de la participación no controladora en el capital contable.

Instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Como se menciona en la Nota 10, la Compañía tiene una opción de compra para adquirir el 51% restante de Eire Born Spirits, LLC (EBS), actualmente propiedad de terceros. Como la Compañía tiene una participación del 49% en EBS, la gerencia concluyó que la Compañía no controla EBS. La opción del 51% se clasifica y mide como un activo en el estado de situación financiera y se clasifica y mide al valor razonable con cambios en resultados (VR-resultados).

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Sección no aplicable, la información financiera no está preparada de conformidad con la NIC 34

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Ver en la sección, Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativas de la entidad.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0